

**CEOE** Empresas  
Españolas

# IMPULSANDO ALIANZAS PARA EL DESARROLLO: Perspectivas Económicas entre España y África, el Rol Estratégico De Canarias

**INFORME** **2024**



Informe elaborado en el marco del Proyecto Consejo Empresarial España – África,  
subvencionado a CEOE.

# Índice

<b>INTRODUCCIÓN .....</b>	<b>1</b>		
Contexto de las relaciones económicas entre España y África.....	1		
Importancia de Canarias como puente estratégico: nuevas oportunidades en el marco de la ampliación a países de la MAC-INTERREG.....	3		
<b>RELACIONES COMERCIALES Y ECONÓMICAS ENTRE ESPAÑA Y ÁFRICA 5</b>	<b>5</b>		
Análisis de flujos comerciales España y África.....	5		
El papel de Canarias en las relaciones comerciales España-África	6		
Análisis de inversión desde España hacia África .....	7		
<b>FORMACIÓN PROFESIONAL EN ÁFRICA .....</b>	<b>9</b>		
Contexto General de la formación profesional en África: oportunidades y desafíos en la formación profesional.....	9		
<b>ANÁLISIS DE LOS PAÍSES OBJETIVOS .....</b>	<b>11</b>		
<b>Angola</b> .....	12		
<b>Cabo Verde</b> .....	29		
<b>Costa de Marfil</b> .....	44		
<b>Egipto</b> .....	61		
		<b>Gambia</b> .....	79
		<b>Ghana</b> .....	95
		<b>Marruecos</b> .....	111
		<b>Mauritania</b> .....	135
		<b>Nigeria</b> .....	150
		<b>Ruanda</b> .....	166
		<b>Sao Tomé y Príncipe</b> .....	180
		<b>Senegal</b> .....	194
		<b>Sudáfrica</b> .....	210
		<b>Togo</b> .....	226
		<b>CANARIAS COMO PLATAFORMA DE NEGOCIOS .....</b>	<b>242</b>
		Ventajas competitivas de Canarias.....	242
		Sectores estratégicos de desarrollo .....	246
		<b>OPORTUNIDADES DE NEGOCIO E INVERSIÓN EN ÁFRICA .....</b>	<b>248</b>
		Sectores emergentes y oportunidades clave.....	248
		Evaluación del riesgo y factores limitantes.....	250
		Recomendaciones para las pymes españolas.....	254
		<b>RECOMENDACIONES Y PROPUESTAS DE ACTUACIÓN .....</b>	<b>256</b>
		<b>CONCLUSIONES .....</b>	<b>258</b>

# Introducción

## Contexto de las relaciones económicas entre España y África

Durante los últimos años, las relaciones económicas entre España y África han estado marcadas por un interés creciente, impulsado por el potencial que ofrece el continente africano en diversos sectores. Sin embargo, el panorama económico ha estado influenciado por una serie de desafíos globales y regionales que han ralentizado el crecimiento económico, aunque no ha afectado interés de las empresas españolas en la región.

El crecimiento económico promedio en África se redujo a un 3,2% en 2023, una disminución desde el 4,1% registrado en 2022. Las crisis económicas y sociales, como el aumento de los costos de vida, el debilitamiento del crecimiento global, los efectos del cambio climático y las tensiones geopolíticas explican la contracción. A pesar de esta desaceleración, África se mantiene como la segunda región con mayor crecimiento después de Asia, con proyecciones que anticipan una recuperación a un 3,8% en 2024 y una consolidación del crecimiento en 2025, según el *African Economic Outlook* del Banco Africano de Desarrollo.

A pesar de estos desafíos, El continente sigue siendo un destino atractivo para las inversiones, especialmente por su joven y creciente población, su vasta dotación de recursos naturales y el potencial de diversificación económica. La estrategia de España, reflejada en la revisión en el 2023 de la estrategia Horizonte África, subraya la

prioridad que otorga a esta región, apoyada por una serie de iniciativas y proyectos que buscan fortalecer las relaciones comerciales y de inversión. En los últimos veinte años, el número de empresas españolas que exportan a África se ha duplicado, multiplicándose las exportaciones por cinco.

El continente africano sigue enfrentando problemas estructurales como un bajo nivel de industrialización y una alta dependencia de la exportación de materias primas. No obstante, la entrada en vigor del Acuerdo de Libre Comercio Continental Africano (AfCFTA) en 2021 ha abierto nuevas oportunidades para mejorar la integración económica y reducir estas dependencias. Aunque la aplicación del tratado ha enfrentado obstáculos debido a la crisis sanitaria global y la inestabilidad política, las perspectivas a largo plazo se mantienen positivas, especialmente en sectores como la agroindustria, las energías renovables, la digitalización y las infraestructuras, que se perfilan como prioritarios para las futuras inversiones españolas en la región.

En este contexto, el papel de Canarias como puente estratégico entre España y África se ha fortalecido, especialmente en sectores emergentes como la economía azul o nuevas tecnologías que buscan aprovechar tanto la proximidad geográfica como las ventajas

competitivas de la región. Sin embargo, la sostenibilidad de estas relaciones dependerá en gran medida de la capacidad de ambos

socios para superar retos, como la deuda creciente, la volatilidad de los mercados de las materias primas y la necesidad de reformas estructurales que impulsen la industrialización y el desarrollo sostenible en el continente.

Así, mientras África continúa enfrentando desafíos significativos, las oportunidades para la cooperación económica con España son vastas, y se espera que las futuras inversiones y proyectos sigan impulsando el crecimiento y la transformación económica en la región.

Para este informe se han seleccionado 14 países de África que son prioritarios en función de criterios que equilibran el tamaño del mercado, el potencial de crecimiento económico y las prioridades estratégicas para Canarias. Algunos mercados, como Sudáfrica, Marruecos y Nigeria, destacan por su gran tamaño y nivel avanzado de desarrollo, lo que los convierte en motores económicos clave para el comercio regional. Otros países, como Mauritania, Senegal o Cabo Verde, son de menor tamaño, pero tienen una prioridad estratégica debido a su proximidad geográfica y su relevancia en iniciativas de cooperación regional bajo el programa MAC-INTERREG, lo que los posiciona como socios cruciales para Canarias en sectores como la energía, la pesca y la logística.

**Tabla 1.** Clasificación de países analizados por prioridad. Elaboración propia.

Categoría	Países	Descripción
<b>Mercados consolidados</b>	Sudáfrica, Nigeria, Marruecos, Egipto	Economías de gran tamaño y nivel avanzado de desarrollo. Estos países destacan por su alta población y sectores estratégicos como la energía, infraestructuras y tecnología. Son clave para diversificar la presencia española en África y ofrecerán un retorno significativo en términos de comercio e inversión.
<b>Mercados de potencial alto</b>	Senegal, Ghana, Argelia, Túnez, Costa de Marfil	Países con economías de tamaño medio, pero con un alto potencial de crecimiento, especialmente en sectores como las energías renovables, la construcción y la agroindustria. Estos mercados son cada vez más estables política y económicamente, lo que los convierte en destinos atractivos para las PYMES y grandes empresas españolas.
<b>Mercados en crecimiento</b>	Mauritania, Cabo Verde, Guinea Ecuatorial, Angola, Burkina Faso	Aunque son economías más pequeñas, tienen una importancia estratégica para Canarias debido a su proximidad geográfica y su inclusión en programas de cooperación regional como MAC-INTERREG. Estos países ofrecen oportunidades en sectores como la formación, sector primario, el turismo y las energías renovables, fundamentales para la internacionalización canaria.

## Importancia de Canarias como puente estratégico: nuevas oportunidades en el marco de la ampliación a países de la MAC-INTERREG

Canarias ha consolidado su papel como puente estratégico entre España y África, actuando no solo como puerta de entrada a los mercados africanos para las empresas españolas, sino también como un centro de innovación y cooperación en múltiples sectores como las energías renovables, economía azul, etc. Su cercanía a África y su pertenencia a la Unión Europea, la sitúa como un nodo clave para facilitar y fortalecer las relaciones económicas, comerciales y de inversión entre ambos continentes.

En los últimos años, las exportaciones canarias hacia África han mostrado una tendencia al alza. Entre 2019 y 2023, las exportaciones desde Canarias hacia África han experimentado un crecimiento anual compuesto (CAGR) del 11,61%, muy superior al crecimiento promedio nacional en el mismo periodo, que se sitúa en un 3,29%. Este notable crecimiento en las exportaciones refleja la creciente importancia de Canarias como un socio comercial clave para el continente africano. En 2022, las exportaciones desde Canarias hacia África alcanzaron aproximadamente 325 millones de euros, consolidándose como uno de los principales destinos de los productos de las islas, con sectores destacados como maquinaria, productos agrícolas y materiales de construcción (excluyendo combustibles), en los que Canarias ha logrado posicionarse competitivamente en los mercados africanos.

La ampliación del programa de cooperación MAC-INTERREG a nuevos países como Ghana, Costa de Marfil, Gambia y Sao Tomé y Príncipe

representa una oportunidad significativa para reforzar la integración regional y promover el desarrollo sostenible en África. Este programa, financiado en gran parte por la Unión Europea, tiene como objetivo fomentar la cooperación entre los territorios de Canarias, Azores, Madeira y los países de África Occidental, contribuyendo al desarrollo económico y social de las regiones participantes. En el nuevo marco MAC 2021-2027, se pone especial énfasis en áreas clave como la innovación, el desarrollo sostenible y la cohesión social, proporcionando un marco de colaboración que permite a Canarias capitalizar su experiencia en estos ámbitos para apoyar el desarrollo de los países africanos involucrados. Esto abarca desde proyectos de infraestructuras hasta iniciativas de formación y transferencia de conocimiento, que no solo fortalecen los lazos económicos, sino que también promueven la estabilidad y el crecimiento en la región.

El programa de asistencias técnicas del Gobierno de Canarias, gestionado a través de PROEXCA, desempeña un papel crucial en la facilitación de estas relaciones. Este programa, que ha realizado numerosas asistencias técnicas entre 2018 y 2023 en diferentes países africanos, está diseñado para proporcionar asistencia técnica a empresas canarias y africanas, promoviendo la internacionalización y facilitando la transferencia de conocimientos en sectores estratégicos como la agricultura, las energías renovables y la gestión de recursos hídricos. Además, ofrece soporte en la creación de empresas mixtas y a la identificación de oportunidades de negocio, lo que contribuye a

fortalecer la posición de Canarias como un socio preferente en el desarrollo económico de África.

La CEOE con el impulso del gobierno de Canarias se ha convertido en uno de los actores más relevantes en este ecosistema, articulando estrategias conjuntas para potenciar las relaciones comerciales entre España y África, con Canarias como eje vertebrador. Este consejo, que

agrupa a las principales patronales africanas, españolas y portuguesas, actúa como un foro para identificar oportunidades, compartir mejores prácticas y promover proyectos de inversión que beneficien a ambas regiones. La inclusión de empresas canarias en este Consejo Empresarial ha sido esencial para posicionar a Canarias como un intermediario clave en las relaciones económicas con África.

# Relaciones Comerciales y Económicas entre España y África

## Análisis de flujos comerciales España y África

Entre 2019 y 2023, las exportaciones de España hacia África han mostrado una evolución relativamente positiva, a pesar de las fluctuaciones derivadas de factores económicos y políticos. A continuación, se presenta un análisis detallado de los principales aspectos.

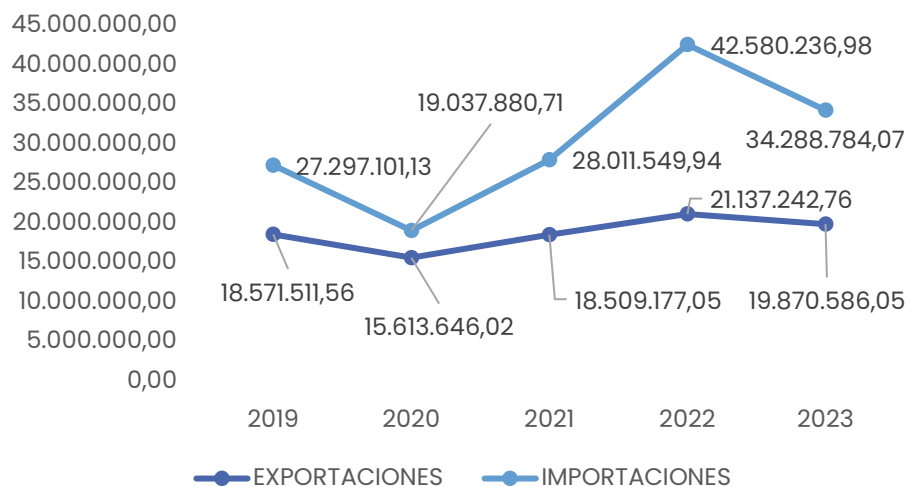
En el año 2023 España exportó por valor superior a los 19.800 millones de euros, lo que supuso un crecimiento del 6,99% con respecto al año 2019, si bien es cierto que si las comparamos con el año 2022 registra

desde África, en el año 2023 superaron los 34.000 millones de euros frente a los más de 27.200 millones de euros en comparación con 2019, según datos de la Secretaria de Estado de Comercio.

Si nos centramos en las exportaciones por país, los diez principales países receptores africanos representan más del 90% en el año 2023, Marruecos se consolidó como el principal socio comercial de España, con un valor de exportaciones que ascendió a 12.145.5 millones de euros en 2023, mostrando un crecimiento significativo desde 2019, cuando las exportaciones fueron de 8.454 millones de euros. Esta tendencia reafirma la importancia de Marruecos en la estrategia comercial de España en el continente africano.

Por otro lado, Argelia, que fue el segundo mayor destino de exportaciones en 2019 con 2.906 millones de euros, experimentó una fuerte caída hasta los 331.8 millones de euros en 2023. Esta disminución refleja las tensiones políticas y económicas entre ambos países en los últimos años.

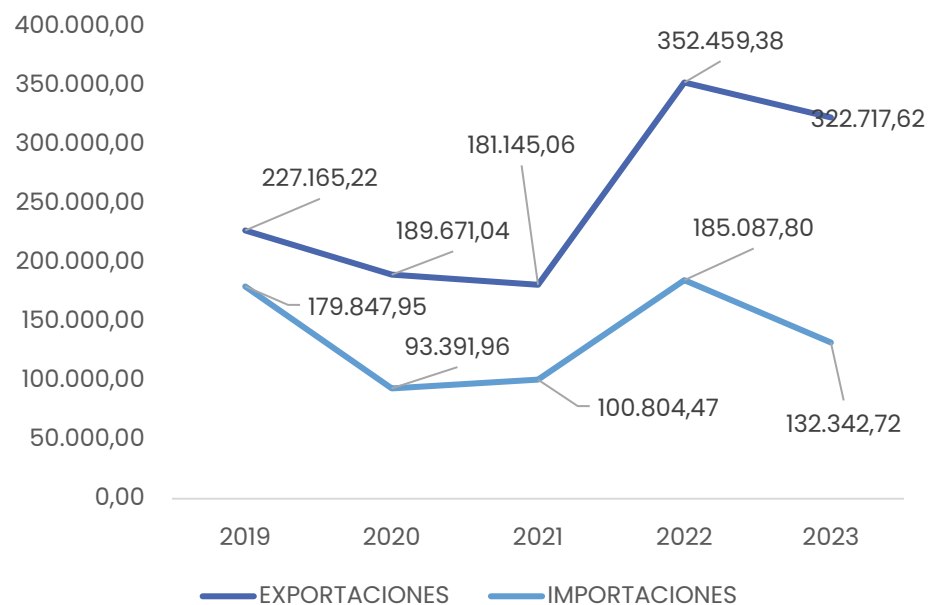
Egipto y Sudáfrica también figuran entre los principales socios comerciales, con exportaciones que han oscilado alrededor de los 1.500 millones de euros en 2023. Sudáfrica ha mostrado un crecimiento estable, pasando de 1.445 millones de euros en 2019 a 1.516 millones de euros en 2023, reflejando una demanda constante de productos españoles.



**Ilustración 1.** Flujo comercial España-África 2019-2023. Fuente: DATACOMEX (ICEX). Elaboración propia.

un descenso del 5,99%. En cuanto a las importaciones españolas

## El papel de Canarias en las relaciones comerciales España-África



**Ilustración 2.** Flujo comercial Canarias-África 2019-2023.

Fuente: DATACOMEX. Elaboración propia.

Entre 2019 y 2023, las exportaciones desde Canarias hacia África han mostrado fluctuaciones significativas, reflejando tanto desafíos globales como oportunidades emergentes en la relación comercial.

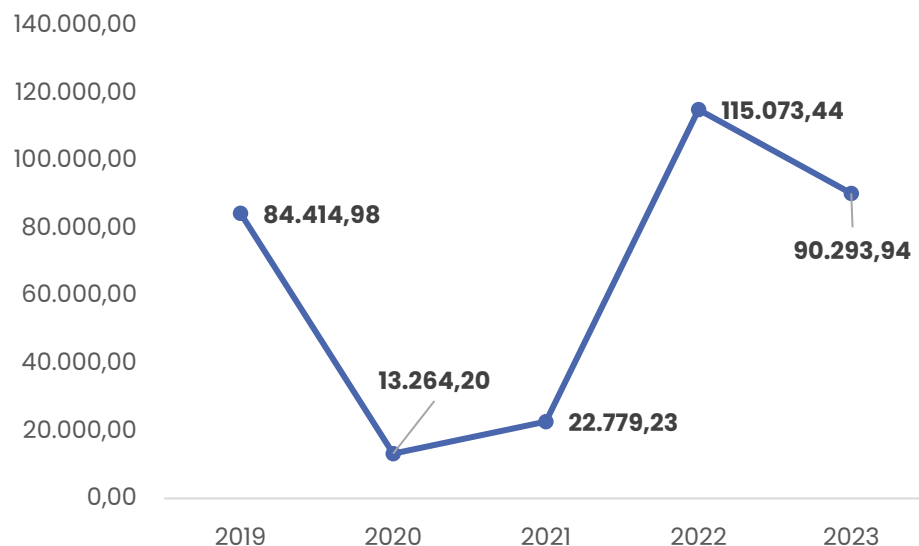
En 2019, las exportaciones alcanzaron 227,2 millones de euros, mientras que las importaciones fueron de 179,8 millones de euros. Este equilibrio

en el comercio exterior cambió notablemente en 2020, cuando las exportaciones descendieron a 189.7 millones de euros y las importaciones cayeron drásticamente a 93.4 millones de euros, un reflejo del impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía mundial.

En 2021, las exportaciones se mantuvieron estables en 181.1 millones de euros, mientras que las importaciones continuaron en niveles bajos, con 100.8 millones de euros. Sin embargo, 2022 marcó una fuerte recuperación, con exportaciones que aumentaron significativamente a 352.5 millones de euros y las importaciones que se elevaron a 185.1 millones de euros. Este aumento en las exportaciones fue impulsado por un crecimiento notable en mercados clave como Mauritania y Senegal, así como por una recuperación de la demanda en otros países africanos. En 2023, aunque las exportaciones disminuyeron ligeramente a 322.7 millones de euros, las cifras siguen siendo considerablemente superiores a las de los años anteriores a 2022. Las importaciones, por su parte, también mostraron una ligera reducción, situándose en 132.3 millones de euros.

Los diez principales clientes de Canarias en África representaron más del 90%, destacando Mauritania que representó más del 37% de las exportaciones canarias en África. Le siguen Senegal y Cabo Verde con el 28,75% y 6,77% respectivamente.

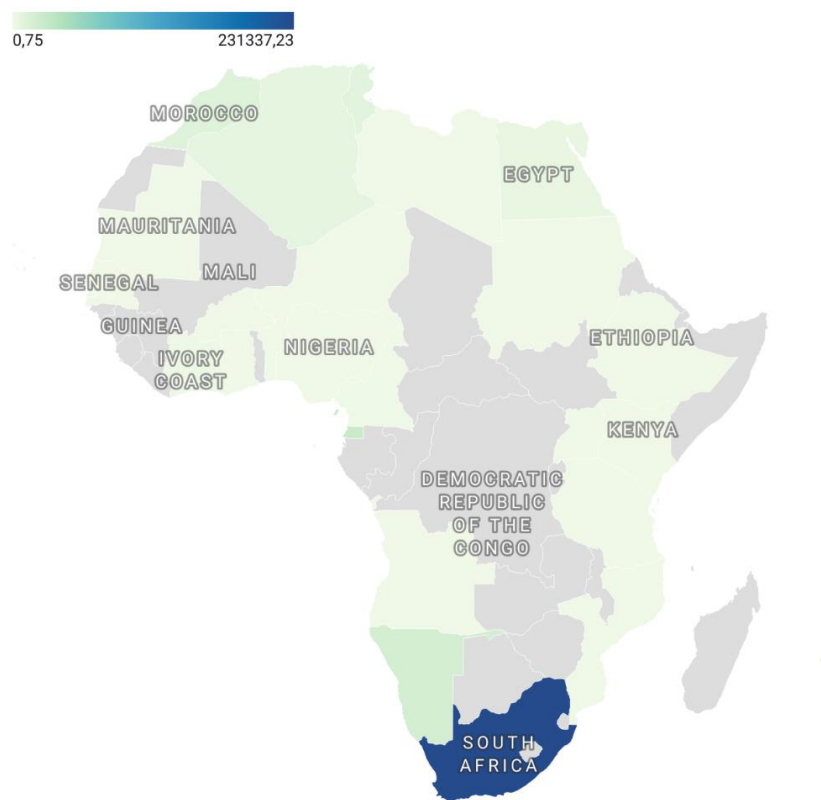
## Análisis de inversión desde España hacia África



**Ilustración 3.** Inversión desde hacia África 2019–2023. Fuente: DATAINVEX. Elaboración propia.

Entre 2019 y 2023, la inversión extranjera directa (IED) de España en África ha seguido un camino de altibajos, reflejando la incertidumbre y las oportunidades que presenta el continente. El pico inicial en 2019, con 84.4 millones de euros, muestra un interés sólido por parte de España. Sin embargo, la caída drástica en 2020, hasta 13.3 millones de euros, es indicativa de los desafíos globales, especialmente la pandemia.

El repunte en 2022, con 115.1 millones de euros, marca una recuperación y una renovada confianza en el potencial africano. Este crecimiento puede estar vinculado a la estabilización económica global y a las crecientes oportunidades en sectores clave como infraestructura, energía y tecnología. Sin embargo, la caída en 2023 a 90.3 millones de euros sugiere que persisten las preocupaciones entre los inversores, posiblemente relacionados con las tensiones con Argelia o la inestabilidad en el Sahel.



Creado con Datawrapper

Ilustración 4. Principales destinos de la inversión española en África 2019-2023 (acumulada). Fuente: DATAINVEX. Elaboración propia.

Si analizamos la inversión exterior española en África, en el periodo 2019-2023, Sudáfrica ha sido consistentemente el mayor receptor de inversión española, comenzando con 68 millones de euros en 2019, aunque en 2020 la inversión cayó drásticamente a 4.2 millones debido a la pandemia. Sin embargo, tras superar dicha crisis la inversión española en Sudáfrica alcanzó los 85 millones de euros en 2022 y consolidando 74 millones en 2023, lo que refleja una renovada confianza de los inversores.

En segundo lugar, Guinea Ecuatorial experimentó un aumento notable en 2021, con una inversión de 16.1 millones de euros, lo que fue un salto significativo desde los niveles anteriores. Sin embargo, en 2023 la inversión cayó a 89.100 euros, mostrando una gran volatilidad que es característica de las inversiones en mercados con desafíos políticos y económicos.

Marruecos, un mercado clave para España, mostró una inversión fluctuante, comenzando con 2 millones de euros en 2019, y después de una caída, volvió a subir a 7 millones de euros en 2023. Esta tendencia sugiere una reevaluación continua de las oportunidades en el país, adaptándose a las condiciones locales y globales.

Argelia y Egipto han mantenido flujos de inversión más estables, con inversiones de 3.3 millones y 1.6 millones de euros respectivamente en 2019. En los últimos años, ambos países han visto incrementos moderados, reflejando un interés sostenido pero cauteloso por parte de los inversores españoles.

# Formación profesional en África

## Contexto General de la formación profesional en África: oportunidades y desafíos en la formación profesional

La formación profesional en África se encuentra en un cruce de caminos, con grandes oportunidades para el desarrollo económico, pero también con desafíos significativos que deben ser abordados para desbloquear su pleno potencial. A continuación, se detallan los principales aspectos y datos relacionados con el contexto de la formación profesional en el continente.

África es el continente más joven del mundo, con más del 60% de su población menor de 25 años. Este crecimiento demográfico implica que la fuerza laboral de África se incrementará en 450 millones de personas para 2035, representando el 85% del crecimiento de la fuerza laboral mundial durante ese período. Sin embargo, para capitalizar esta oportunidad, es crucial que estos jóvenes reciban una formación adecuada que les permita integrarse en el mercado laboral de manera efectiva.

El informe *Africa's Development Dynamics 2024* de la OCDE y la Comisión de la Unión Africana resalta que, aunque la tasa de finalización de la educación primaria ha mejorado significativamente (del 55% al 75% en las últimas dos décadas), persisten enormes brechas en la calidad de la educación. En términos de años de escolarización ajustados por calidad, los niños en África reciben en

promedio solo 5,1 años de educación, en comparación con 7,8 años en América Latina y el Caribe

Uno de los principales desafíos es la falta de alineación entre los programas de formación profesional y las necesidades del mercado laboral. Según el estudio de formación profesional en Mauritania, Senegal y Cabo Verde, las instituciones educativas a menudo no cuentan con los recursos necesarios para ofrecer una formación técnica de calidad que responda a las demandas del mercado. Este desajuste contribuye al alto desempleo juvenil, incluso entre aquellos que han recibido formación profesional.

Además, la infraestructura educativa es insuficiente en muchas regiones. Las instituciones de formación técnica y profesional a menudo carecen de instalaciones adecuadas, equipos modernos y acceso a tecnologías avanzadas. Según el informe, en África Central y Occidental, la formación técnica está especialmente subdesarrollada, lo que perpetúa el empleo informal y la baja productividad laboral.

Otro desafío crítico es la escasez de docentes cualificados. Muchos países africanos carecen de instructores con la formación necesaria para impartir cursos técnicos avanzados, lo que limita la efectividad de los programas de formación. Este problema es particularmente

agudo en las áreas rurales, donde la calidad de la educación y la formación es aún más deficiente.

A pesar de los desafíos, existen numerosas oportunidades para mejorar la formación profesional en África, especialmente en sectores emergentes que están experimentando un crecimiento rápido.

- **Sectores emergentes:** la agricultura, las energías renovables, la minería y las tecnologías digitales son sectores clave que están impulsando la demanda de mano de obra cualificada en África. El Banco Africano de Desarrollo estima que la transición hacia una economía verde podría generar hasta 60 millones de empleos adicionales en África para 2050, siempre que la mano de obra esté debidamente formada. Por ejemplo, la agricultura inteligente y la infraestructura sostenible están creando nuevas oportunidades laborales que requieren habilidades técnicas específicas.
- **Digitalización y tecnologías de la información y la comunicación (TIC):** el avance de las TIC en África ha permitido el desarrollo de plataformas de e-learning y programas de formación en línea, que están democratizando el acceso a la educación técnica. La digitalización ofrece una forma de superar las barreras geográficas y de infraestructura que históricamente han limitado el acceso a la formación profesional en muchas regiones

africanas. Según la OCDE, los programas de formación en competencias digitales son esenciales para preparar a la fuerza laboral africana para los trabajos del futuro.

- **Iniciativas internacionales y de cooperación:** la cooperación internacional juega un papel clave en el fortalecimiento de la formación profesional en África. Programas de cooperación bilateral y multilateral, como los promovidos por la OCDE, la Unión Europea y España, están proporcionando recursos y conocimientos técnicos para desarrollar capacidades locales. Estas iniciativas están particularmente enfocadas en mejorar la calidad de la formación en sectores estratégicos y en garantizar que los currículos estén alineados con las necesidades del mercado laboral.
- **Inclusión:** la igualdad de género en la formación profesional también presenta una oportunidad significativa. Actualmente, solo el 30% de los estudiantes en programas de formación técnica y profesional en África subsahariana son mujeres, lo que indica un área clave para el desarrollo. Iniciativas que fomenten la participación femenina en la formación técnica pueden ayudar a reducir las desigualdades de género en el mercado laboral y aprovechar el potencial completo de la población.

## Análisis de los países objetivos



Angola



Cabo Verde



Costa de Marfil



Egipto



Gambia



Ghana



Marruecos



Mauritania



Nigeria



Ruanda



Sao Tomé y Príncipe



Senegal



Sudáfrica



Togo

# Angola



## Angola

### Datos generales

Principales datos básicos de Angola (2023-2024)	
<b>Capital</b>	Luanda
<b>Población (2023)</b>	37.202.058 habitantes
<b>Área total</b>	1.246.700 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	João Manuel Gonçalves Lourenço, Presidente de la República de Angola
<b>Moneda y denominación</b>	Kuanza Angoleño (AOA)
<b>Equivalencia en euros (mayo 2024)</b>	1 EUR = 901,485 AOA
<b>Religión</b>	Catolicismo y protestantismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Portugués
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	3,33%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	62,9 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	71,1%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	41,1
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	7,6



## Angola

### Situación económica

Angola es uno de los países africanos más dependientes del petróleo, con el petróleo representando el 28,9% del PIB y el 95% de las exportaciones. El petróleo también afecta indirectamente el crecimiento en sectores no petroleros. Según el Banco Africano de Desarrollo, su PIB creció un estimado de 0,9% en 2023, mucho más bajo que el 3,5% proyectado a principios del año y el crecimiento del 3% en 2022. La primera mitad de 2023 estuvo marcada por la caída en la producción y precios del petróleo, mayores amortizaciones de deuda externa tras el fin de la moratoria del servicio de la deuda, y una devaluación de la moneda del 60%. Impulsado principalmente por la devaluación y la alta proporción de deuda denominada en dólares, la relación deuda pública-PIB aumentó al 84% al final de 2023, después de haber caído al 69,2% en 2022. En el lado positivo, la relación del servicio de la deuda con los ingresos totales disminuyó del 279% en 2022 al 100% en 2023, reflejando la eficacia de la estrategia de las autoridades para reducir los costos de financiamiento.

La inflación bajó del 21,7% en 2022 al 13,6% en 2023, con los precios de los alimentos representando el 68,8% del índice nacional de precios al consumidor. El Banco Nacional de Angola aumentó la tasa de interés básica al 18% en noviembre de 2023 y al 19% en marzo de 2024, y aumentó el coeficiente de reserva en moneda nacional. La disminución de las importaciones compensó la caída del 28% en las exportaciones en 2023, dejando las reservas internacionales prácticamente sin cambios al final de 2023 (\$14,7 mil millones) con

respecto al final de 2022 (\$14,6 mil millones), equivalentes a 7,5 meses de cobertura de importaciones.

Angola se ubicó en el puesto 148 de 191 países en el Índice de Desarrollo Humano en 2021, y la tasa oficial de pobreza monetaria fue del 40,6% en 2019. La mayoría de los empleos en Angola son informales (79,9%), y la tasa de desempleo es alta (29,6%), impulsada por las zonas rurales (38%) y los jóvenes (52,9%).

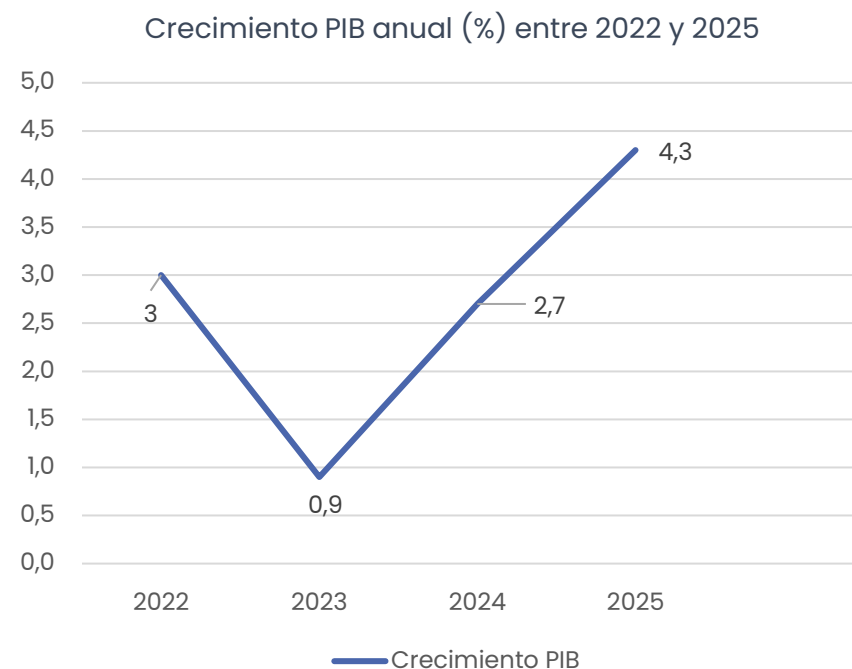
La perspectiva a corto plazo se ha deteriorado. Se espera que la inflación alcance un máximo del 18,1% en 2024 y luego disminuya al 12,4% en 2025, impulsada en gran medida por la devaluación de la moneda en 2023. La tasa de interés básica se elevó al 19% en marzo de 2024. El gobierno está gestionando este choque mediante el endurecimiento de la política fiscal (el presupuesto de 2024 considera una menor producción y precios del petróleo) y tomando medidas de consolidación fiscal (incluida la reducción de los subsidios al combustible), mostrando una mayor resiliencia.

Después de los pagos de deuda de 18 mil millones de dólares en 2023 y 14 mil millones de dólares en 2024, se proyecta que el perfil de pago de la deuda disminuya en el futuro, abriendo más espacio fiscal. El Fondo Monetario Internacional comparte esta perspectiva positiva sobre los riesgos de Angola, proyectando una disminución de 14 puntos porcentuales en la relación deuda-PIB en 2024, del 84% al 70%.

Angola

## Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Angola (2022-2024)	
<b>PIB 2023 (a precios corrientes)</b>	92.120 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	2,6%
<b>Inflación (2024)</b>	18%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	14,2%
<b>PIB por sectores (2022)</b>	Primario: 13,6% Industria: 49,8% Servicios: 41,6%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	243 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	52,91%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2024)</b>	-2,09%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	15.950.000.000 USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	16.090.000.000 USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2024)</b>	4,9%



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

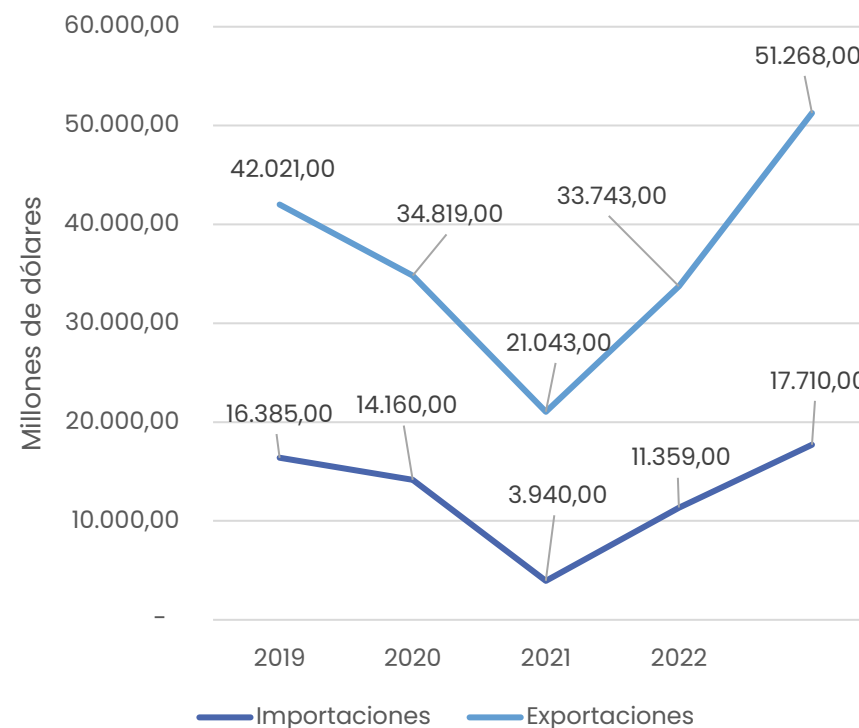
## Angola

### Sector exterior

El sector exterior de Angola ha crecido entre 2019 y 2022. En términos de exportaciones, se observa una tendencia descendente entre 2019 y 2021, pasando de 42.021 millones de dólares en 2019 a 21.043 millones de dólares en 2021, lo que representa una reducción de aproximadamente el 50%. Sin embargo, en 2022 se produce una notable recuperación, alcanzando los 51.268 millones de dólares, un incremento considerable que sugiere una recuperación del mercado exportador angolés, posiblemente impulsada por factores como el aumento en los precios del petróleo, ya que Angola es un importante exportador de crudo.

Por otro lado, las importaciones siguen una tendencia similar, pero con variaciones menos pronunciadas. Se reduce de 16.385 millones de dólares en 2019 a un mínimo de 3.940 millones en 2021, para luego experimentar una recuperación hasta los 11.359 millones en 2022. Esto indica una disminución en la demanda interna o en la capacidad de importación durante los años más bajos, seguida de una recuperación parcial en 2022. En conjunto, la gráfica refleja una economía que sufrió un impacto significativo, debido a factores externos como la pandemia de COVID-19 y fluctuaciones en los precios de las materias primas, pero que muestra señales de recuperación en el último año del periodo analizado.

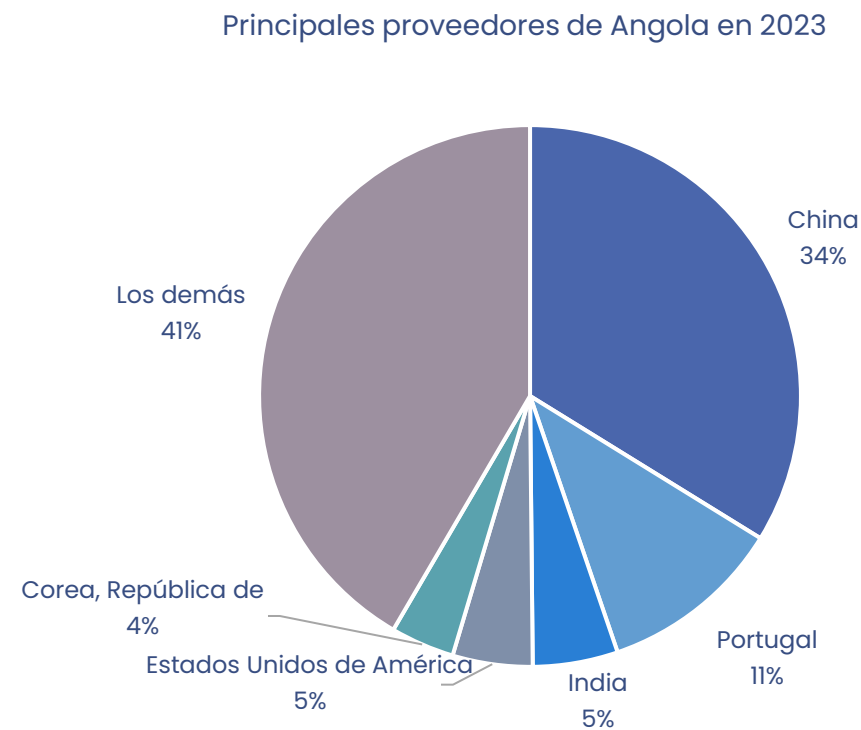
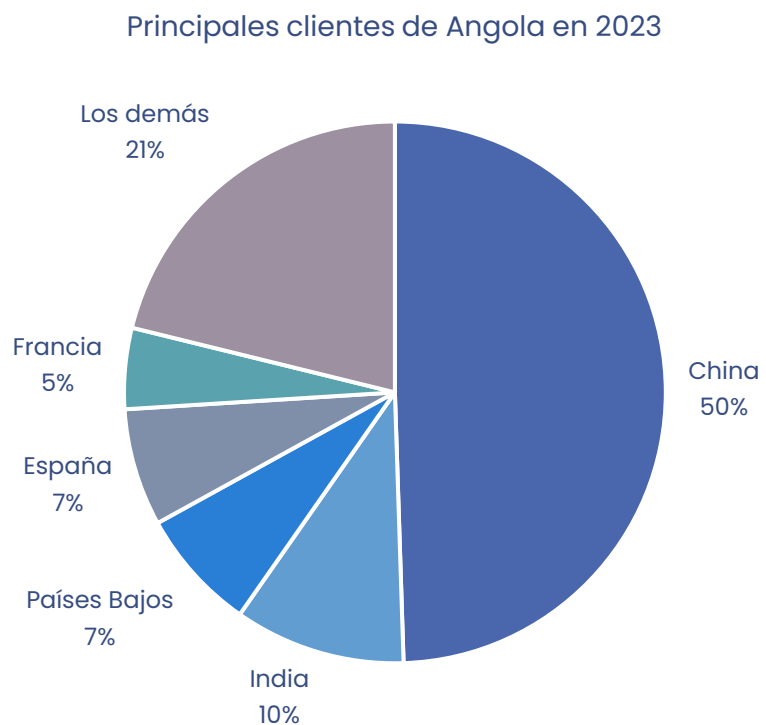
Evolución de las exportaciones e importaciones angoleñas



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Map.

## Angola

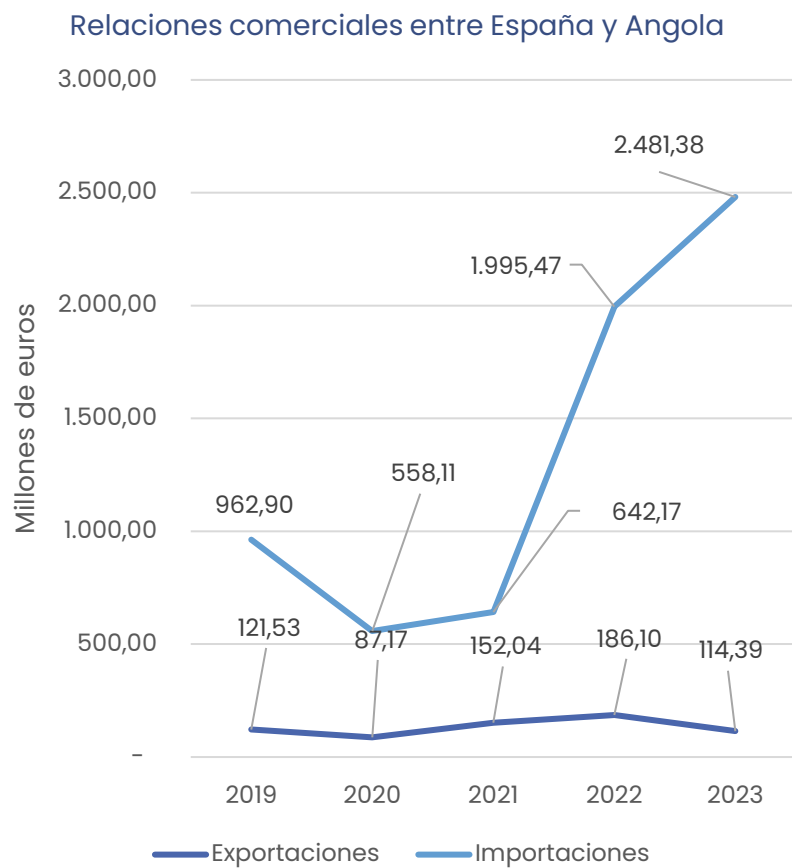
### Principales clientes y proveedores



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Map.

## Angola

### Relaciones comerciales España - Angola

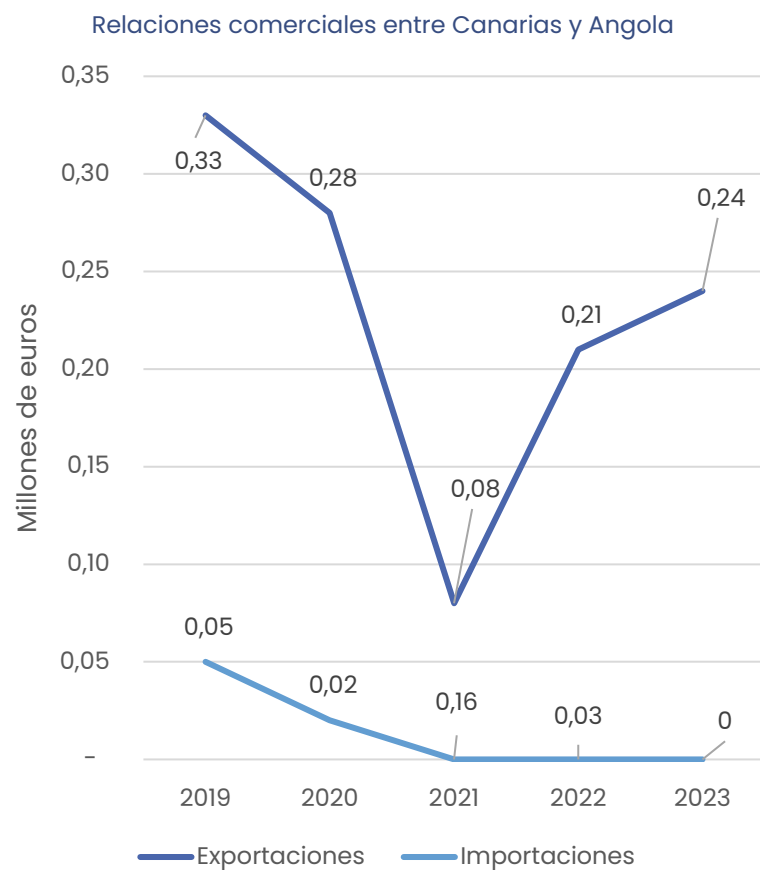


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Angola en 2023 (millones euros)
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	20,43
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	8,54
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	8,16
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	7,07
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	6,03
<b>APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDI</b>	5,67
<b>MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS</b>	4,38
<b>PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSA</b>	4,32
<b>CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	4,15
<b>ABONOS</b>	3,82

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Angola

### Relaciones comerciales con Canarias

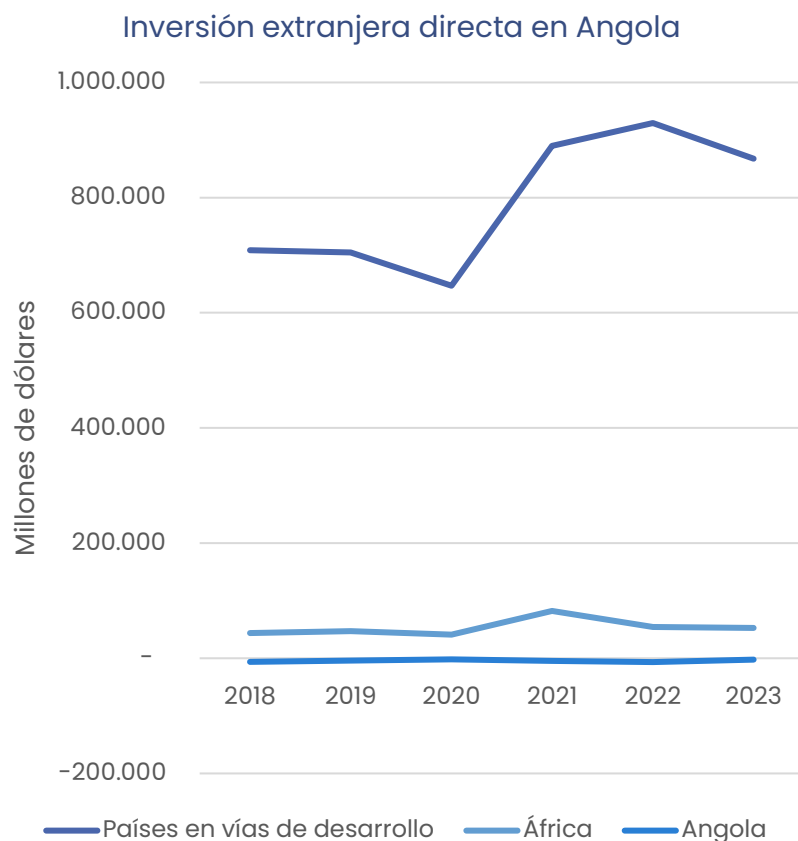


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Angola en 2023 (millones euros)
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	0,12
<b>CACAO Y SUS PREPARACIONES</b>	0,03
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	0,03
<b>APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDI</b>	0,02
<b>PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSA</b>	0,02
<b>AZÚCARES; ARTÍCULOS CONFITERÍA</b>	0,01
<b>TANINO; MATERIAS COLORANTES; P</b>	0,01

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Angola

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Angola</b>	6.456	4.098	1.866	4.355	6.599	2.086

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

## Angola

### Inversiones españolas en Angola



Sector	Total periodo seleccionado (millones euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS</b>	18,10	0,00	18,10	0,00	0,00	0,00
<b>PESCA Y ACUICULTURA</b>	1,60	0,00	0,00	0,00	1,60	0,00
<b>OTROS SERVICIOS PERSONALES</b>	0,11	0,00	0,00	0,00		0,11



Angola

## Conectividad Aérea

No existen vuelos directos entre España y Angola. Los vuelos con escala realizados por la aerolínea nacional TAAG Angola Airlines a España realizan escalas en Lisboa antes de volar a España con Iberia.

El principal aeropuerto internacional es el Aeropuerto Internacional 4 de Febrero, también llamado Aeropuerto Internacional de Luanda (Código IATA: LAD). Hay vuelos internacionales directos a Países Bajos,

Bélgica, Catar, Emiratos Árabes Unidos, Alemania, Cuba, Portugal, Francia y Brasil.

Las aerolíneas internacionales que vuelan a LAD son KLM, Brussels Airlines, Qatar Airways, Emirates, Lufthansa, TAP Air Portugal y Air France.



Angola

**Conectividad Marítima (1)**
**Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife**

Naviera	Puerto de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Marmedsa Canarias</b>	Cabinda	Portacontenedores	Semanal.	Pointe Noire
<b>Marmedsa Canarias</b>	Lobito	Portacontenedores	Semanal	Luanda
<b>Marmedsa Canarias</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Marmedsa Canarias</b>	Sonils	Portacontenedores	Semanal	Luanda

**Autoridad Portuaria de Las Palmas**

Naviera	Puerto de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>CMA CGM</b>	Lobito	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>CMA CGM</b>	Namibe	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>MSC</b>	Lobito	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>MSC</b>	Namibe	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Universal Africa Lines (UAL)</b>	Soyo	Portacontenedores/ Multipropósito	Mensual	Línea Directa
<b>Universal Africa Lines (UAL)</b>	Luanda	Portacontenedores/ Multipropósito	Mensual	Línea Directa
<b>Universal Africa Lines (UAL)</b>	Malongo	Portacontenedores/ Multipropósito	Mensual	Línea Directa



Angola

**Conectividad Marítima (2)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puerto de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Cabinda	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Pointe Noire.
<b>CMA CGM</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.
<b>MSC</b>	Lobito	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Coega, Durban, Ciudad del Cabo.
<b>MSC</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar, Abidjan, Tema, Lome, Pointe Noire
<b>Hapag Lloyd</b>	Luanda	Portacontenedores	Siete veces al mes.	Tánger Med, Le Havre, Paranagua,

Autoridad Portuaria de la Bahía de Algeciras				
Naviera	Puerto de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Hapag Lloyd</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Le Havre, Kribi, Libreville, Pointe Noire, Tánger Med, Lisboa, Amberes.
<b>Maersk</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Port Elizabeth. Pointe Noire, Tema.
<b>CMA CGM</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Pointe Noire, Cotonou, Lekki, Tema, Tánger Med.



Angola

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Bilbao</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puerto de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Grimaldi Lines</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Argentina, Bélgica, Benín, Brasil, Camerún, Congo, Costa De Marfil, Gabón, Gambia, Ghana, Guinea, Liberia, Marruecos, Nigeria, Paraguay, Senegal, Sierra Leona, Togo, Uruguay
<b>Grimaldi Lines</b>	Lobito	Portacontenedores	Semanal	Argentina, Bélgica, Benín, Brasil, Camerún, Congo, Costa de Marfil, Gabón, Gambia, Ghana, Guinea, Liberia, Marruecos, Nigeria, Paraguay, Senegal, Sierra Leona, Togo, Uruguay.
<b>A.Pérez y Cía, S.L.</b>	Luanda	Portacontenedores	Semanal	Camerún, Costa de Marfil, Gabón, Ghana, Guinea, Liberia, Marruecos, Mauritania, Nigeria, Senegal, Togo.

## Angola

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	D (Sobre E)	C (Sobre E)

La tabla presenta una evaluación del riesgo país de Angola, que analiza tanto el riesgo comercial como el riesgo político del país.

Según CESCE, el riesgo comercial de Angola es calificado como "Alto", mientras que el riesgo político es de 6 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado, ya que se encuentra cerca del nivel máximo.

Por su parte, COFACE clasifica el riesgo comercial de Angola como "D" en una escala donde "E" representa el mayor riesgo, y el riesgo político como "C" en una escala similar, lo que también sugiere una situación de riesgo significativo, aunque no tan extremo como el que reporta CESCE.

En conjunto, estos indicadores reflejan un entorno comercial y político en Angola que presenta desafíos considerables para las empresas y los inversores, debido a la inestabilidad y las dificultades económicas del país.

## Angola

### Oportunidades de Negocio

Angola presenta varias oportunidades de negocio para empresas extranjeras, especialmente en sectores donde el país busca diversificar su economía y reducir su dependencia del petróleo. A continuación, se destacan áreas clave donde las empresas extranjeras pueden explorar oportunidades:

- **Tierras cultivables infrautilizadas:** Angola cuenta con más de 58 millones de hectáreas disponibles para la agricultura, de las cuales solo el 15% están siendo cultivadas. El gobierno está enfocado en transformar la agricultura de subsistencia en agricultura orientada al mercado, lo que abre oportunidades para inversiones en tecnología agrícola, mecanización y proyectos agroindustriales.
- **Planagrão y Planapecuaría:** estas iniciativas gubernamentales buscan aumentar la producción agrícola y ganadera. Se están realizando inversiones para incrementar la producción de cereales y ganado, lo que probablemente requerirá experiencia y tecnología extranjera.
- **Minería de diamantes:** Angola es el sexto mayor productor de diamantes a nivel mundial, con un significativo potencial para una mayor exploración. La iniciativa gubernamental Planageo, que busca mapear los recursos geológicos del país, ofrece oportunidades para empresas especializadas en exploración y servicios mineros.
- **Otros minerales:** existen proyectos para la exploración de hierro, oro y fosfatos, entre otros. El gobierno está fomentando la inversión extranjera en estos sectores para aumentar la producción y el procesamiento de valor añadido.
- **Proyectos hidroeléctricos:** con un 61% de su electricidad proveniente de la energía hidroeléctrica, Angola tiene un gran potencial para un mayor desarrollo en este ámbito. Proyectos como la expansión de la presa de Cambambe y la construcción de nuevas instalaciones presentan oportunidades para inversores extranjeros.
- **Energías renovables:** el gobierno también está explorando proyectos de energía solar, particularmente en áreas rurales, lo que podría ser un sector lucrativo para empresas con experiencia en tecnologías de energías renovables.
- **Infraestructuras de transporte:** Angola está realizando importantes inversiones en su infraestructura de transporte, incluyendo la construcción de nuevos puertos, ferrocarriles y aeropuertos. El desarrollo del Corredor de Lobito para conectar con Zambia y la RDC presenta oportunidades para empresas de construcción y proveedores de servicios.
- **Proyectos de urbanización:** la expansión y desarrollo de áreas urbanas como Luanda, incluyendo zonas residenciales,

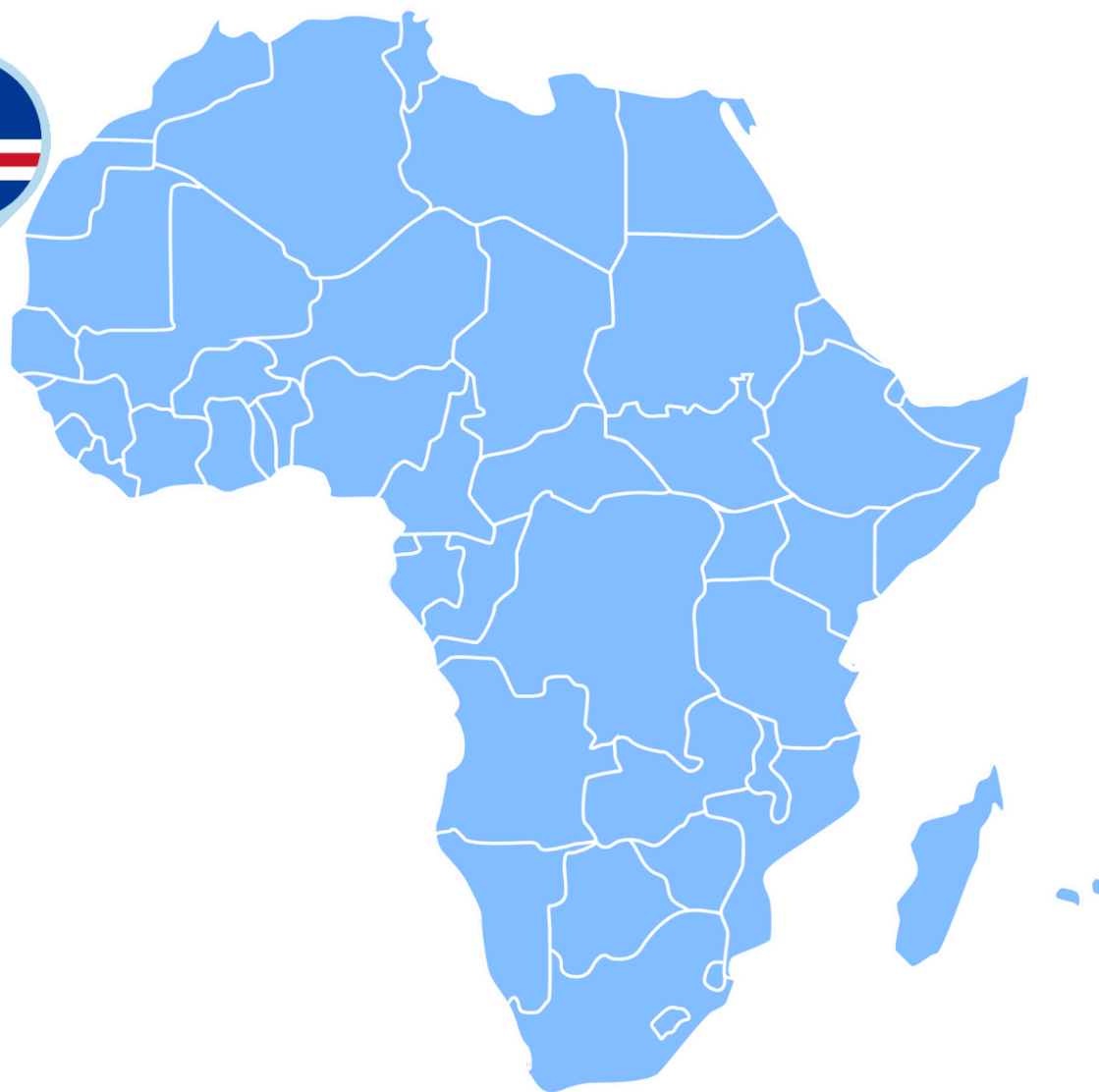
comerciales e industriales, ofrecen oportunidades para empresas extranjeras de construcción y proveedores de materiales de construcción.

- **Zonas Económicas Especiales (ZEE):** el gobierno está promoviendo la industrialización a través del establecimiento de ZEE, como la zona de Viana en Luanda. Estas zonas están diseñadas para atraer a empresas manufactureras extranjeras ofreciendo incentivos como exenciones fiscales y facilidad en la importación de maquinaria.
- **Manufactura:** existen oportunidades en el ensamblaje de maquinaria, vehículos y productos electrónicos de consumo, especialmente dado que la política del país aumenta los aranceles sobre productos acabados para proteger las industrias locales.

- **Sector turístico en desarrollo:** aunque actualmente subdesarrollado, el sector turístico de Angola tiene un gran potencial. Con inversiones en infraestructura y promoción, existen oportunidades para hoteles, operadores turísticos y servicios relacionados en regiones con atractivos naturales y culturales.
- **Infraestructura sanitaria:** el sistema de salud de Angola requiere mejoras significativas, y hay oportunidades para empresas involucradas en la construcción de instalaciones sanitarias, suministro de equipos médicos y capacitación de profesionales de la salud.



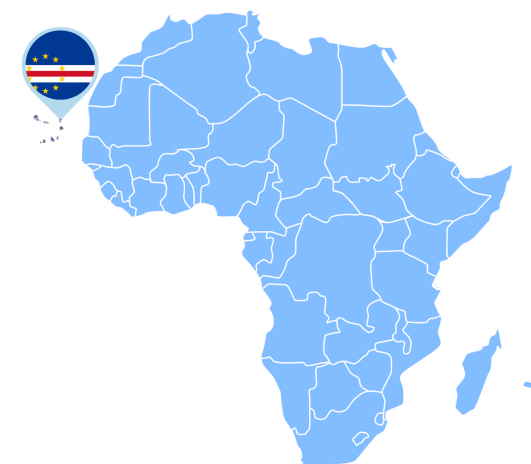
# Cabo Verde



## Cabo Verde

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Cabo Verde (2023-2024)</b>	
<b>Capital</b>	Praia
<b>Población (2023)</b>	603,901
<b>Área total</b>	4.033 Km2
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente de la República: Jose Maria Pereira Neves. Presidente del Gobierno: Ulisses Correia e Silva.
<b>Moneda y denominación</b>	Escudo Caboverdiano (CVE)
<b>Equivalencia en euros (agosto 2024)</b>	1EUR=110,265 CVE
<b>Religión</b>	Catolicismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Portugués
<b>Crecimiento de la población (2023)</b>	1,19%
<b>Esperanza de vida (2023)</b>	74 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	90,8
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	18,2
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	5,8



## Cabo Verde

### Situación económica

El PIB descendió hasta el 4,4% en el 2023 debido al impacto de la Guerra de Ucrania en el descenso del número de turistas y la vulnerabilidad del país a eventos climáticos adversos. El BAD predice que la economía crecerá un 5,2% en el 2024 y un 5,4% en el 2025, impulsada por la agricultura, la economía digital y el consumo privado.

Se espera que la tasa de inflación se mantenga en una media DE 2,1% entre 2024 y 2025 debido a un descenso de la demanda y a la bajada del precio de los alimentos y la energía. Se proyecta que el déficit fiscal

baje al 3% en el 2024 y 2,1% en 2025 gracias a medidas de consolidación fiscal, un aumento de los beneficios de impuestos elevados y a la privatización de empresas estatales.

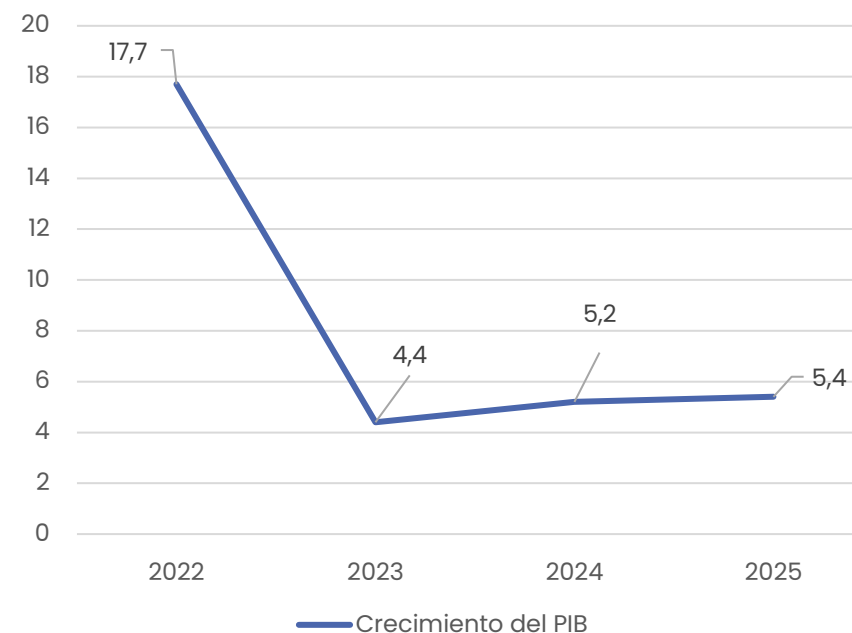
Para el BAD, los principales riesgos para la economía caboverdiana son una recesión en Europa con su consiguiente impacto en el turismo, las interrupciones a las cadenas de suministro global de petróleo, al depender el país de las importaciones de petróleo y el impacto del cambio climático.

Cabo Verde

## Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Cabo Verde (2022-2024)	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	2.720 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	4,7%
<b>Inflación (2024)</b>	22,3%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	12,1%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Primario: 9% Industria: 18,5% Servicios: 72%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	4.660 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	83,6%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	5,5%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	912.026.271 USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	1.260.000.000 USD
<b>Balanza comercial (2024)</b>	-0,167 millones USD

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025

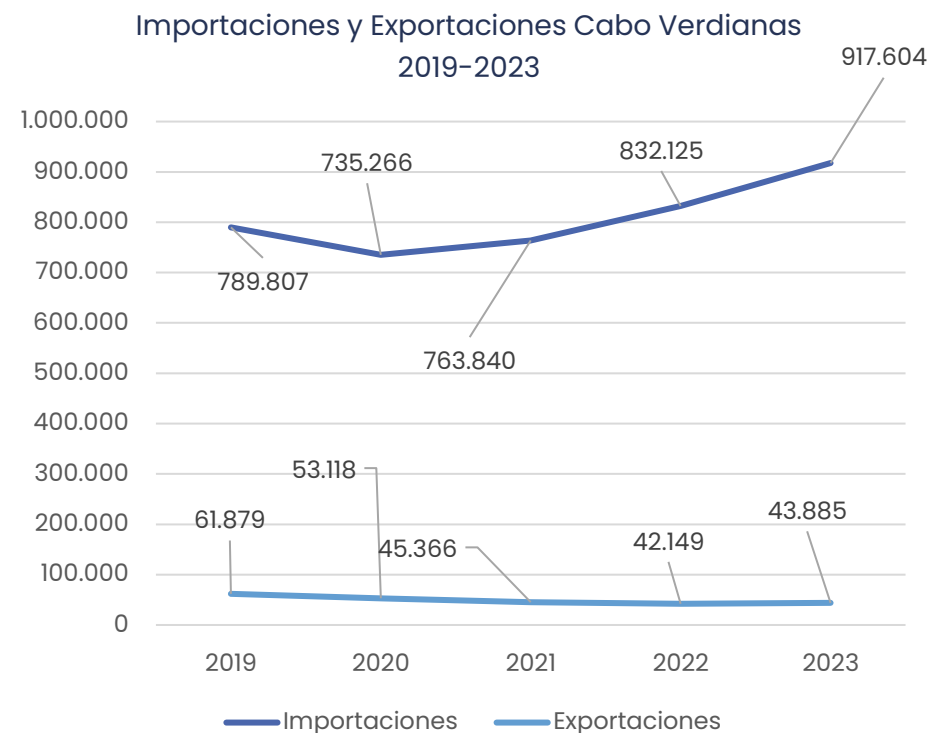


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Cabo Verde

### Sector exterior

- Cabo Verde es más un exportador nato que importador nato. Entre 2019 y 2023 las importaciones aumentaron un 16,2%, mientras que las exportaciones descendieron un 29,1% en el mismo periodo.
- Las importaciones registraron un crecimiento constante entre 2019 y 2023, con el año 2023 registrando la cifra más alta de importaciones del periodo 2019-2023.
- Las exportaciones experimentaron una dinámica a la baja entre 2019 y 2022, recuperándose levemente en el 2023, aunque la cifra de exportaciones del año 2023 está lejos de la registrada en el 2019.
- El año 2023 las importaciones aumentaron un 10,3% en comparación al 2022, mientras que las importaciones descendieron un 4,1% en el mismo periodo.

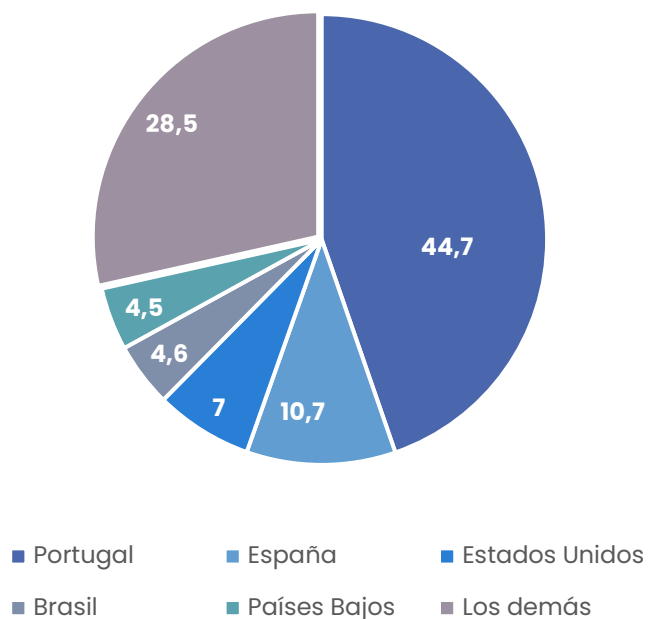


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Map.

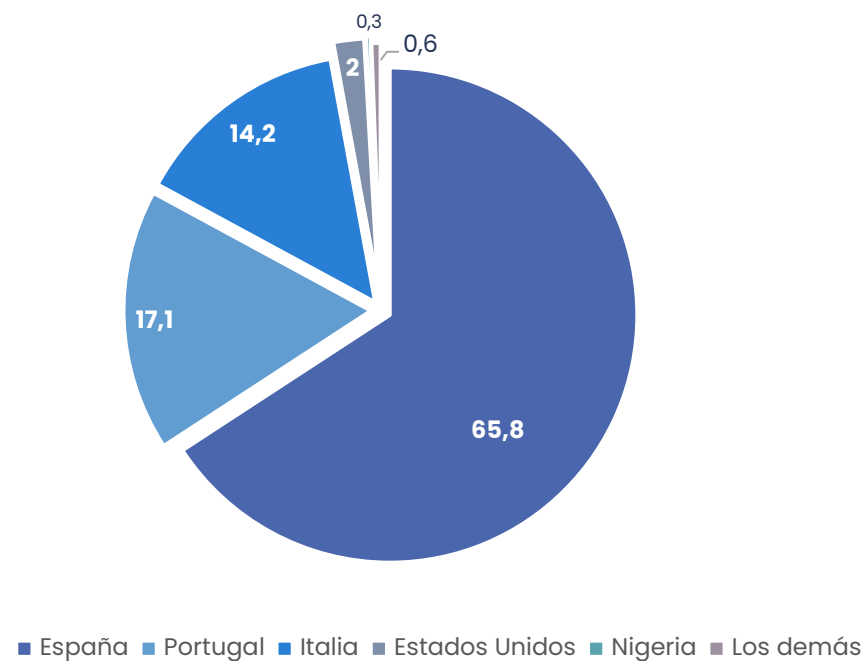
Cabo Verde

**Principales clientes y proveedores**

Principales proveedores internacionales de Cabo Verde en 2023 (%)



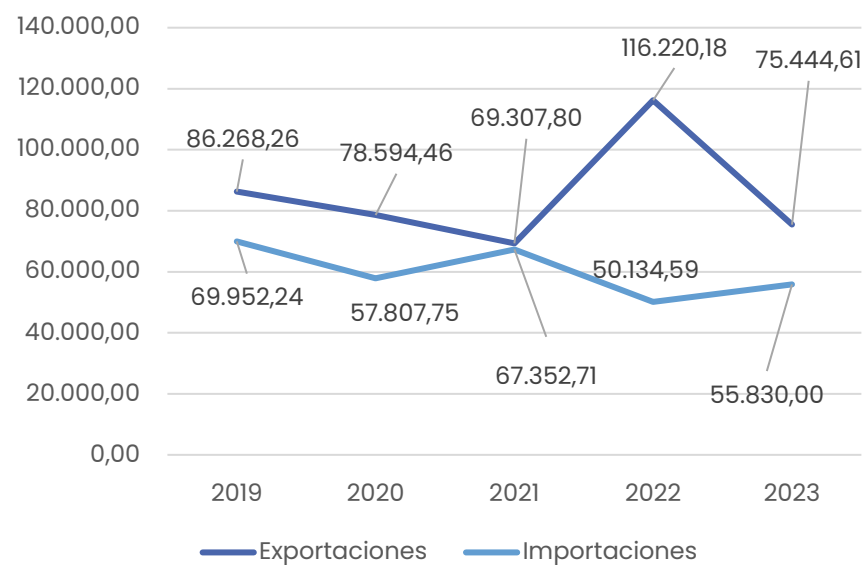
Principales clientes internacionales de Cabo Verde en 2023 (%)



## Cabo Verde

**Relaciones comerciales España-Cabo Verde**

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Cabo Verde 2019-2023 (en miles de euros)

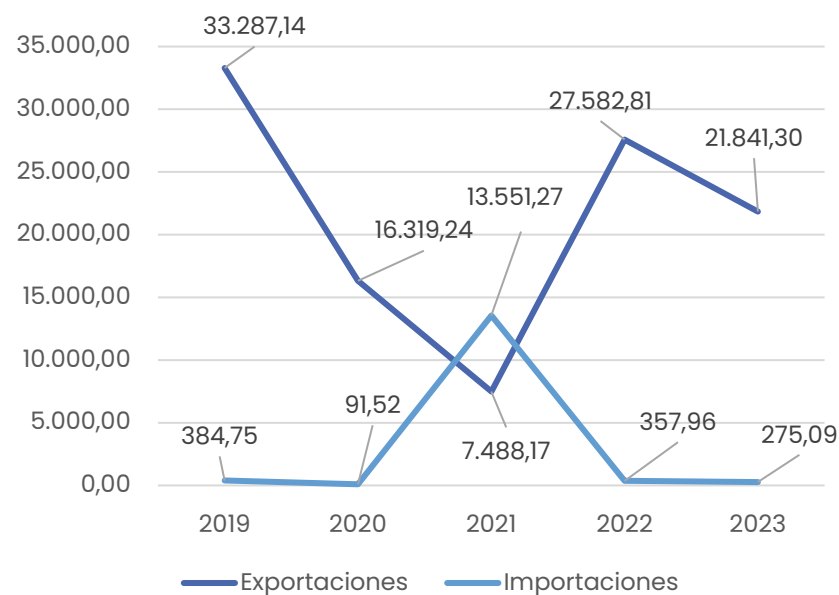


Elemento	Valor de las exportaciones españolas a Cabo Verde en el año 2023 (miles de euros)
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	8.764,49
<b>CARNES Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	5.185,84
<b>CONSERVAS DE CARNE O PESCADO</b>	4.373,82
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	4.079,22
<b>GRASAS, ACEITE ANIMAL O VEGETAL</b>	3.554,06
<b>MATERIAS PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS</b>	3.447,45
<b>LECHE, PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVO</b>	3.368,78
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	3.215,49
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	2.945,32
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	2.798,37

## Cabo Verde

**Relaciones comerciales Canarias – Cabo Verde**

Importaciones y exportaciones canarias a Cabo Verde 2019-2023 (en miles de euros)

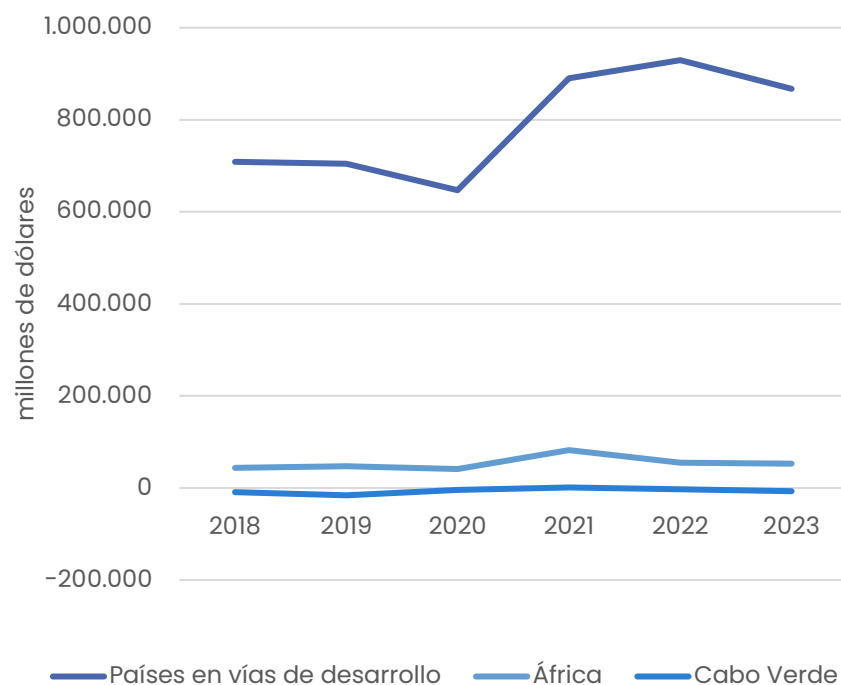


Elemento	Valor de las exportaciones canarias a Cabo Verde en 2023 (miles de euros)
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	3.703.75
<b>CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	2.754.43
<b>CONSERVAS DE CARNE O PESCADO</b>	2.504.74
<b>LECHE, PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVOS</b>	1.672.52
<b>FRUTAS/FRUTOS</b>	1.165.75
<b>LEGUMBRES, HORTALIZAS</b>	1.058.44
<b>PREPARACIÓN ALIMENTICIAS DIVERSA</b>	994.09
<b>PRODUCTOS DE CEREALES, DE PASTEL</b>	905.07
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	811.03
<b>CONSERVAS VERDURA O FRUTA; ZUMOS</b>	706.48

Cabo Verde

**Inversión extranjera directa**

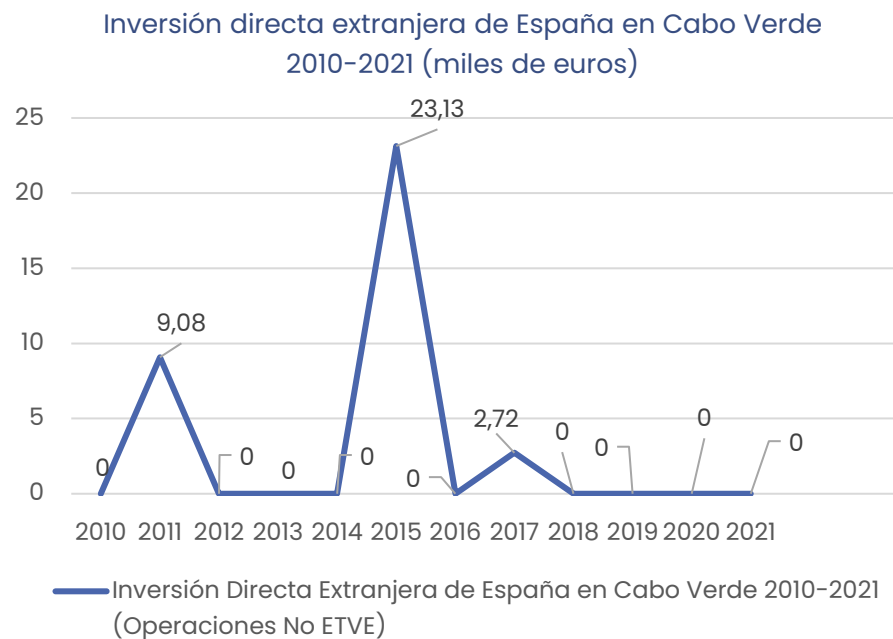
Evolución de los flujos de inversión extranjera a Cabo Verde



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Cabo Verde</b>	-9.000	-16.000	-4.000	1.000	-3.000	-7.000

Cabo Verde

**Inversiones españolas en Cabo Verde**



Sector	2011	2015	2017
<b>PESCA Y ACUICULTURA</b>		23,13	
<b>COMERCIO AL POR MENOR, EXCEPTO VEHÍCULOS MOTOR</b>	9,08		
<b>SERVICIOS DE ALOJAMIENTO</b>			2,72



Cabo Verde  
**Conectividad Aérea**

<b>Aeropuerto de origen</b>	<b>Aeropuerto de Destino</b>	<b>Compañía</b>
<b>Gran Canaria</b>	Aeropuerto Internacional de Sal	Binter



Cabo Verde

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk</b>	Mindelo	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Praia	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Praia	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>MSC</b>	Mindelo	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Boluda Lines</b>	Praia	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Boluda Lines</b>	Sal	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>GS Lines</b>	Praia	Portacontenedores/ Multipropósito	2 veces/mes	Línea Directa
<b>GS Lines</b>	Mindelo	Portacontenedores/ Multipropósito	2 veces/mes	Línea Directa
<b>GS Lines</b>	Sal	Portacontenedores/ Multipropósito	2 veces/mes	Línea Directa
<b>GS Lines</b>	Boavista	Portacontenedores/ Multipropósito	2 veces/mes	Línea Directa

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera/ Consignatario	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk</b>	Mindelo	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras, Praia.
<b>Maersk</b>	Praia	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Bissau	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras, Praia, Mindelo
<b>Boluda Lines</b>	Praia	Portacontenedores	2 veces al mes	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Boluda Lines</b>	Mindelo	Portacontenedores	2 veces al mes	Línea Directa
<b>Boluda Lines</b>	Boa Vista	Portacontenedores	2 veces al mes	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Boluda Lines</b>	Sal	Portacontenedores	2 veces al mes	Las Palmas de Gran Canaria



Cabo Verde

## Conectividad Marítima (2)

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Boluda Lines S.A.</b>	Sal	Portacontenedores	Cada 14 días	Las Palmas de Gran Canaria, Boavista, Mindelo, Praia.
<b>Boluda Lines S.A.</b>	Mindelo	Portacontenedores	Cada 14 días	Las Palmas de Gran Canaria, Boavista, Sal, Praia.
<b>Boluda Lines S.A.</b>	Praia	Portacontenedores	Cada 14 días	Las Palmas de Gran Canaria, Boavista, Sal, Mindelo.
<b>Portline-Transporte Marítimo Internacional</b>	Mindelo.	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Portline-Transporte Marítimo Internacional</b>	Praia	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Portline-Transporte Marítimo Internacional</b>	Sao Vicente	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria.
<b>CMA-CGM SA</b>	Mindelo	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Portline-Transporte Marítimo Internacional</b>	Praia, Mindelo.	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Maersk</b>	Praia, Mindelo.	Portacontenedores	Semanal	Leixoes, Lisboa.
<b>GS Lines</b>	Praia, Mindelo.	Portacontenedores	Cada 10 días	Leixoes, Lisboa, Bissau
<b>GS Lines</b>	Praia, Mindelo,	Portacontenedores	Cada 15 días	Leixoes, Lisboa, Las Palmas, Bissau

## Cabo Verde

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Medio	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	A4 (Sobre E)	6 (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Cabo Verde es clasificado como "Medio", mientras que el riesgo político se ubica en 6 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado en términos políticos. Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como A4 (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere que hay un muy buen clima de negocios en el país.

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como 6 (en una escala de A a E), lo que también refleja un riesgo político considerable.

Estas evaluaciones indican que, existen elevados riesgos políticos que podrían influir a la hora de invertir en un país con un buen clima de negocios.

## Cabo Verde

### Oportunidades de Negocio

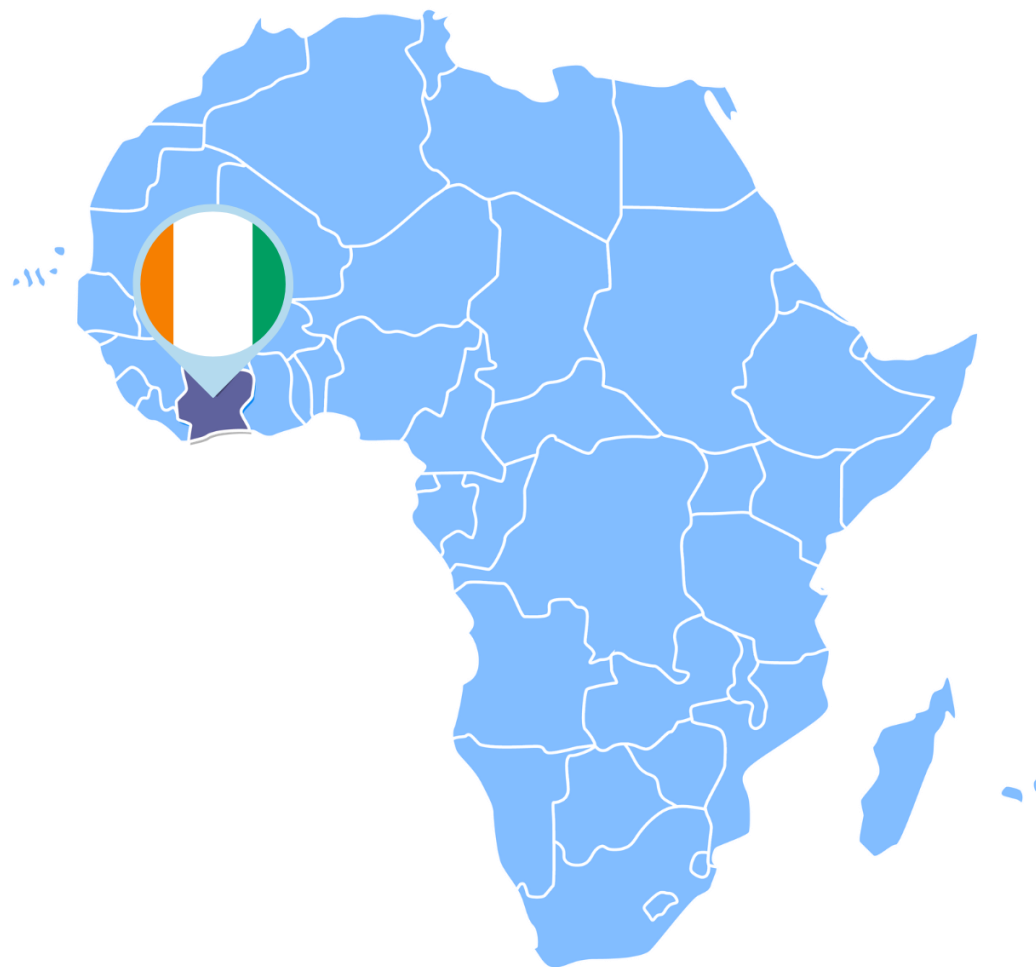
Cabo Verde ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando especialmente turismo, las conservas de pesa pesca.

- **Turismo:** Cadenas hoteleras como RIU, MELIA y IBEROSTAR operan en las islas de Boa Vista y Sal. La cadena hotelera RIU inauguró un nuevo hotel en el 2021.
- **Conservas de pesca:** La empresa de conservas de pescado y marisco FRESCOMAR opera una fábrica en Mindelo,

representando el 50% de las exportaciones pesqueras caboverdianas. La empresa ATUNLO está presente en el consorcio que explota la Planta de Frío del puerto de Mindelo.

- También hay un centenar de PYMES españolas (el 50% de Canarias) dedicadas a la **construcción**, el **suministro de agua** y de **servicios**.

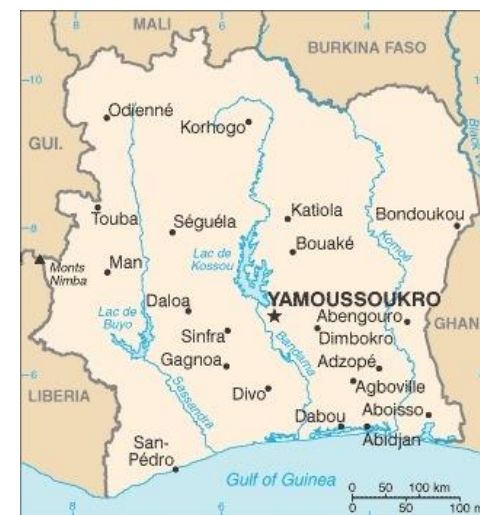
# Costa de Marfil



## Costa de Marfil

### Datos generales

Principales datos básicos de Costa de Marfil (2022-2024)	
<b>Capital</b>	Yamoussoukro
<b>Población (2024)</b>	29,98 millones de habitantes
<b>Área total</b>	322.463 km2
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente: Alassane Dramane Ouattara
<b>Moneda y denominación</b>	Franco CFA del África Occidental
<b>Equivalencia en euros (abril 2024)</b>	1EUR= 655,957 XOF
<b>Religión</b>	Islam y cristianismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Francés
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	2,13%
<b>Esperanza de vida (2023)</b>	74 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	90,8
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	27,5
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	7,3



## Costa de Marfil

### Situación económica

Según el African Economic Outlook del Banco Africano de Desarrollo, la actividad económica de Costa de Marfil fue robusta en 2023, con un crecimiento del PIB real estimado en 6,5%, frente al 6,2% en 2022, impulsado por la inversión (pública y privada) y el consumo interno. A pesar de una caída del 22,7% en la producción de cacao, el crecimiento se mantuvo gracias a la agricultura alimentaria, la construcción, la manufactura, las industrias extractivas, el comercio y el transporte. La inflación se desaceleró del 5,2% en 2022 al 4,4% en 2023 debido a la política monetaria restrictiva y las medidas gubernamentales para combatir el alto costo de vida.

Las reformas para aumentar los ingresos internos y mejorar la gestión presupuestaria ayudaron a reducir el déficit presupuestario del 6,8% del PIB en 2022 al 5,2% en 2023, lo que permitió estabilizar la relación deuda/PIB en 56,8% en 2023 (comparado con 56,7% en 2022). El déficit de cuenta corriente se amplió del 7,7% del PIB en 2022 al 8,2% en 2023 debido a déficits en servicios e ingresos. El rendimiento del sector financiero sigue siendo satisfactorio, con un aumento del crédito a la economía del 16,2% entre 2022 y 2023, y una reducción del 7,2% en los préstamos en mora entre diciembre de 2022 y junio de 2023.

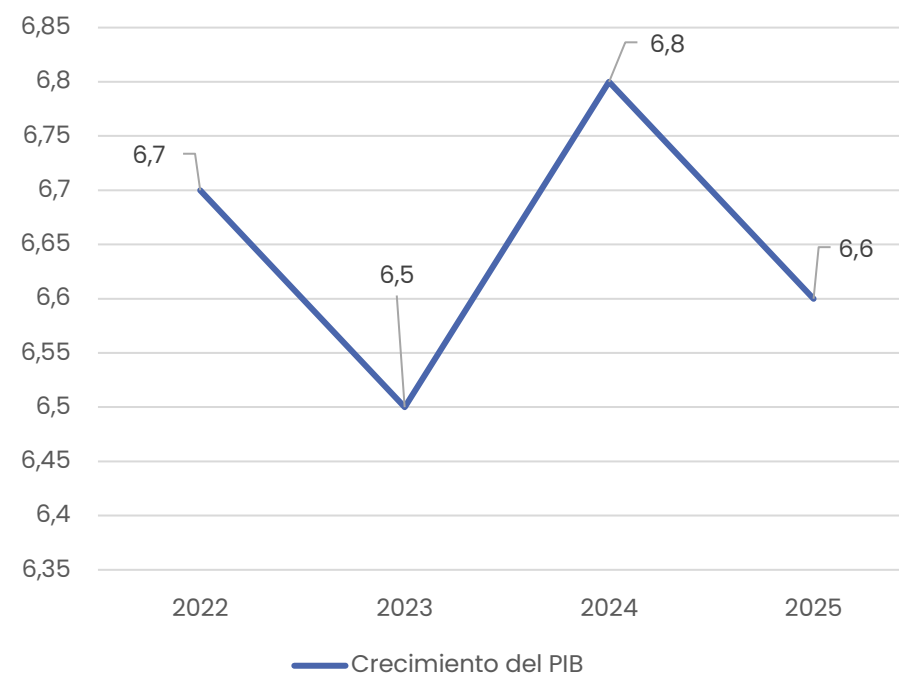
Las perspectivas económicas siguen siendo favorables, con un crecimiento del PIB real proyectado en un promedio del 7% en 2024-25, impulsado por un aumento en la producción de cacao debido a precios más altos, inversión en infraestructura, desarrollo de cadenas de valor agroindustriales y la explotación del campo Baleine, cuyo potencial se estima en 2.500 millones de barriles de petróleo y 3.300 pies cúbicos de gas natural. Se espera que la inflación caiga por debajo del objetivo de la Unión Económica y Monetaria de África Occidental del 3% en 2025, gracias al aumento de la oferta local de productos alimenticios. Se prevé que la consolidación fiscal contenga el déficit presupuestario en un 4,2% del PIB en 2024 y un 3% en 2025. Sin embargo, este panorama podría verse amenazado por un deterioro de la situación de seguridad en el norte, agravado por el alto desempleo juvenil; el impacto de la invasión de Rusia a Ucrania; condiciones financieras internacionales más estrictas; y peligros climáticos.

Costa de Marfil

## Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Costa de Marfil (2022-2024)	
<b>Moneda</b>	Franco CFA del África Occidental.
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	86,91 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	6,5%
<b>Inflación (2024)</b>	3,8%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	2,4%
<b>PIB por sectores (2022)</b>	Primario: 16,7% Industria: 22% Servicios: 53,7%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	2.72 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	57,7%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	2,3%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2023)</b>	18.356 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2021)</b>	18.834 millones USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2021)</b>	-4%

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Costa de Marfil

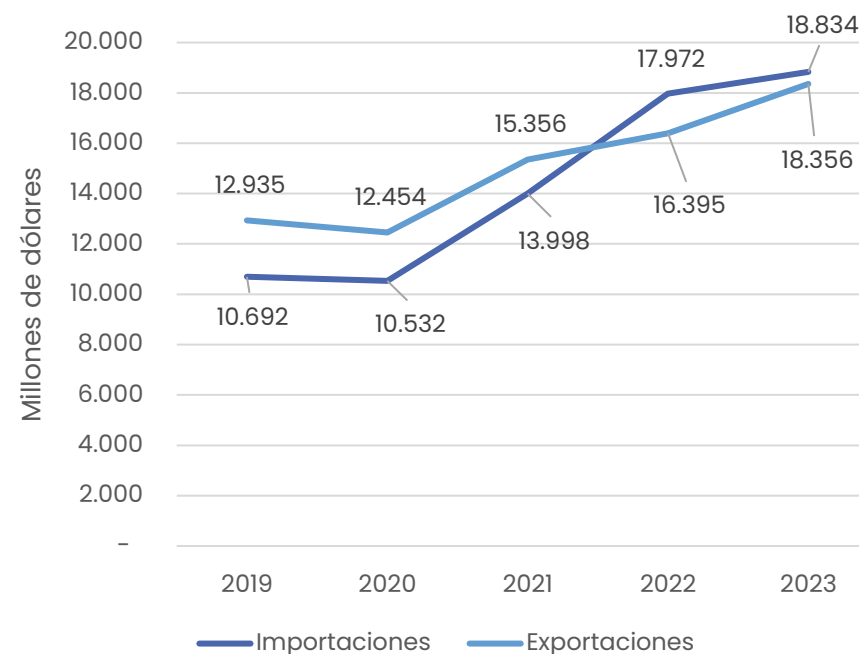
### Sector exterior

El sector exterior de Costa de Marfil presenta un crecimiento sostenido a lo largo del periodo 2019-2023. En 2019, las exportaciones superaban a las importaciones, pero a partir de 2020, las exportaciones mostraron una tendencia decreciente, mientras que las importaciones continuaron aumentando, lo que llevó a una casi paridad en 2021. Sin embargo, a partir de 2021, tanto las exportaciones como las importaciones crecieron de manera significativa, con un aumento más acelerado en las exportaciones, cerrando la brecha nuevamente a favor de estas en 2022 y 2023.

Para 2023, las cifras indican que las exportaciones alcanzaron los 18.834 millones de dólares, superando ligeramente a las importaciones, que fueron de 18.356 millones de dólares.

Este crecimiento en ambos rubros sugiere una mayor integración de Costa de Marfil en el comercio internacional, posiblemente impulsada por el aumento de la demanda de sus productos en el exterior y un crecimiento económico interno que impulsa la demanda de importaciones. La convergencia cercana de las cifras de exportación e importación en 2023 refleja un equilibrio en la balanza comercial.

Evolución de las exportaciones e importaciones de Costa de Marfil

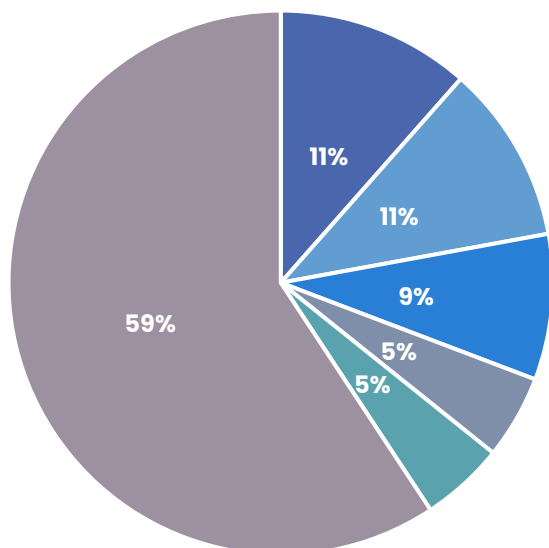


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

Costa de Marfil

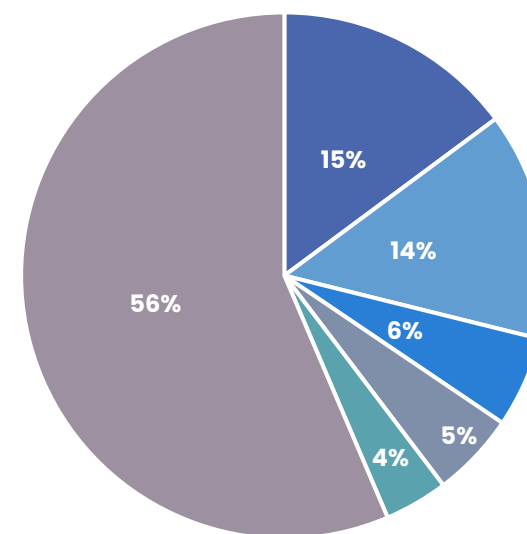
**Principales clientes y proveedores**

Clientes internacionales de Costa de Marfil en 2023



■ Países Bajos ■ Suiza ■ Malí ■ Malasia ■ Viet Nam ■ Los demás

Principales proveedores internacionales de Costa de Marfil en 2023

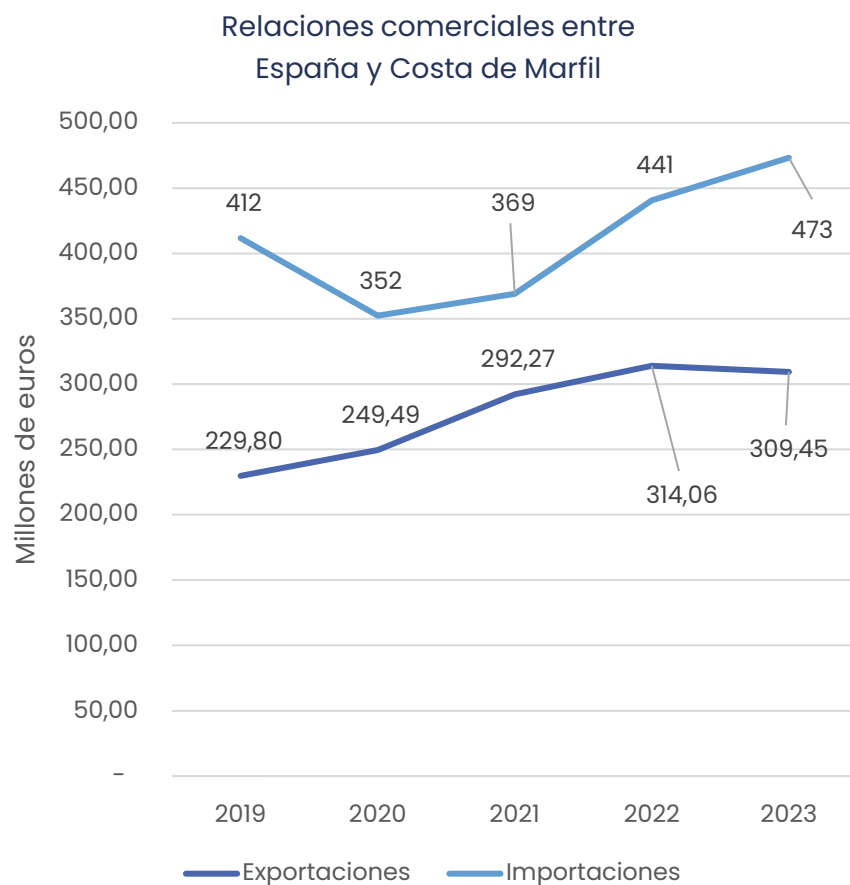


■ China ■ Nigeria ■ Francia ■ India ■ Estados Unidos de América ■ Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

## Costa de Marfil

### Relaciones comerciales España-Costa de Marfil

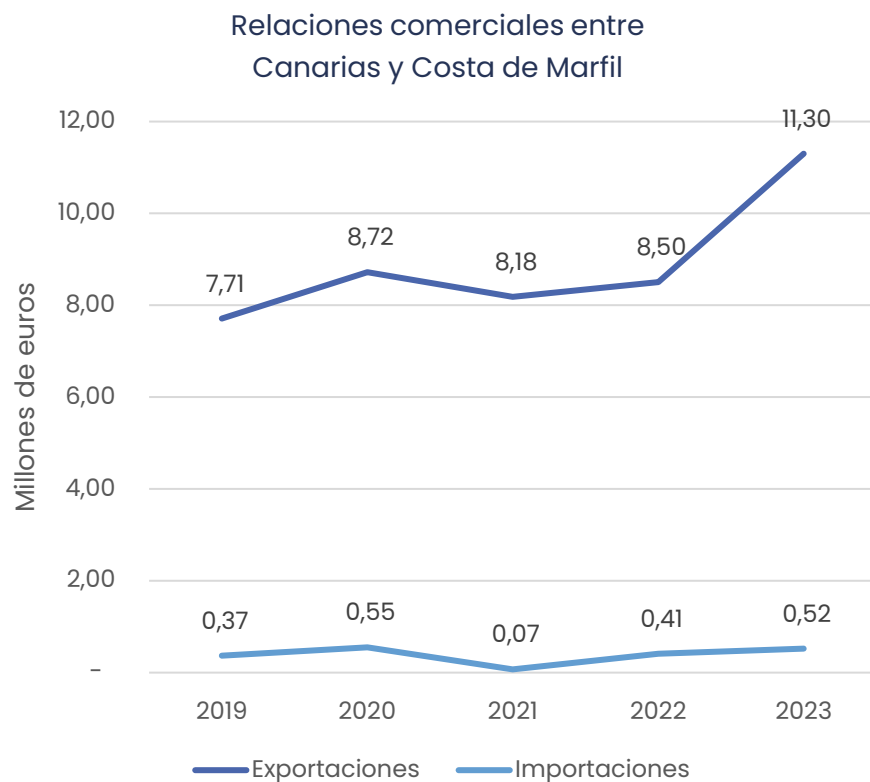


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Costa de Marfil en 2023 (millones de euros)
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	55,05
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	43,64
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	27,31
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	17,48
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	17,33
<b>MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.</b>	10,51
<b>MANUFACT. DIVERSAS DE METALES</b>	9,98
<b>ABONOS</b>	7,56
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	7,42
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR</b>	7,36

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Costa de Marfil

### Relaciones comerciales con Canarias

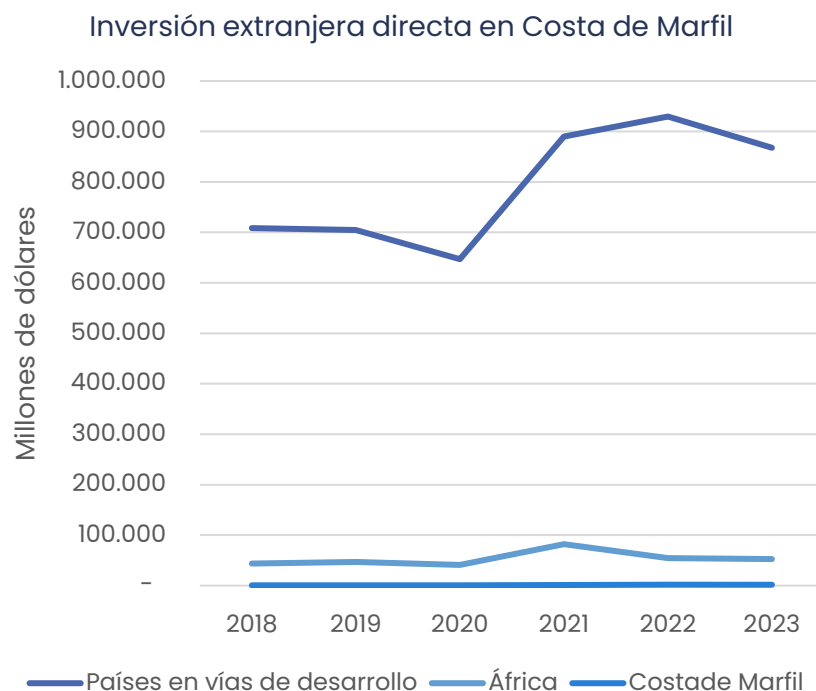


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Costa de Marfil en 2023 (millones de euros)
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	3,68
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.</b>	2,70
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	2,34
<b>FIELTRO, TELA S/ TEJER; CORDEL</b>	1,40
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	0,68
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	0,17
<b>CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS</b>	0,10
<b>JABONES; LUBRICANTES; CERAS</b>	0,08
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	0,05
<b>MANUFACTURAS DIVERSAS</b>	0,04

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex

## Costa de Marfil

### Inversión extranjera directa

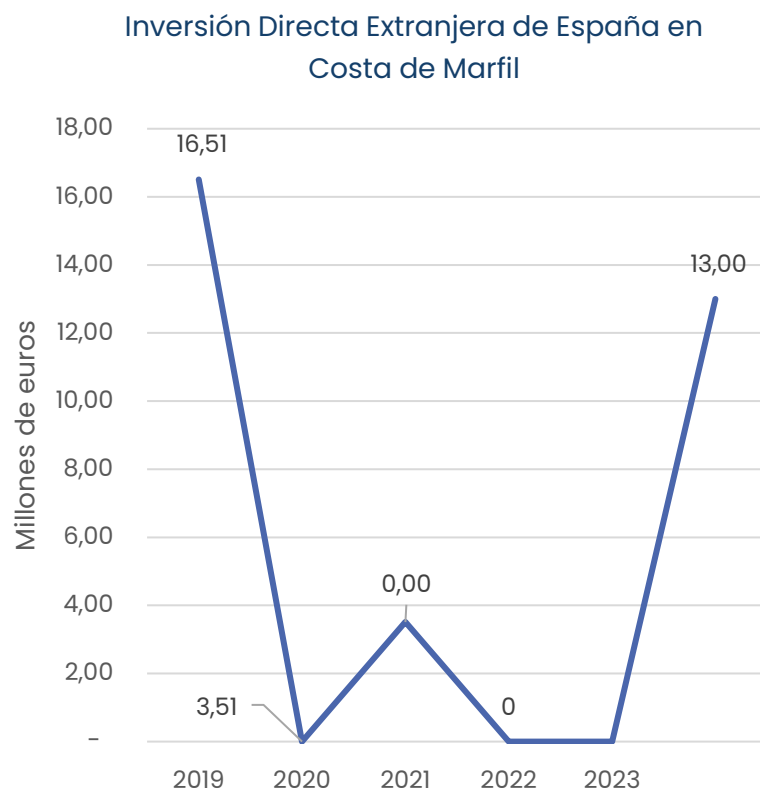


Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Costa de Marfil</b>	620	936	713	1.377	1.599	1.753

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report

## Costa de Marfil

### Inversiones españolas en Costa de Marfil



Sector	Total del periodo (millones de euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS</b>	13.000,00					13.000,00
<b>CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS</b>	1.813,29		1.813,29	0,00	0,00	
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO, EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	1.531,88		1.531,88	0,00		
<b>ACTIVIDADES DE CONSTRUCCIÓN ESPECIALIZADA</b>	168,52	0,00	168,52	0,00	0,00	
<b>TELECOMUNICACIONES</b>	1,42	1,42				



## Costa de Marfil

### Conectividad Aérea

No existen vuelos directos ni con escalas entre España y Costa de Marfil.

El país cuenta con seis aeropuertos, Félix Houphouët Boigny International Airport, Bouaké Airport, Korhogo Airport, Man Airport, Oidenné Airport y San Pédro Airport

El principal es el Aeropuerto Internacional Félix Houphouët-Boigny en Abidjan (Código IATA: ABJ), que ofrece vuelos internacionales a: Nigeria, Ghana, Etiopía, Argelia, Mali, Beirut, Burkina Faso, República del Congo, Bélgica, Egipto, Marruecos, Guinea Conakry, Benin, Senegal, Camerún, Emiratos Árabes Unidos, Sierra Leona, Turquía, Sudáfrica,

Ruanda, República Democrática del Congo, Gabón, Togo, Guinea Ecuatorial, Liberia, Kenia, Chad, Estados Unidos, Níger, Mauritania, Francia, Túnez y Qatar.

Las aerolíneas internacionales que vuelan a ABJ son: Air Algerie, Air Burkina, ASsky, Egyptair, Kenya Airways, Mauritania Airlines, MEA, TunisAir, Turkish Airlines, RwandAir, Corsair, Ethiopian Airlines, Brussels Airlines, Emirates, Royal Air Maroc, Air France, Air Côte d'Ivoire, Air Senegal, Ceiba Intercontinental, South African Airlines, Air Peace, Transair, Cronos Airlines y Qatar Airways.



Costa de Marfil

**Conectividad Marítima (1)**

<b>Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>COSCO Shipping</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Dakar.
<b>Maersk</b>	Abiyán	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras, Freetown
<b>Maersk</b>	San Pedro	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras, Tánger, Freetown
<b>MSC</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria

<b>Autoridad Portuaria de Las Palmas</b>				
<b>Naviera/ Consignatario</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Maersk</b>	Abidjan	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	San Pedro	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>MSC</b>	San Pedro	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA-CGM</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>CMA-CGM</b>	San Pedro	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Hapag Lloyd</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Zim Integrated Shipping Ltd.</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Valencia
<b>Universal Africa Lines (UAL)</b>	Abiyán	Portacontenedores/ Multipropósito	Mensual	Línea Directa.



Costa de Marfil

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Hapag Lloyd</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria.
<b>Grimaldi Logística Española S.L</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Cada 18 días	Casablanca, Dakar, Lomé, Cotonou, Lagos, Tema.
<b>Ocean Network Express</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Tánger, Algeciras.
<b>Orient Overseas Container Line</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Dakar, Tema.
<b>COSCO Shipping</b>	Abiyán	Portacontenedores	Cada 15 días	Dakar, Tema, Onnne, Lomé, Cotonou.
<b>CMA-CGM SA</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.
<b>CMA-CGM SA</b>	San Pedro	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.
<b>Maersk</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.
<b>MSC</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar.

<b>Autoridad Portuaria de Algeciras</b>				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>OOCL</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Valencia, Tema, Dakar.
<b>Maersk</b>	San Pedro	Portacontenedores.	Semanal	Tánger Med, Conakry.
<b>Maersk</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Dakar, Lomé, Tánger Med.
<b>CMA-CGM</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Tilbury, Dakar, Tánger Med, Montoir de Bretagne, Le Havre, Vlissingen, Amberes, Dunkerque.
<b>CMA-CGM</b>	San Pedro, Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Freetown, Monrovia, Conakry, Dakar, Algeciras.
<b>COSCO Shipping</b>	Abiyán	Portacontenedores	Semanal	Tilbury, Algeciras, Dakar, Tánger Med, Le Havre, Dunkerque, Amberes.



Costa de Marfil

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA-CGM</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Algeciras, Valencia, Casablanca, Tánger Med, Leixoes, Vigo, Lisboa.
<b>Maersk</b>	Abiyán	Portacontenedores.	Semanal	Algeciras, Tánger Med.

## Costa de Marfil

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	5 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	B (Sobre E)	B (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial de Costa de Marfil es considerado "Alto", lo que indica una percepción de que las empresas que comercian con el país pueden enfrentar dificultades significativas, como problemas de pago o incertidumbre en las transacciones. En cuanto al riesgo político, CESCE lo califica con un 5 sobre 7, lo que sugiere un entorno político con niveles moderadamente altos de inestabilidad, posibles cambios en las políticas gubernamentales o desafíos en la gobernabilidad que podrían afectar negativamente a las inversiones y operaciones comerciales.

Por otro lado, COFACE clasifica tanto el riesgo comercial como el riesgo político con una calificación de "B (Sobre E)", lo que implica una situación de riesgo moderado. Aunque no tan elevado como el calificado por CESCE, este nivel de riesgo aún refleja ciertas preocupaciones sobre la estabilidad política y la seguridad comercial en el país.

## Costa de Marfil

### Oportunidades de Negocio

Costa de Marfil presenta numerosas oportunidades para las empresas españolas. A continuación, se destacan los principales sectores de oportunidad:

- **Transformación de productos agrícolas:** Costa de Marfil es un líder mundial en la producción de cacao, anacardo y aceite de palma. El gobierno busca aumentar la transformación local de estos productos para agregar valor, lo que representa una oportunidad para empresas que ofrezcan tecnología y conocimientos en procesamiento y transformación de alimentos.
- **Inversión en tecnología agrícola:** el sector agrícola está subdesarrollado en términos de mecanización y uso de insumos modernos. Hay oportunidades para empresas que ofrezcan maquinaria agrícola, tecnología de riego, semillas mejoradas y fertilizantes.
- **Infraestructuras:** con un fuerte crecimiento en la construcción y la obra pública, existen oportunidades en la construcción de carreteras, viviendas, puertos y aeropuertos. También se están desarrollando grandes proyectos de infraestructuras urbanas en Abidjan.
- **Materiales de construcción:** el país ha cuadruplicado su capacidad de producción de cemento en los últimos años, pero sigue habiendo demanda de materiales de construcción, lo que puede interesar a exportadores y productores de materiales de construcción.
- **Energías renovables:** Costa de Marfil está buscando diversificar su matriz energética. Hay oportunidades para proyectos en energía solar y otras energías renovables.
- **Minería:** el país está desarrollando su sector minero con la explotación de oro, bauxita y manganeso, y busca atraer inversión en exploración y tecnología minera.
- **Telecomunicaciones:** con una penetración alta de telefonía móvil y un crecimiento en el uso de internet, hay espacio para la expansión de servicios de telecomunicaciones, tecnología de la información y fintech, especialmente en áreas como pagos móviles y banca digital.
- **Transformación digital:** las empresas que ofrecen soluciones para la digitalización de servicios y empresas pueden encontrar un mercado creciente.
- **Comercio y distribución:** con un crecimiento sostenido en la distribución comercial y la llegada de grandes cadenas internacionales, las empresas pueden explorar oportunidades en retail, e-commerce y logística.

- **Turismo:** el gobierno marfileño está promoviendo el desarrollo del sector turístico, lo que puede representar una oportunidad para empresas en hotelería, transporte y servicios turísticos.
- **Producción farmacéutica:** existe un mercado creciente para la producción local de medicamentos y productos sanitarios, donde las empresas españolas pueden aportar su experiencia en producción y distribución.

Estas áreas representan nichos donde las empresas españolas pueden aprovechar la demanda creciente, las políticas gubernamentales favorables y el desarrollo económico sostenido de Costa de Marfil.

# Egipto



## Egipto

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Egipto (2024)</b>	
<b>Capital</b>	El Cairo
<b>Población</b>	107.770.524 habitantes
<b>Área total</b>	1.001.450 Km2
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Abdelfattah El-Sisi
<b>Moneda y denominación</b>	Libra Egipcia (EGP)
<b>Equivalencia en euros (agosto 2024)</b>	1EUR= 52,29 (EGP)
<b>Religión</b>	Islam y cristianismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Árabe
<b>Crecimiento de la población (2022)</b>	1,68%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	74,45 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	90,8
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	21,46
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	4,32



## Egipto

### Situación económica

El PIB descendió hasta el 4% en el 2023 debido al descenso en la producción de petróleo y de la industria manufacturera. El BAD predice un horizonte positivo para el periodo 2024-2025 debido al apoyo de organismos internacionales para el desarrollo de la economía y a proyectos de desarrollo.

Se espera que la tasa de inflación aumente hasta el 35.8% en 2024 pero baje hasta 22,7% en 2025 debido a la debido a cambios en el mercado internacional de cambio de divisas. Se proyecta que el

déficit presupuestario empeorará debido al descenso de los beneficios del turismo y del dinero proveniente del Canal de Suez.

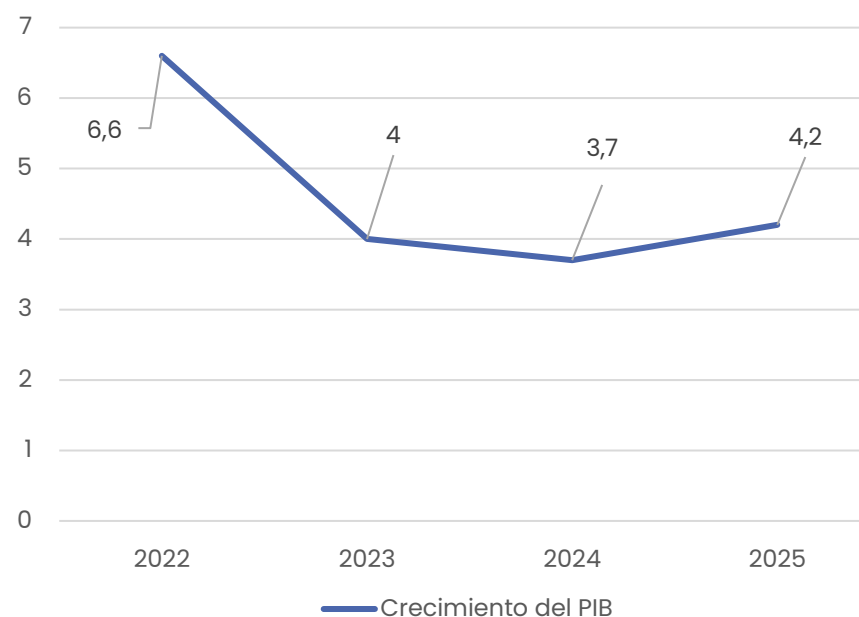
Para el BAD, los principales riesgos para la economía egipcia es su vulnerabilidad a eventos económicos globales como el impacto en la seguridad del conflicto de Gaza, con su impacto en el turismo y en el tráfico de mercancías en el Canal de Suez.

## Egipto

### Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Egipto (2022-2024)	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	347,59 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	3%
<b>Inflación (2024)</b>	32,1%
<b>Tasa de desempleo (2024)</b>	7,4%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Primario: 11% Industria: 32% Servicios: 57%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	3.220 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	88,1%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	2,4%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	25.920.000.000 USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	105.870.000.000 USD
<b>Balanza comercial (2024)</b>	-21.806 millones USD

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



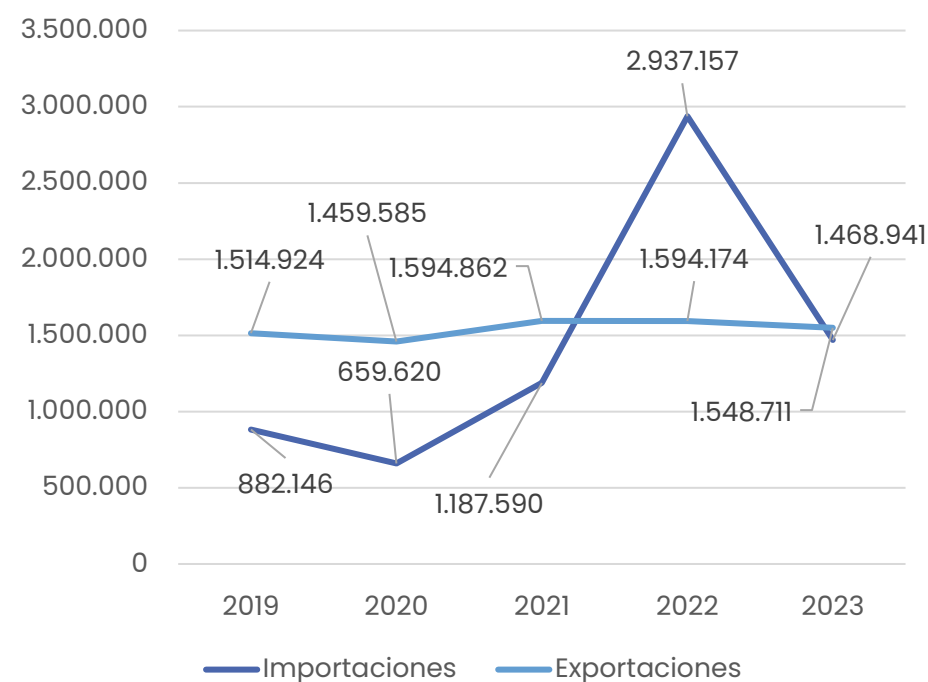
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Egipto

### Sector exterior

- A fecha del 2023, Egipto es más un exportador neto que un importador neto, aunque la diferencia entre las importaciones y exportaciones del año 2023 es baja.
- Las importaciones registraron un crecimiento notable entre 2019 y 2022, con un aumento del 232% en este periodo.
- Las exportaciones experimentaron una dinámica irregular entre 2019 y 2022, descendiendo en el 2020 y recuperándose en 2021 y luego bajando levemente en el 2022.
- El año 2023 registro un descenso en el valor de las importaciones y las exportaciones, siendo más fuerte el descenso en las importaciones que en las exportaciones. Las cifras del año 2023 para las importaciones y las exportaciones están por encima de los valores registrados en el 2019 para ambos.

Importaciones y Exportaciones Egipcias 2019-2023

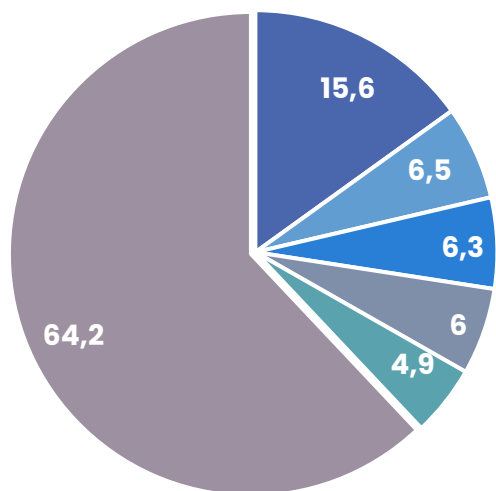


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

## Egipto

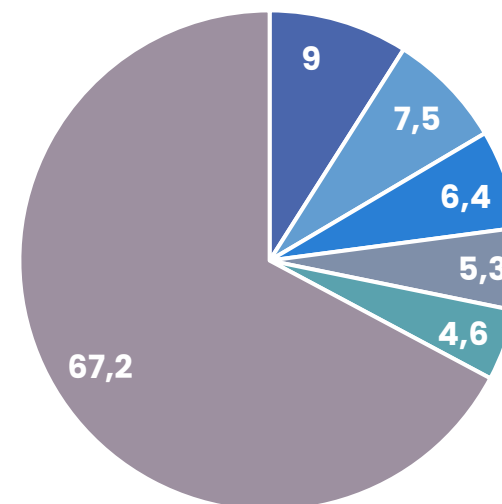
### Principales clientes y proveedores

Principales proveedores internacionales de Egipto en 2023 (%)



■ China ■ Estados Unidos ■ Arabia Saudí ■ Rusia ■ Alemania ■ Los demás

Principales clientes internacionales de Egipto en 2023 (%)



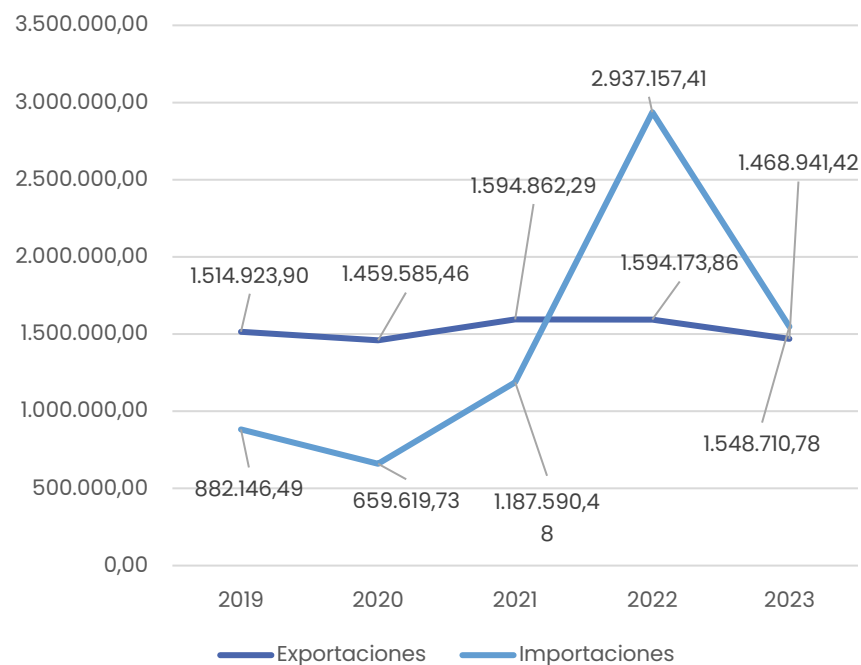
■ Turquía ■ Italia ■ Arabia Saudí  
■ Emiratos Árabes Unidos ■ Estados Unidos ■ Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

## Egipto

### Relaciones comerciales España-Egipto

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Egipto 2019-2023 (en miles de euros)



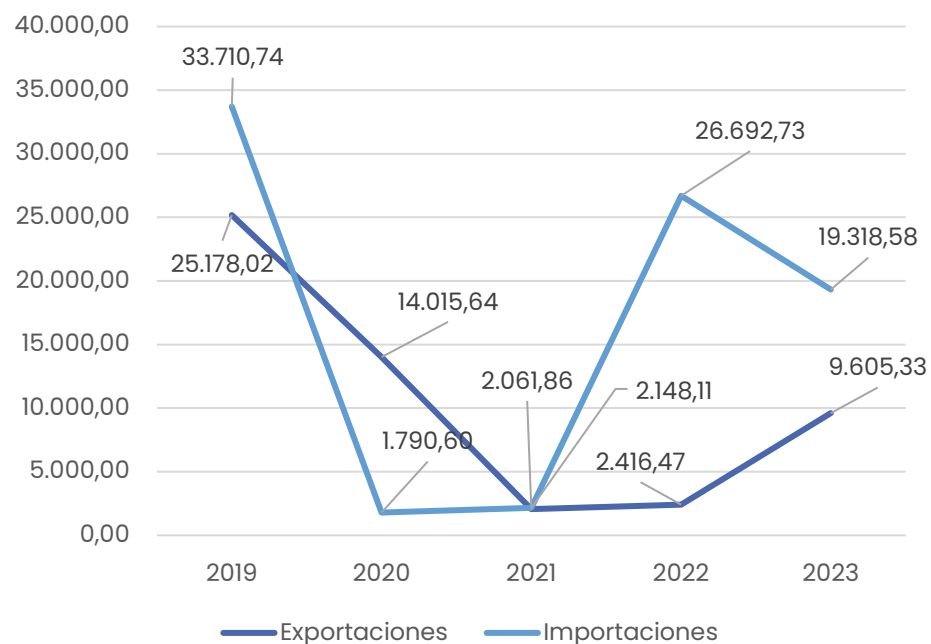
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Egipto en 2023 (miles de euros)
<b>COBRE Y SUS MANUFACTURAS</b>	205.572,33
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	159.197,71
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	151.418,82
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES</b>	122.661,32
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	101.099,83
<b>PRODUCTOS FARMACÉUTICOS</b>	58.186,62
<b>MANUFACTURAS DE FUNDICIÓN, HIERRO/ACERO</b>	41.749,84
<b>MATERIAS PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS</b>	41.290,94
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	35.776,55
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	34.599,51

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Egipto

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Egipto  
2019-2023 (en miles de euros)

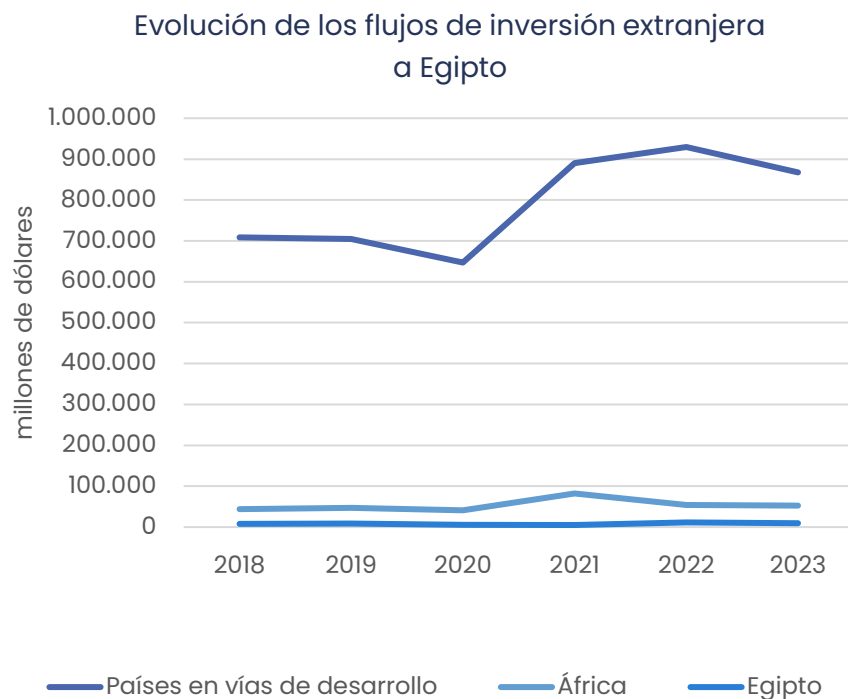


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Egipto en 2023 (miles de euros)
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	8.524,07
<b>MATERIAS PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS</b>	628,79
<b>MANUFACTURAS DIVERSAS DE METALES</b>	374,81
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	33,00
<b>TEJIDOS TÉCNICOS, RECUBIERTOS</b>	15,82
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	13,92
<b>CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS</b>	8,03
<b>ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	3,30
<b>MATERIAS ALBUMINOIDEAS; COLAS</b>	2,83
<b>PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO</b>	0,41

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex

## Egipto

### Inversión extranjera directa

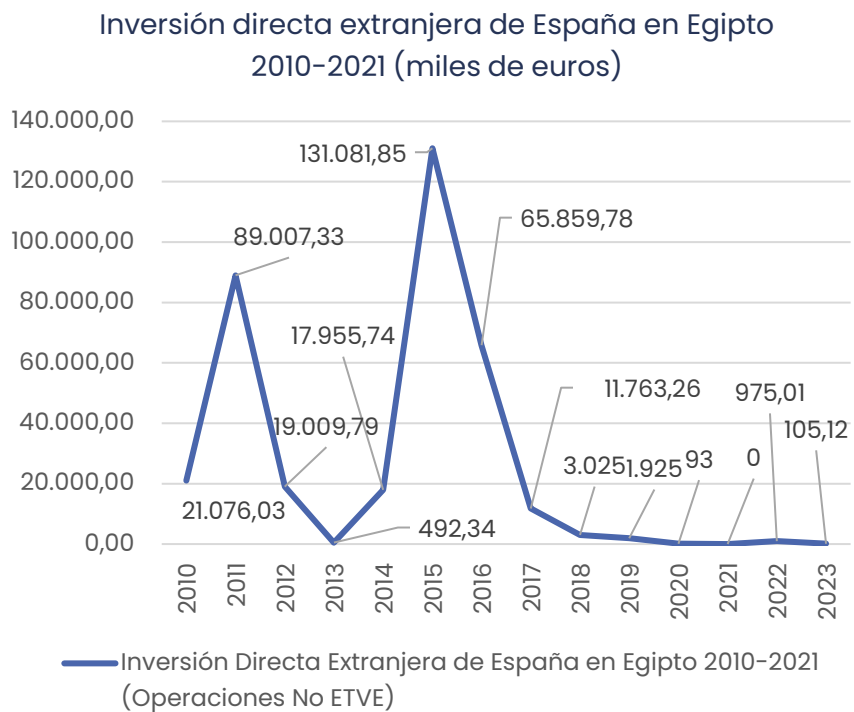


Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Egipto</b>	8.141	9.010	5.852	5.122	11.400	9.841

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report

## Egipto

### Inversiones españolas en Egipto



Sector	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN</b>	714,59	0,03	0,00	0,00	0,00	0,00		2,50
<b>INDUSTRIA QUÍMICA</b>	201,00		147,00	147,00		0,00		



Egipto

**Conectividad Aérea**

<b>Aeropuerto de origen</b>	<b>Aeropuerto de Destino</b>	<b>Compañía</b>
<b>Madrid-Barajas</b>	El Cairo Internacional (CAI)	EgyptAir
<b>Madrid-Barajas</b>	El Cairo Internacional (CAI)	Iberia Express
<b>Madrid-Barajas</b>	El Cairo Internacional (CAI)	Iberia
<b>Barcelona El-Prat</b>	El Cairo Internacional (CAI)	EgyptAir
<b>Barcelona El-Prat</b>	El Cairo Internacional (CAI)	Vueling Airlines



Egipto

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Port Said	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Suez	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Hapag Lloyd</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Hapag Lloyd</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Zim Integrated Shipping Ltd.</b>	Port Said	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Zim Integrated Shipping Ltd.</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>MSC</b>	Suez	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>MSC</b>	Port Said	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>CMA-CGM</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Valencia.

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Zim Integrated Shipping</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Sealand</b>	Puerto Said	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras.
<b>Sealand</b>	Canal de Suez	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras, Puerto Said.
<b>Sealand</b>	Alejandro	Portacontenedores/ Multipropósito	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Valencia.



Egipto

**Conectividad Marítima (2)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
Maersk	Port Said East	Portacontenedores	Semanal	Génova
Maersk	Port Said West	Portacontenedores	Semanal	Génova
COSCO	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Aqaba, Malta, Génova, Fos-Sur-Mer, Barcelona, Jeddah, Hamad.
MSC	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Pireo, Beirut, Limassol.
MSC	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Gioia Tauro.
MSC	El Dekheila	Portacontenedores	Semanal	Mersin, Iskenderun
ONE	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Génova
ONE	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Qingdao, Busan, Shanghai, Ningbo, Shekou, Singapur, Barcelona, Génova, Algeciras, Hong Kong
ONE	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Nhava Sheva, Mundra, Karachi, Pireo, Génova, Barcelona, Algeciras.
Arkas Spain S. A	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Génova.
Arkas Spain S. A	Port Said	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Pireo, Ambarli, Kumport, Aliaga/Izmir, Mersin, Iskenderun, Alejandro.
Hapag-Lloyd Spain S.L.	Alejandro	Portacontenedores	Semanal	Pireo.
Hapag-Lloyd Spain S.L.	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
Hapag-Lloyd Spain S.L.	Port Said	Portacontenedores	Mensual	Damietta.

▼ continúa



Egipto

**Conectividad Marítima (3)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>MSC</b>	Port Said East	Portacontenedores	Semanal	Marsaxlokk, Pireo, Tekidrag.
<b>MSC</b>	Port Said West	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Gioia Tauro, Limassol, Ashdod, Haifa.
<b>MSC</b>	Sokhna	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Jeddah, King Abdullah Port.
<b>Yang Ming (Spain) S.L.</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Qingdao, Pusan, Shanghai, Ningbo, Shekou, Singapur, Barcelona, Génova, Algeciras, Hong Kong.
<b>Yang Ming (Spain) S.L.</b>	El Dekheila, Damietta	Portacontenedores	Semanal	Koper, Venecia, Ancona, Beirut,
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA CGM</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Malta, Port Said.
<b>CMA CGM</b>	El Dekheila	Portacontenedores	Semanal	Pireo.
<b>CMA CGM</b>	Port Said	Portacontenedores	Semanal	Malta.
<b>CMA CGM</b>	Port Said Este	Portacontenedores	Semanal	Beirut.
<b>Maritime Agency HMM Spain S.L.</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Qingdao, Busan, Shanghai, Ningbo, Shekou, Singapur, Barcelona, Génova, Algeciras, Hong Kong.
<b>OOCL</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Pireo, Barcelona, Fos-Sur-Mer, Génova, Malta.



Egipto

**Conectividad Marítima (4)**

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Izmir, Mersin, Inskenderum, Latakia, Beirut, Génova, Barcelona, Valencia, Tánger Med.
<b>Maersk</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Casablanca, Valencia, Barcelona, Fos Sur Mer, Vado Ligure, Haifa, Génova.
<b>Maersk</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Newark, Norfolk, Houston, Savannah, Charleston, Salalah, Jawaharlal Nehru, Pipavav, Port Qasim, Jebel Ali, Salalah, Djibouti.
<b>One</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Port Qasim, Jeddah, Norfolk, Charleston, Jacksonville, Savannah. Nueva York, Mundra, Nhava Sheva, Hariza.
<b>Arkas</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Marsella, Setubal, Leixoes, Casablanca, Génova, La Spezia, Salerno, Beirut, Latakia, Iskenderum, Pireo.
<b>Arkas</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Aliaga, Mersin, Latakia, Beirut, Génova, Barcelona, Valencia.
<b>Arkas</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Fos Sur Mer, Vado Ligure, Haifa, Mersin, Algeciras, Casablanca, Valencia.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Aliaga, Mersin, Latakia, Beirut, Génova, Barcelona, Valencia, Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Génova, La Spezia, Salerno, Beirut, Latakia, Iskenderum, Pireo, Marsella, Setubal, Leixoes, Casablanca.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Salerno, Beirut, Iskenderum, Pireo, Génova, Marsella, Setubal, Leixoes, Casablanca, La Spezia, Salerno.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Aliaga, Mersin, Latakia, Beirut, Génova, Barcelona, Valencia, Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Aliaga, Mersin, Latakia, Beirut, Génova, Barcelona, Valencia, Tánger Med.
<b>Transbull</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Haifa, Savannah, Norfolk, Nueva York, Génova, Pireo, Aliaga, Mersin.
<b>Hapag Lloyd</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Aliaga, Gemlik, Estambul-Ambarli, Izmit, Mersin, Savannah, Norfolk, Nueva York.



Egipto

**Conectividad Marítima (5)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Berge Maritima</b>	Port Said	Portacontenedores-RoRo	Quincenal	Marsella, Génova, Nápoles.
<b>Noatum Maritime</b>	Port Said	Portacontenedores.	Semanal	Vado Ligure.
<b>Maritime Agency HMM Spain SL</b>	Damietta	Portacontenedores.	Semanal	Pireo.
<b>Ocean Network Express</b>	Damietta	Portacontenedores.	Semanal	Pireo.
<b>Hapag-Lloyd Spain SL</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>CMA CGM</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>CMA CGM</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Génova.
<b>COSCO</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>OOCL</b>	Damietta	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Arkas</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Génova.
<b>Arkas</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Casablanca, Algeciras.
<b>Maersk</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Génova.
<b>Maersk</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Casablanca, Algeciras.
<b>Seago Lines</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Génova.
<b>Seago Lines</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Casablanca, Algeciras.
<b>Borchard Lines</b>	Alejandría	Portacontenedores	Semanal	Castellón de la Plana, Génova, Ashdod, Mersin, Haifa.
<b>Grimaldi</b>	Alejandría	Car-Carrier	Quincenal	Valencia.
<b>Grimaldi</b>	Alejandría	Car-Carrier	Mensual	Valencia.
<b>NYK Lines</b>	Suez	Car-Carrier	Quincenal	Savona, Pireo.

## Egipto

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	B (Sobre E)	C (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Egipto es clasificado como "Alto", mientras que el riesgo político se ubica en 6 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado en términos políticos y económicos.

Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como B (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo bajo y buen clima de negocios

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como C (en una escala de A a E), reflejando un riesgo político moderado.

Si bien las evaluaciones sobre el riesgo comercial varían, el elevado riesgo político indica que la situación política puede influir de manera negativa a la hora de invertir.

## Egipto

### Oportunidades de Negocio

Egipto ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando las energías renovables, el tratamiento de aguas y los ferrocarriles.

- **Sector energético renovable:** El Gobierno está dando un impulso significativo al desarrollo de proyectos en el sector de energías renovables con visos a producir el 42% de su electricidad por medio de fuentes renovables en el año 2035. En plantas convencionales de ciclo combinado el objetivo es aumentar la capacidad de generación en 13.980 MW. También hay planes para introducir las energías renovables como fuente de suministro de las nuevas desalinizadoras, el hidrógeno verde (aunque con poca perspectiva para el corto plazo).
- **Sector del tratamiento de aguas:** La dependencia de las aguas del Nilo, el fuerte crecimiento de la población, ya la renovación de las instalaciones existentes abre oportunidades, tanto en el tratamiento de aguas residuales, y abastecimiento y plantas desaladoras. Actualmente, se están preparando licitaciones para 19 nuevas plantas desalinizadoras que funcionarían con energía renovable.
- **Sector del transporte ferroviario:** Entre 2021 y 2023 se invirtieron 40 miles de millones de USD en el sector de transporte, priorizando el transporte ferroviario en El Cairo, New Alamein, Port Said, Canal de Suez y el Mar Rojo.

# Gambia



## Gambia

### Datos generales

Principales datos básicos de Gambia (2024)	
<b>Capital</b>	Banjul
<b>Población (2023)</b>	2,7 millones
<b>Área total</b>	11.300 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Adama Barrow
<b>Moneda y denominación</b>	Dalasi Gambiano (GMD)
<b>Equivalencia en euros (junio 2024)</b>	1 EUR = 73,915 GMD
<b>Religión</b>	Islam
<b>Lenguas oficiales</b>	Inglés
<b>Crecimiento de la población (2023)</b>	2,5%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	66,15
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	50,8
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	33
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	6,66



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Gambia

### Situación económica

El PIB real de Gambia creció un 5,6% en el 2023. Según el Banco Africano de Desarrollo, el crecimiento estuvo liderado por una mejora en el turismo, la construcción y las inversiones públicas y privadas. La inflación aumentó hasta el 9,9% debido al alza del precio de los alimentos y la energía como consecuencia de la Guerra de Ucrania.

Se prevé que la economía continúe creciendo en el 2024 y 2025 aunque con matices. Se proyecta que el crecimiento del PIB aumente al 6,1% en 2024 y al 5,8% en 2025, impulsado por la agricultura, los servicios, la construcción e inversiones en infraestructuras públicas. Se espera que la inflación baje al 12,5% en el 2024 y al 11% en el 2025 debido

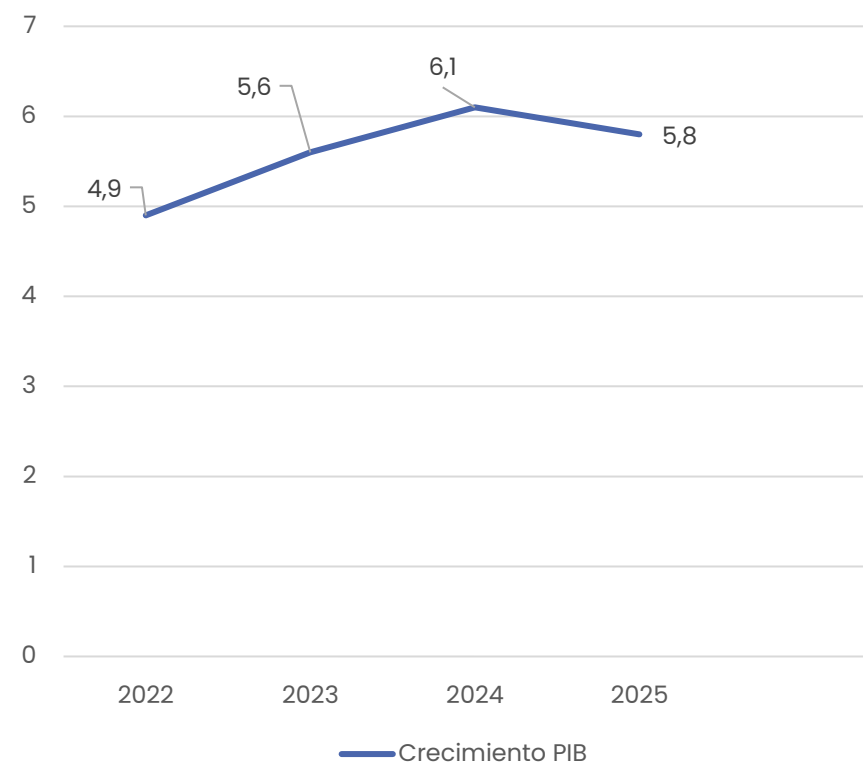
al descenso del precio global de los alimentos y la energía. Las perspectivas están nubladas por varios factores, como la vulnerabilidad a eventos climáticos –que podrían afectar el crecimiento económico en el 2025–, el impacto de eventos globales en las cadenas de suministro de petróleo y fertilizantes y recortes en ayudas al presupuesto.

Gambia

## Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Gambia (2022-2024)	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	2.690 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	6,2%
<b>Inflación (2024)</b>	12,9%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	6,5%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Primario: 15,2% Industria: 24,6% Servicios: 51,5%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	989,7 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	64,3%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	10,6%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	267 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	829 millones USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2024)</b>	-4,4%

Crecimiento PIB anual (%) entre 2022 y 2025



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

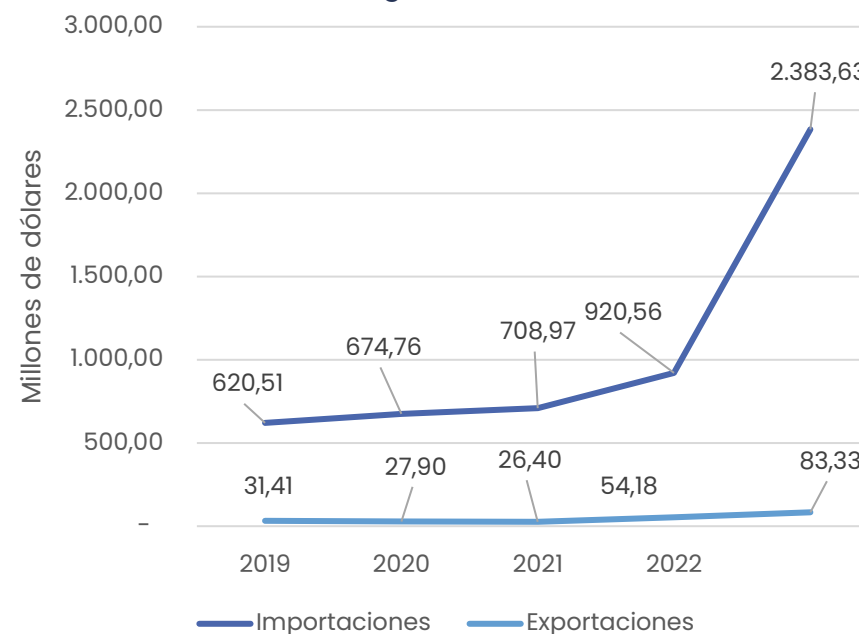
## Gambia

### Sector exterior

El sector exterior de Gambia presenta una notable disparidad entre las importaciones y exportaciones de en el período de 2019 a 2023. Las importaciones han experimentado un crecimiento significativo, pasando de 620 millones de dólares en 2019 a 2.383 millones de dólares en 2023, con un aumento especialmente abrupto entre 2022 y 2023. Esto apunta a un incremento considerable en la demanda interna de productos extranjeros y una dependencia creciente de insumos importados, lo que podría estar impulsado por varios factores como el pequeño tamaño del país y la economía local, la reducida inversión extranjera o fluctuaciones en los precios internacionales.

Por otro lado, las exportaciones gambianas se han mantenido en niveles bajos en comparación con las importaciones, aunque también muestran un crecimiento, pasando de 31 millones de dólares en 2019 a 83 millones en 2023. Sin embargo, el incremento en las exportaciones es mucho más modesto y no sigue el ritmo del aumento de las importaciones. Este desequilibrio comercial podría ser una señal de preocupación para la economía gambiana, ya que un déficit comercial tan amplio podría afectar la estabilidad económica a largo plazo, incrementando la dependencia del país de fuentes externas de financiamiento.

Evolución de las exportaciones e importaciones gambianas

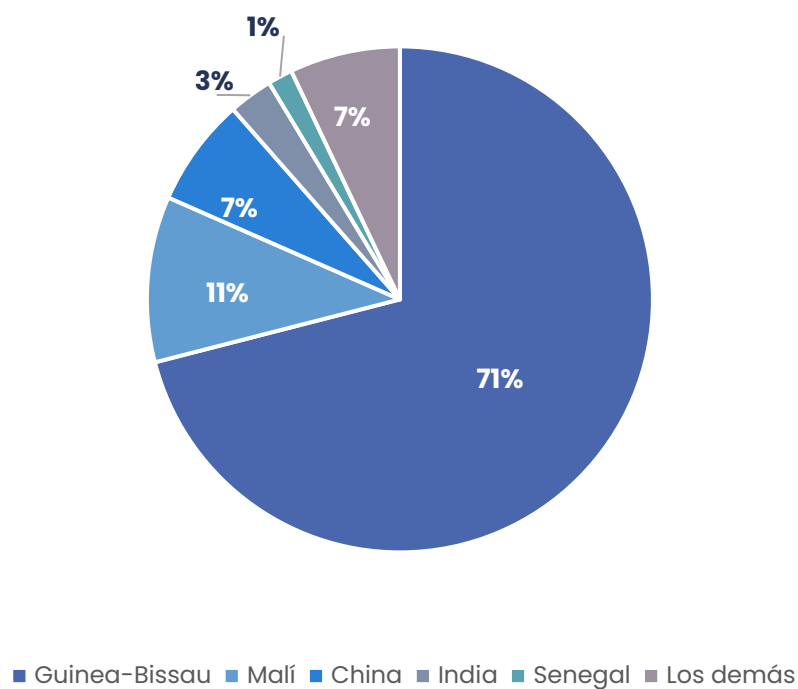


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

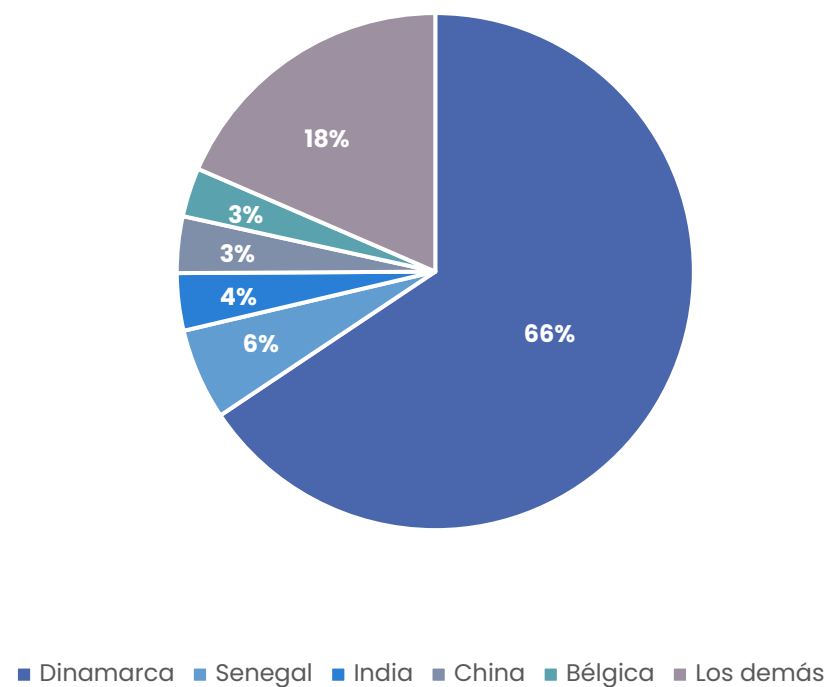
Gambia

**Principales clientes y proveedores**

Principales clientes de Gambia en 2023



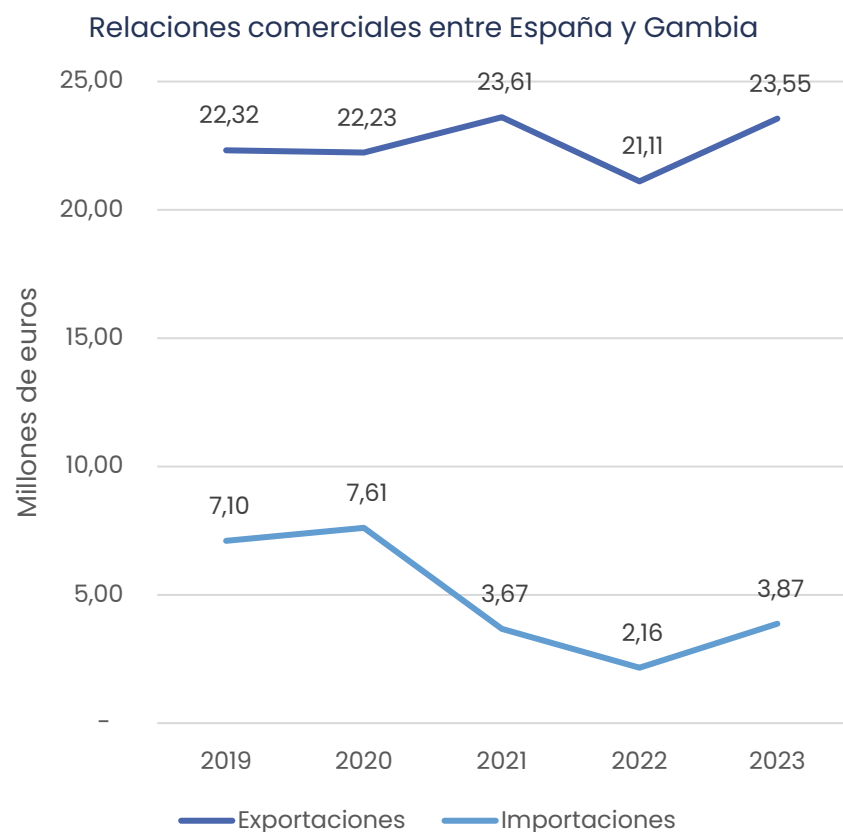
Principales proveedores de Gambia en 2023



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

## Gambia

### Relaciones comerciales España-Gambia

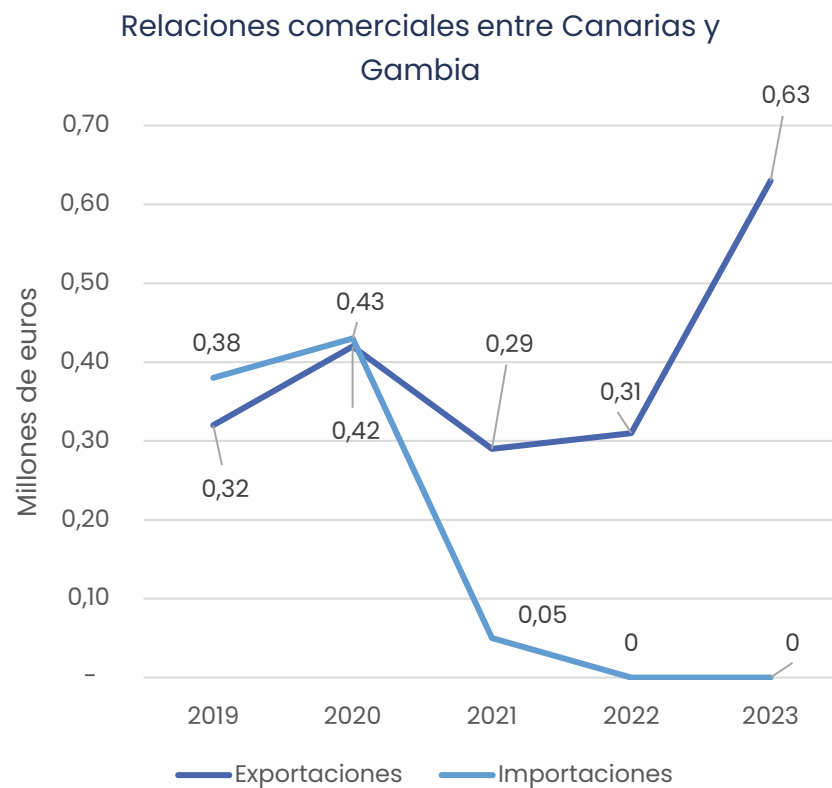


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Gambia en 2023 (millones de euros)
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	3,12
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMER.</b>	2,77
<b>PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSA</b>	2,64
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	1,82
<b>ARTÍC. TEXTIL-HOGAR; PRENDERÍA</b>	1,51
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	1,42
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	1,38
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	1,19
<b>CONSERVAS VERDURA O FRUTA; ZUM</b>	0,73
<b>MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS</b>	0,48

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Gambia

### Relaciones comerciales con Canarias

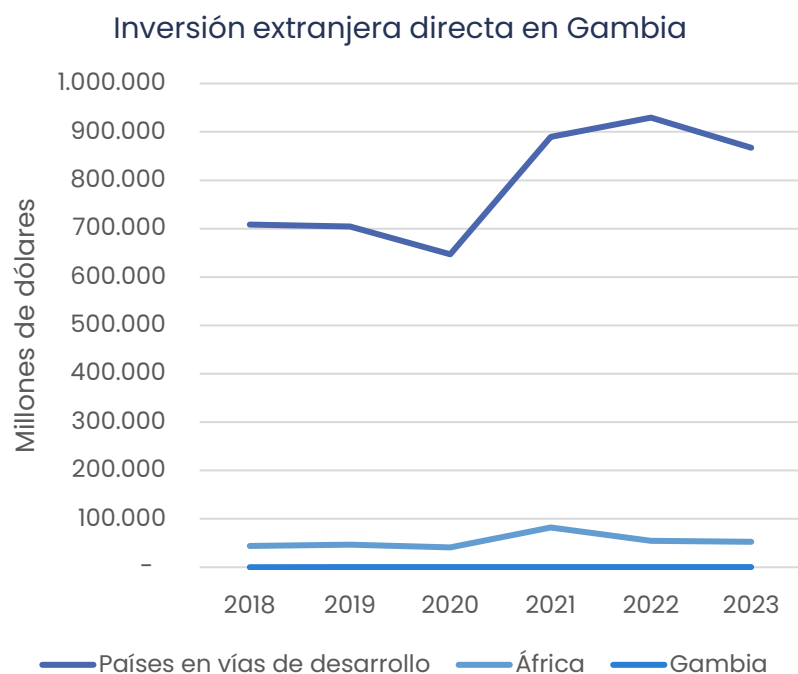


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Gambia en 2023 (millones de euros)
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	0,19
<b>TANINO; MATERIAS COLORANTES; P</b>	0,04
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	0,03
<b>MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS</b>	0,02
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	0,01
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	0,01
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	0,01
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMER.</b>	0,01
<b>JABONES; LUBRICANTES; CERAS</b>	0,00
<b>CACAO Y SUS PREPARACIONES</b>	0,00

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex

Gambia

**Inversión extranjera directa**



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Gambia</b>	52	71	190	249	236	208

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report

Gambia

**Inversiones españolas en Gambia**



Sector	Total, del periodo (miles de euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>FABRICACIÓN DE BEBIDAS</b>	7.300,64	2.799,79	3.900,85	0,00	600,00	0,0
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO, EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	3,80	0,0	0,0	0,0	3,80	0,0

*Fuente: elaboración propia a partir de datos de DataInvox.*



Gambia

## Conectividad Aérea

Gambia dispone de un único aeropuerto internacional, denominado Aeropuerto Internacional de Banjul, también conocido como Aeropuerto Internacional Yundum. (código IATA: BJL - código OACI: GBYD).

Existe un único vuelo directo entre Gambia y España, desde el aeropuerto de Barcelona El Prat. Este vuelo es ofrecido por la aerolínea Vueling con una frecuencia de dos veces por semana.

A continuación, se detallan las principales conexiones internacionales y las aerolíneas que las operan:

- Barcelona (BCN), operado por Vueling.
- Ámsterdam (AMS), operado por TUI Fly, Corendon y Transavia.
- Bruselas (BRU), operado por Brussels Airlines y TUI Fly.
- Lisboa (LIS), operado por TAP Portugal.

- Estambul (IST), operado por Turkish Airlines.
- Dakar (DSS), operado por Air Peace, Air Senegal y Brussels Airlines.
- Freetown (FNA), operado por Air Senegal y ASKY Airlines.
- Isla de Sal (SID), operado por Transavia y TUI Fly.



Gambia

**Conectividad Marítima (1)**

<b>Autoridad Portuaria de Las Palmas</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA CGM</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa

<b>Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Grimaldi Lines</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Casablanca, Dakar.
<b>MSC</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar.
<b>Maersk</b>	Banjul	Multipropósito	Mensual	Algeciras, Dakar.
<b>CMA CGM</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Nuakchot.



Gambia

**Conectividad Marítima (2)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Banjul	Multipropósito	Mensual	Algeciras, Dakar.
<b>Grimaldi Lines</b>	Banjul	Multipropósito	Semanal	Algeciras, Dakar.
<b>MSC</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Dakar.
<b>Maersk</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Sines, Casablanca, Nuakchot
<b>Hapag Lloyd</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Nuakchot, Nuadibú, Las Palmas.



Gambia

**Conectividad Marítima (3)**

Autoridad Portuaria de Barcelona				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Banjul	Multipropósito	Mensual	Tánger Med.
<b>Grimaldi Lines</b>	Banjul	Multipropósito	Mensual	Valencia, Las Palmas.
<b>MSC</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Las Palmas, Cartagena.
<b>Maersk</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.

Autoridad Portuaria de Bilbao				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Conakry, Freetown, Monrovia, Abidjan, Tema, Takoradi, Lome, Contonou, Lagos, Port Harcourt, Calabar, Warri, Douala, Casablanca, Agadir, Apapa, Luanda, Lobito, Walvis Bay, Ciudad del Cabo, Tánger, Port Elizabeth, East London y Durban.
<b>MSC</b>	Banjul	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Abiyán, Douala, Cotonou, Tema, Lagos, Conakri, Freetown, Monrovia, Apapa, Lome, Takoradi, Nuakchot, Nuadibú, Freetown, San Pedro, Monrovia, Luanda, Lobito y Namibe.

## Gambia

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	7 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	C (Sobre E)	C (Sobre E)

Según CESCE, Gambia presenta un riesgo comercial "Alto" y un riesgo político clasificado como 7 sobre 7, lo que indica el nivel máximo de riesgo en ambas categorías. Esta clasificación sugiere que el país enfrenta serias dificultades tanto en su entorno comercial como en su estabilidad política, lo cual podría disuadir a los inversores y limitar las oportunidades de negocios.

Por otro lado, COFACE también califica el riesgo comercial y político de Gambia en niveles muy negativos, con una evaluación "C" sobre una escala que probablemente va de "A" a "E", siendo "E" el peor. Esta valoración resalta la vulnerabilidad del país ante posibles incumplimientos comerciales y desestabilización política.

En conjunto, ambas evaluaciones pintan un panorama desafiante para Gambia, con altos riesgos que podrían afectar su capacidad para atraer inversión extranjera y participar de manera efectiva en el comercio internacional.

## Gambia

### Oportunidades de Negocio

Gambia ofrece varias oportunidades de negocio para empresas extranjeras, especialmente en sectores clave que están en crecimiento y en los que su gobierno ha mostrado interés en desarrollar. A continuación, se destacan algunas de estas oportunidades:

- **Agro-procesamiento:** Gambia cuenta con abundantes recursos agrícolas, como frutas, vegetales y cacahuets, lo que presenta oportunidades para invertir en el procesamiento de alimentos. El gobierno ha identificado este sector como prioritario y ofrece incentivos para fomentar las inversiones en productos de valor añadido, como frutas y vegetales procesados, aceite de cacahuete y alimentos para animales.
- **Energías renovables:** con abundante sol y potencial para energía eólica y biomasa, Gambia es un lugar atractivo para inversiones en energías renovables. El gobierno tiene como objetivo aumentar la participación de las energías renovables en la mezcla eléctrica al 35% para 2030, lo que ofrece oportunidades para desarrollar plantas solares, parques eólicos y proyectos de biomasa, así como para la distribución y mantenimiento de sistemas de energía renovable.
- **Vivienda asequible:** existe un déficit significativo de viviendas en Gambia, especialmente en áreas urbanas, lo que crea

oportunidades para inversiones en vivienda asequible. El gobierno ha lanzado iniciativas para promover la participación del sector privado en el desarrollo de viviendas, como la Política Nacional de Vivienda y el Programa de Vivienda Social.

- **Desarrollo de infraestructuras:** las brechas en infraestructura, especialmente en energía, transporte y agua y saneamiento, presentan oportunidades para la inversión. El gobierno ha lanzado varios proyectos de desarrollo de infraestructura, como el Proyecto de Restauración y Modernización de Electricidad de Gambia y el Programa Nacional de Carreteras y Puentes. Los inversores pueden participar en estos proyectos a través de asociaciones público-privadas (PPP) o proporcionando servicios de financiación, construcción o mantenimiento.
- **Tecnologías móviles:** con una tasa de penetración de teléfonos móviles del 90% y un aumento constante en el acceso a internet, las tecnologías móviles presentan oportunidades de inversión, especialmente en áreas como marketing y publicidad digital.
- **Sector turístico:** el turismo es un pilar de la economía gambiana y está preparado para un repunte significativo tras la relajación de las restricciones de viaje a nivel mundial. Esto ofrece oportunidades para negocios en hospitalidad, agencias de viajes, ecoturismo y experiencias culturales.

# Ghana



## Ghana

### Datos generales

Principales datos básicos de Ghana (2022-2023)	
<b>Capital</b>	Accra
<b>Población</b>	33.846.114 millones de habitantes
<b>Área total</b>	238.533 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Nana Akufo-Addo
<b>Moneda y denominación</b>	Cedi Ghanés (GHS)
<b>Equivalencia en euros</b>	1 EUR= 13,63 GHS (media de marzo del 2024)
<b>Religión</b>	Cristianismo, Islam y religiones tradicionales
<b>Lenguas oficiales</b>	Inglés
<b>Crecimiento de la población (2023)</b>	2,19%
<b>Esperanza de vida</b>	69,7 años
<b>Grado de alfabetización</b>	79%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	28
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	6

*Fuente:* elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.



## Ghana

### Situación económica

El crecimiento del PIB real de Ghana se desaceleró del 3,8% en 2022 al 2,9% en 2023, reflejando los efectos colaterales de la invasión de Rusia a Ucrania, las estrictas condiciones financieras globales y los desafíos macroeconómicos. Según el Banco Africano de Desarrollo, el crecimiento estuvo liderado por la industria en el lado de la oferta y por el consumo privado en el lado de la demanda. La inflación empeoró del 31,5% en 2022 al 40,3% en 2023, impulsada principalmente por los precios de los alimentos y la depreciación de la moneda.

Las perspectivas de crecimiento a medio plazo son positivas. Se proyecta que el crecimiento del PIB aumente al 3,4% en 2024 y al 4,3% en 2025, impulsado por la industria y los servicios en el lado de la oferta

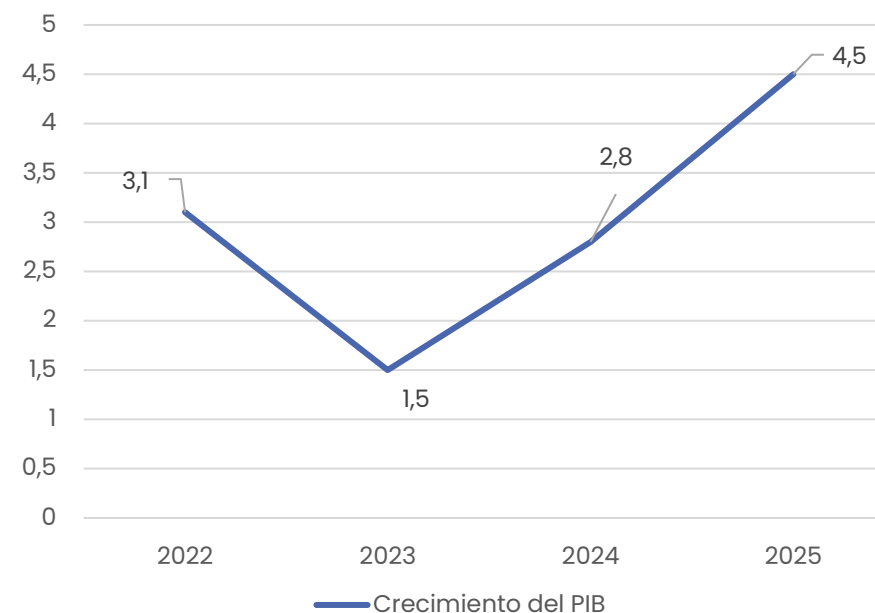
y por el consumo privado y la inversión en el lado de la demanda. Se espera que la inflación se mantenga fuera del rango establecido por el Banco de Ghana, alcanzando un 20,9% en 2024 y un 11,1% en 2025. Las perspectivas están nubladas por varios factores, incluidos el impacto de la consolidación fiscal bajo el Programa de Crecimiento Económico Post-Covid, los efectos persistentes de la invasión de Rusia a Ucrania, el acceso limitado a financiamiento y divisas, y las conmociones macroeconómicas globales.

## Ghana

### Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Ghana (2022-2023)	
Moneda	Cedi Ghanés (GHS)
PIB 2024 (a precios corrientes)	78.970 millones de dólares
Crecimiento anual del PIB real (2023)	3,1%
Inflación (2022)	31,3%
Tasa de desempleo (2022)	3,5%
PIB por sectores (2022)	Agricultura: 21,1% Industria: 30,4% Servicios: 48,5%
Inflación	31,3%
PIB per cápita	2.203,6 USD
Deuda externa (% del PIB)	57,1%
Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)	2%
Valor de las exportaciones de bienes (2023)	37.950.000.000 millones USD
Valor de las importaciones de bienes (2023)	30.270.000.000 millones USD
Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2022)	-2,1%

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

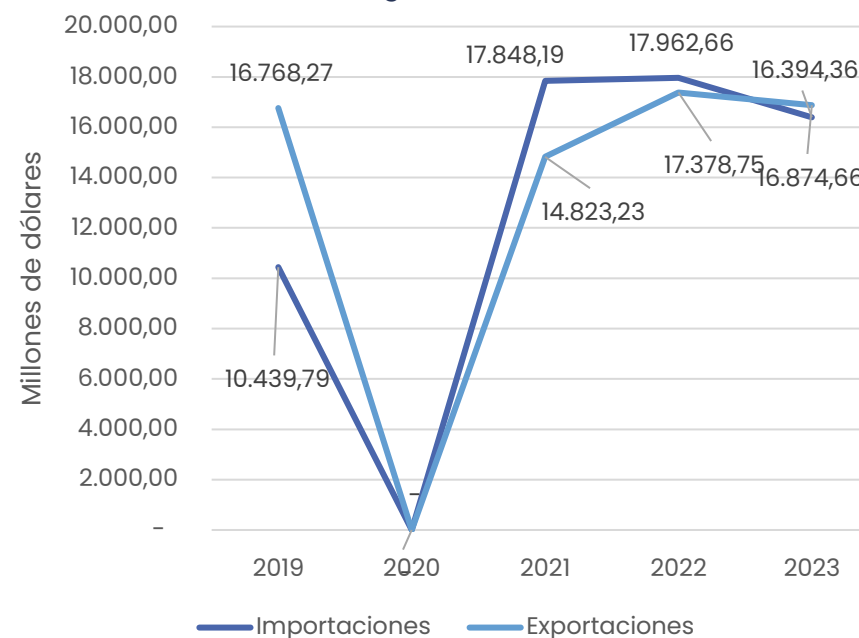
## Ghana

### Sector exterior

En 2019, las exportaciones y las importaciones se situaron en niveles relativamente altos, con 16.768,27 millones de dólares en exportaciones y 10.439,79 millones en importaciones. Sin embargo, en 2020, ambas cifras cayeron drásticamente, lo que podría estar relacionado con el impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía global. Las exportaciones prácticamente desaparecieron, y las importaciones también experimentaron una fuerte contracción, lo que refleja un choque severo en el comercio exterior de Ghana.

A partir de 2021, se observa una notable recuperación en ambas variables, con las importaciones y exportaciones alcanzando niveles superiores a los registrados en 2019. En 2021, las importaciones alcanzaron los 17.848,19 millones de dólares, superando las cifras pre-pandémicas, mientras que las exportaciones también repuntaron significativamente hasta 14.823,23 millones. Para 2023, aunque las cifras se estabilizan, las exportaciones e importaciones muestran una ligera disminución respecto a 2022, situándose en 16.874,66 y 16.394,36 millones de dólares, respectivamente. Esto sugiere una ralentización o ajuste tras el periodo de fuerte recuperación, pero manteniéndose en niveles altos en comparación con los inicios de la serie.

Evolución de las exportaciones e importaciones ghanesas

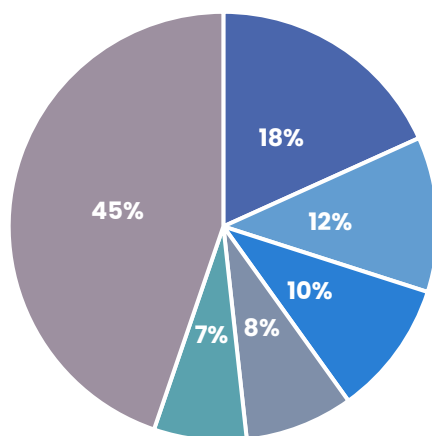


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

Ghana

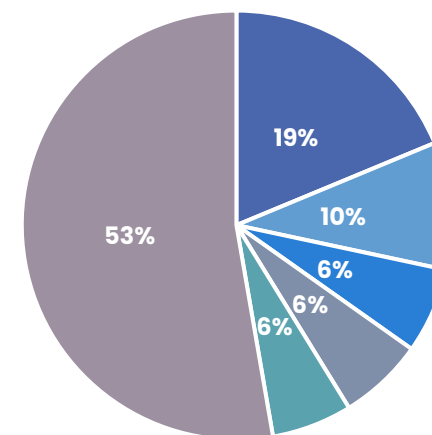
**Principales clientes y proveedores**

Principales clientes internacionales de Ghana en 2023



■ Suiza ■ Sudáfrica ■ Emiratos Árabes Unidos ■ China ■ India ■ Los demás

Principales proveedores internacionales de Ghana en 2023

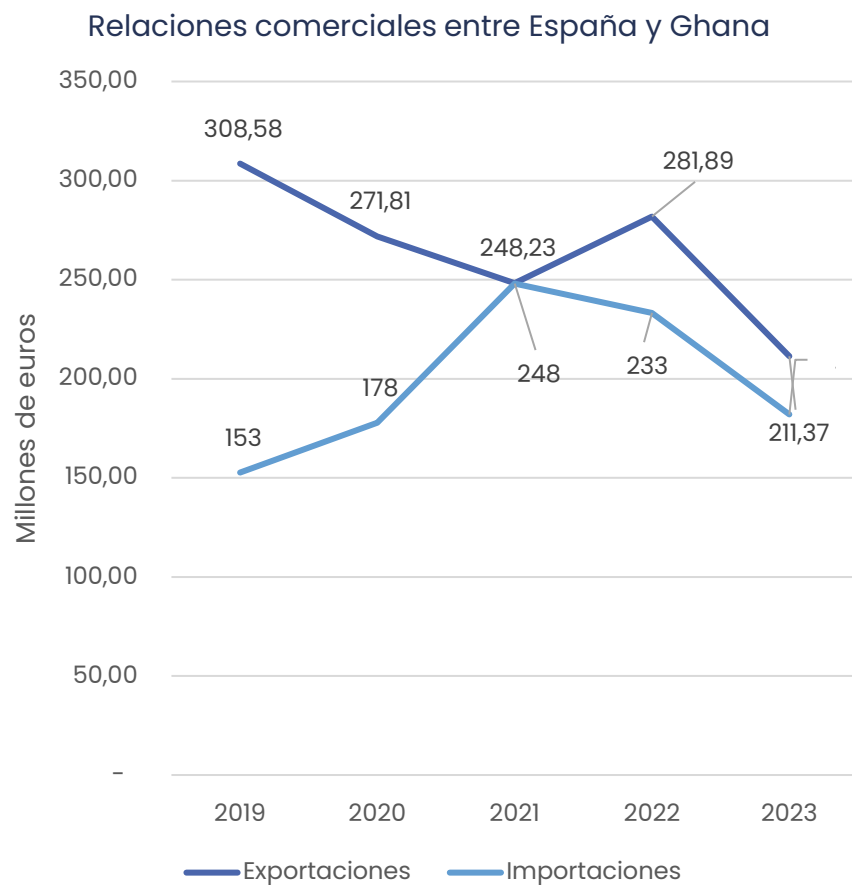


■ China ■ Países Bajos  
 ■ India ■ Rusia, Federación de  
 ■ Estados Unidos de América ■ Los demás

*Fuente:* elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Ghana

### Relaciones comerciales España-Ghana

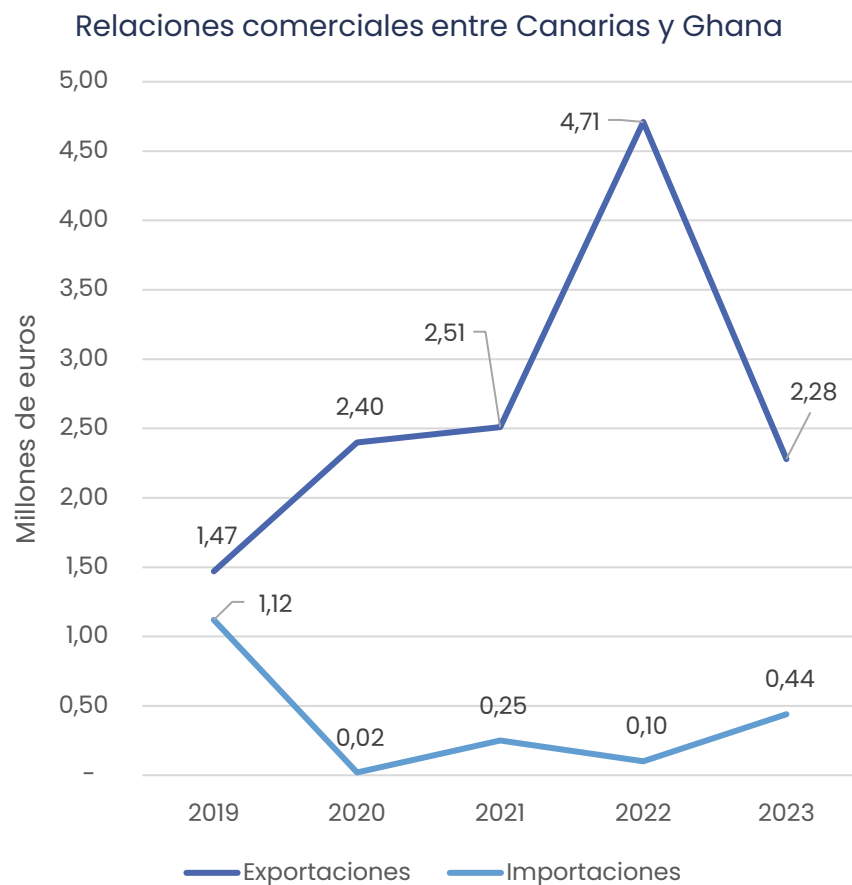


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Ghana en 2023 (millones de euros)
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	28,70
<b>ABONOS</b>	21,29
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	20,15
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	11,55
<b>FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO</b>	8,87
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	8,83
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	7,86
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR</b>	7,76
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	7,68
<b>ARMAS Y MUNICIONES; ACCESORIOS</b>	7,36

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Ghana

### Relaciones comerciales con Canarias

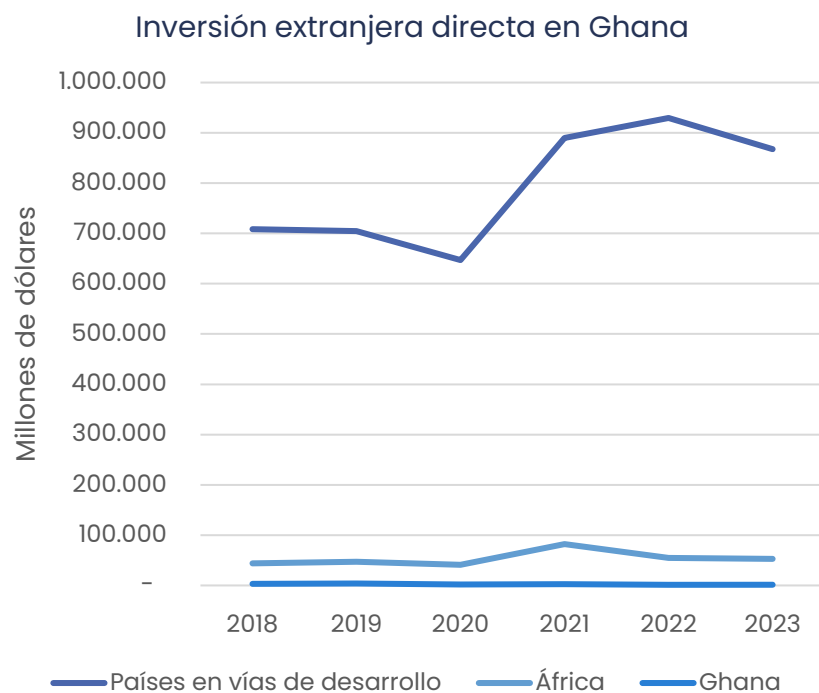


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Ghana en 2023 (millones de euros)
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	1,07
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	0,78
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	0,10
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.</b>	0,10
<b>MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.</b>	0,04
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	0,04
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	0,03
<b>ARTÍC. TEXTIL-HOGAR; PRENDERÍA</b>	0,03
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	0,02
<b>CACAO Y SUS PREPARACIONES</b>	0,01

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Ghana

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Ghana</b>	2.989	3.880	1.876	2.613	1.511	1.354

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

Ghana

**Inversiones españolas en Ghana**



Sector	Total del periodo (miles de euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>FABRICACIÓN DE BEBIDAS</b>	51.708,92	24.815,64	20.100,28	6.793,00	0,00	0,00
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO, EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	6.963,50	6.963,50	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>TELECOMUNICACIONES</b>	452,86	452,86	0,00	0,00	0,00	0,00

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Ghana

**Conectividad Aérea**

No existen vuelos directos ni con escalas entre España y Ghana.

El país cuenta con seis aeropuertos, Kotoka International Airport, Kumasi Airport, Sunyani Airport, Tamale Airport, Wa Airport y Ho Airport.

El principal aeropuerto internacional es el de Kotoka (Código IATA: KIA-ACCRA). Hay vuelos internacionales a Etiopía, Bélgica, Catar, Kenia, Benin, Marruecos, Camerún, Estados Unidos, Países Bajos, Egipto,

Turquía, Reino Unido, Nigeria, Líbano, Emiratos Árabes Unidos, Costa de Marfil, Portugal, Sierra Leona, Santo Tomé y Burkina Faso.

Las aerolíneas internacionales que vuelan a KIA-ACCRA son: Qatar Airways, Air Peace, Turkish Airlines, Egyptair, Royal Air Maroc, Ethiopian Airlines, TAP Portugal, Air Cote D'Ivoire, Brussels Airlines, Delta Air Lines, Africa World Airlines, KLM, MEA, British Airways, United Airlines, ASKY, Emirates, Air France y Kenya Airways.



Ghana

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA-CGM</b>	Tema	Portacontenedores	1 vez a la semana	Algeciras
<b>CMA-CGM</b>	Takoradi	Portacontenedores	1 vez a la semana	Algeciras
<b>Maersk</b>	Tema	Portacontenedores	1 vez a la semana	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Takoradi	Portacontenedores	1 vez a la semana	Algeciras.
<b>MSC</b>	Takoradi	Portacontenedores	1 vez a la semana	Línea directa.
<b>MSC</b>	Tema	Portacontenedores	1 vez a la semana	Línea directa.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tema	Portacontenedores	1 vez a la semana	Valencia
<b>Universal African Lines (UAL)</b>	Takoradi	Portacontenedores/ Multipropósito	1 vez al mes	Línea Directa
<b>Zim Integrated Shipping Ltd</b>	Tema	Portacontenedores	1 vez a la semana	Valencia

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera/ Consignatario	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>MSC</b>	Tema	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas
<b>MSC</b>	Takoradi	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, San Pedro
<b>Maersk</b>	Tema	Portacontenedores / Multipropósito	Semanal	Tánger Med, Lomé, Cotonú



Ghana

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Arkas</b>	Tema	Mercancía	2 veces al mes	Tánger Med
<b>COSCO SHIPPING</b>	Tema	Mercancía	Cada 15 días	Línea directa
<b>MAERSK LINE</b>	Tema	Mercancía	4 veces al mes	Algeciras
<b>BERGE MARITIMA S.L. U</b>	Tema	Mercancía	N/A	N/A
<b>CMA-CGM</b>	Takoradi	Mercancía	2 veces al mes	Gdynia, Algeciras, Abidjan.
<b>CMA-CGM</b>	Tema	Mercancía	5 veces al mes	Tánger Med
<b>HAPAG-LLOYD</b>	Tema	Mercancía	5 veces al mes	Tánger Med
<b>OOCL</b>	Tema	Mercancía	1 vez al mes	Línea directa
<b>OOCL</b>	Takoradi	Mercancía	1 vez al mes	Línea directa
<b>M.S.C ESPAÑA</b>	Takoradi	Mercancía	5 veces al mes	Las Palmas, Abidjan, Tema, Lomé
<b>M.S.C ESPAÑA</b>	Tema	Mercancía	5 veces al mes	Línea directa
<b>OCEAN NETWORK</b>	Tema	Mercancía	N/A	N/A

<b>Autoridad Portuaria de Algeciras</b>				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Arkas</b>	Tema	Mercancía	Cada 10 días	Cotonou, Apapa, Tincan, Tanger Med
<b>COSCO SHIPPING</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Dakar, Valencia
<b>MAERSK LINE</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Tánger Med, Port Elizabeth, Pointe Noire, Luanda.
<b>MAERSK LINE</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Tánger Med, Cotonou, Tincan, Apapa,
<b>MAERSK LINE</b>	Takoradi	Mercancía	Semanal	Cotonou, Onne, Douala.
<b>CMA-CGM</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Tánger Med, Tema, Cotonou, Apapa, Tincan.
<b>HAPAG-LLOYD</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Cotonou, Tincan. Apapa, Tánger Med.
<b>OOCL</b>	Tema	Mercancía	Semanal	Valencia, Dakar, Abidjan.



Ghana

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA-CGM</b>	Tema	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>MAERSK LINE</b>	Tema	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Tánger Med
<b>OOCL</b>	Tema	Portacontenedores	Semanal	Valencia

## Ghana

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Medio	7 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	C (Sobre E)	C (Sobre E)

CESCE clasifica el riesgo comercial de Ghana como "Medio", lo que indica que existe una incertidumbre considerable en cuanto a la capacidad de las empresas para cumplir con sus obligaciones comerciales. Además, CESCE asigna la máxima calificación de riesgo político, 7 sobre 7, lo que sugiere un entorno político altamente inestable o peligroso, posiblemente reflejando preocupaciones sobre conflictos, cambios de régimen o debilidad institucional.

Por su parte, COFACE califica tanto el riesgo comercial como el político con una "C" sobre una escala de "E", donde "E" representa el peor escenario. Esta calificación de "C" indica un riesgo elevado, aunque no extremo, tanto en el ámbito comercial como en el político. Esto sugiere que las operaciones comerciales en Ghana pueden enfrentar desafíos significativos debido a factores internos y externos, incluidos problemas políticos que podrían afectar la estabilidad económica y la seguridad jurídica en el país. Ambas evaluaciones reflejan un entorno complejo para los negocios en Ghana, con riesgos que deben ser cuidadosamente gestionados por los inversores y empresas extranjeras.

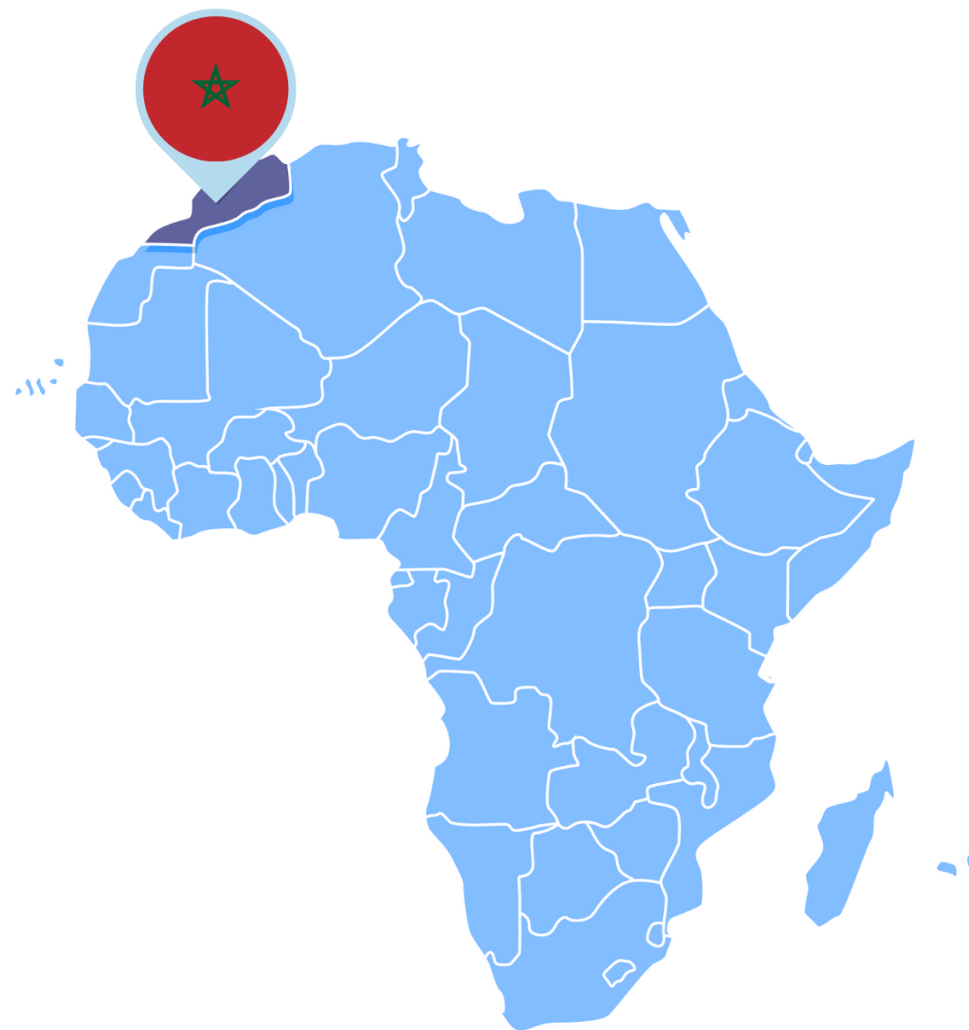
## Ghana

### Oportunidades de Negocio

Ghana ofrece múltiples oportunidades de negocio para empresas extranjeras en varios sectores estratégicos:

- Uno de los sectores más prometedores es el de la **agroindustria**, específicamente en el procesamiento de productos agrícolas como el cacao, frutas tropicales y atún enlatado. Empresas multinacionales ya han establecido operaciones exitosas en Ghana, aprovechando la creciente demanda tanto en el mercado local como en el internacional. Además, la iniciativa gubernamental "*One District, One Factory*" busca establecer fábricas en cada distrito del país, lo que abre un espacio significativo para inversiones en la transformación y exportación de productos agrícolas.
- El sector de **infraestructuras** también presenta importantes oportunidades, especialmente en el ámbito del transporte y la energía. Ghana necesita mejorar sus redes de transporte y su infraestructura energética, lo que genera demanda de proyectos de construcción y suministro de equipos especializados. La construcción de viviendas y edificios, impulsada por el crecimiento urbano, es otro sector clave, con una demanda creciente de materiales de construcción. A pesar de los desafíos como la inestabilidad en el suministro eléctrico y las dificultades burocráticas, las empresas extranjeras que puedan ofrecer soluciones innovadoras y de calidad encontrarán un mercado receptivo en Ghana.
- El sector **minero** es un gran atractivo para la inversión extranjera, especialmente en la extracción de oro y petróleo. Las reformas regulatorias han creado un ambiente favorable para la inversión privada en minería.
- Ghana busca diversificar su matriz energética, con un enfoque en aumentar la proporción de **energías renovables**. Esto ofrece oportunidades para empresas que puedan proveer tecnología y servicios en energía solar y eólica.
- Con una alta tasa de penetración de telefonía móvil, el sector de **telecomunicaciones** sigue siendo un área de crecimiento. Las empresas pueden explorar oportunidades en servicios de internet y tecnologías de la información.

# Marruecos



Marruecos

## Datos generales

<b>Principales datos básicos de Marruecos (2024)</b>	
<b>Capital</b>	Rabat
<b>Población</b>	37.387585 habitantes
<b>Área total</b>	716,550 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Primer Ministro Aziz Akhannouch
<b>Moneda y denominación</b>	Dirham Marroquí (MAD)
<b>Equivalencia en euros (agosto 2024)</b>	1 euro=10,719 MAD
<b>Religión</b>	Islam
<b>Lenguas oficiales</b>	Francés, Árabe, Tamazigh
<b>Crecimiento de la población (2022)</b>	0,84 %
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	74.2 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	75,9%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	16,8
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	6,6



## Marruecos

### Situación económica

La situación económica de Marruecos es favorable, con la economía creciendo un 3,02% en el 2023, impulsada por la agricultura, los servicios y el aumento de la demanda interna. El BAD predice que la economía crecerá un 3,5% en el 2024 y un 3,8%, espoleada por el aumento de las inversiones

Se espera que la tasa de inflación continúe su tendencia a la baja, alcanzando un 4,1% en 2024 y un 3,8% en 2025 debido al descenso del precio mundial de los alimentos. Se proyecta que el déficit presupuestario mejorará al 4,4% del PIB en 2024 y al 4,2% en 2025,

atribuible a la recuperación económica y a los bajos subsidios en el precio del gas butano.

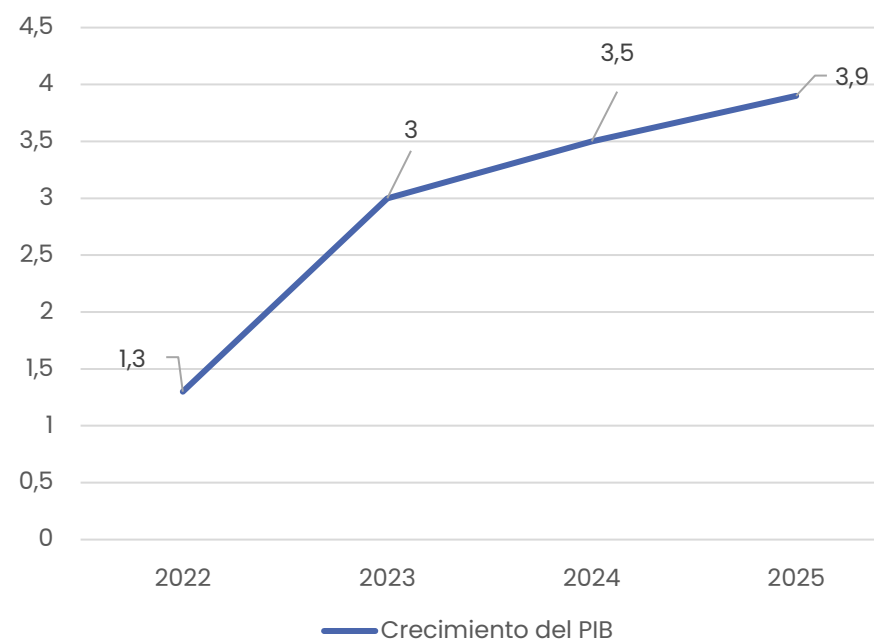
Se proyecta que el déficit de cuenta corriente descienda al 0,4% en el 2024 pero aumente ligeramente hasta el 0,9% en el 2025 como consecuencia de un aumento de las importaciones. Los principales riesgos para el panorama económico son unas lluvias débiles que afecten la producción agrícola, un bajo crecimiento de la economía de la Unión Europea que impacte en el comercio y el impacto de la Guerra de Ucrania en el aumento del precio de los alimentos.

Marruecos

**Principales indicadores económicos**

<b>Principales indicadores Económicos de Marruecos (2022-2024)</b>	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	152.38 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB (2024)</b>	3,1%
<b>Inflación (2024)</b>	2,5%
<b>Tasa de desempleo (2024)</b>	12%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Agricultura: 12% Industria: 23,8% Servicios: 53,9%
<b>PIB per cápita (2023)</b>	4.080 USD
<b>Deuda externa (% del PIB)</b>	42%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2023)</b>	1,7%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	47.280.000.000 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	56.170.000.000 millones USD
<b>Balanza comercial (2023)</b>	-15.230 millones USD

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



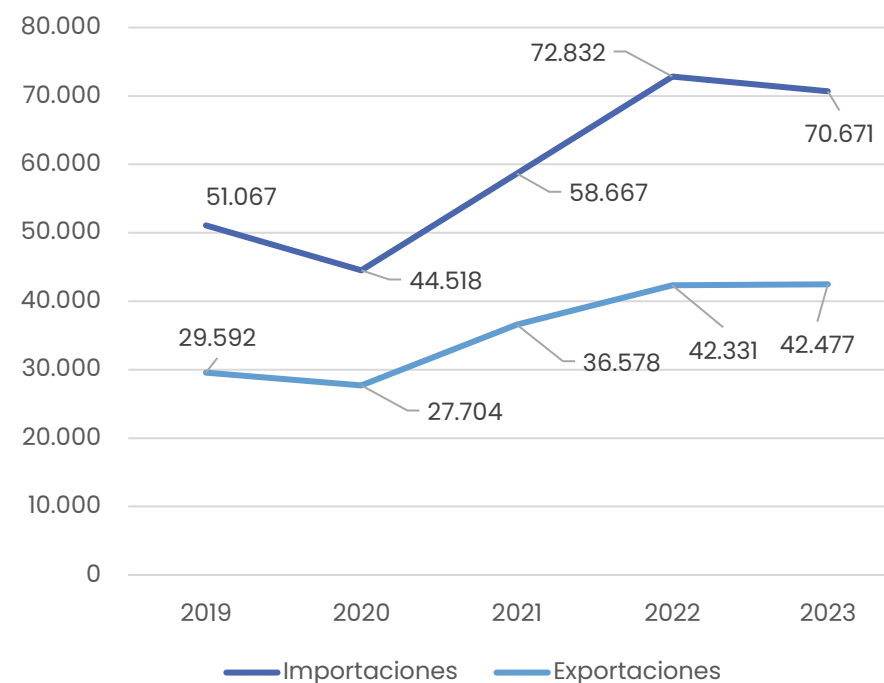
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Marruecos

### Sector exterior

- Marruecos es más un importador neto que exportador neto. Entre 2019 y 2023 las importaciones aumentaron un 38%, aumentando las exportaciones un 43% en el mismo periodo.
- Las importaciones y las exportaciones registraron un descenso en el año 2020 durante la pandemia del COVID-19, volviendo al alza entre 2021 y 2022.
- Las importaciones registraron un crecimiento más elevado entre 2020 y 2022 que las exportaciones, aumentando las importaciones un 63% entre 2020 y 2022, y las exportaciones un 52% en el mismo periodo.
- En el 2023 las importaciones y las exportaciones se mantuvieron en números superiores al 2019. Las importaciones descendieron un 2,9% entre 2022 y 2023, mientras que las exportaciones aumentaron un 0,3% en el mismo periodo.

Importaciones y Exportaciones Marroquíes 2019-2023

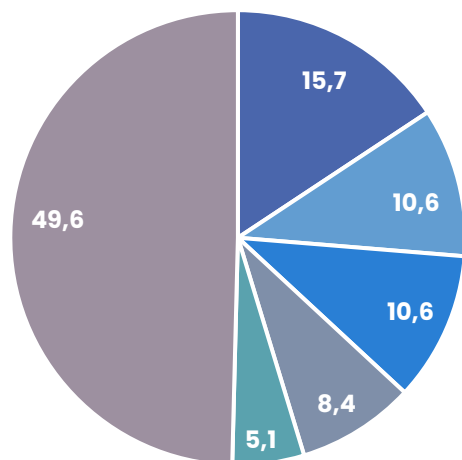


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

Marruecos

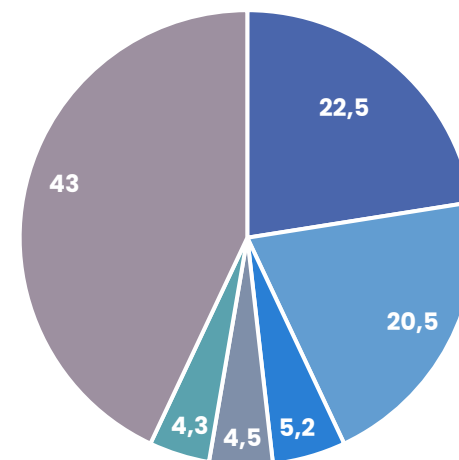
**Principales clientes y proveedores**

Principales proveedores internacionales de Marruecos en 2023 (%)



■ España ■ China ■ Francia ■ Estados Unidos ■ Turquía ■ Los demás

Principales clientes internacionales de Marruecos en 2023 (%)



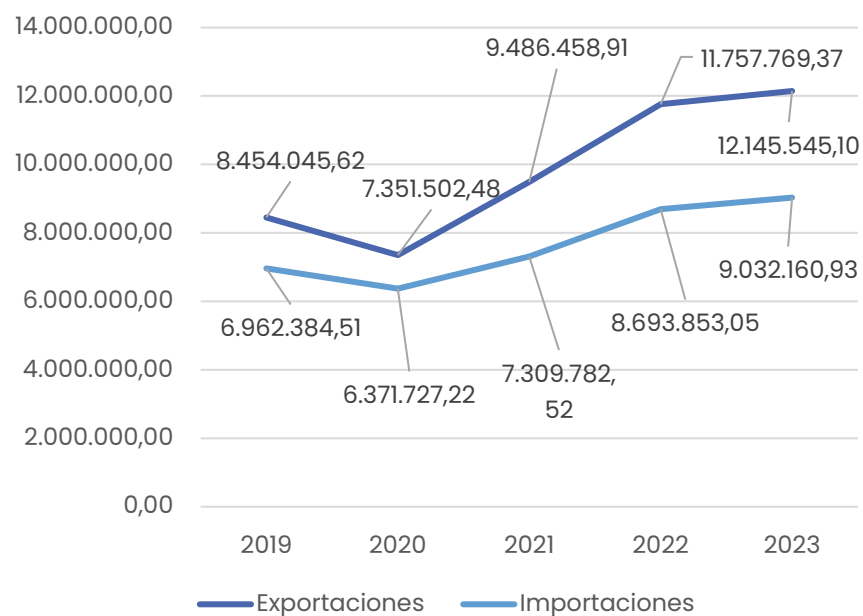
■ España ■ Francia ■ Italia ■ Reino Unido ■ Alemania ■ Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de Intracen Trade Center.

## Marruecos

### Relaciones comerciales España-Marruecos

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Marruecos 2019-2023 (miles de euros)



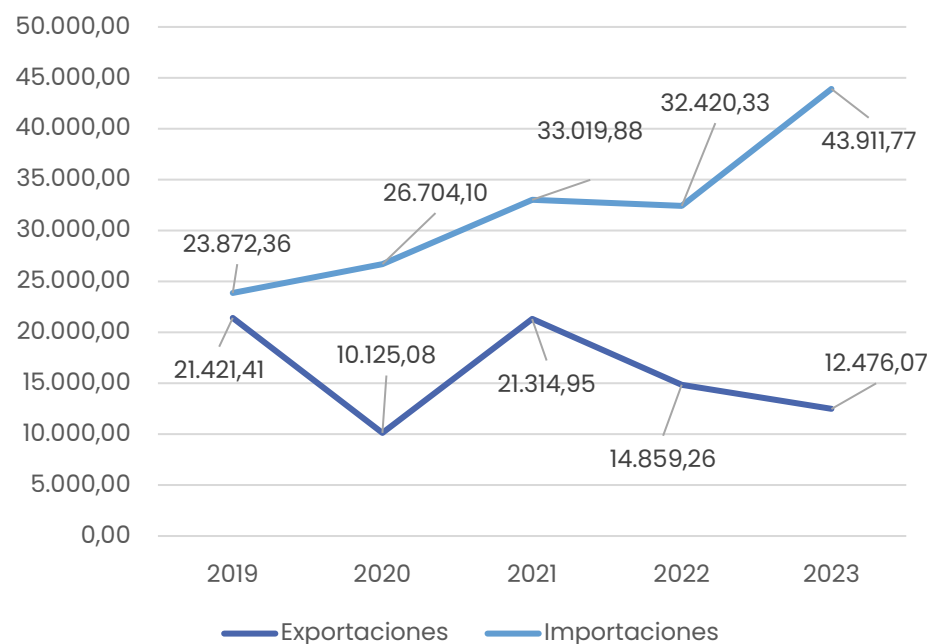
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Marruecos en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL</b>	27.917,44
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	11.851,59
<b>FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO</b>	9.524,57
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	8.354,28
<b>CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	6.245,24
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	3.730,83
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	3.540,21
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	3.173,68
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	2.754,35
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/TRABAJAR</b>	2.544,49

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Marruecos

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Marruecos 2019-2023 (en miles de euros)



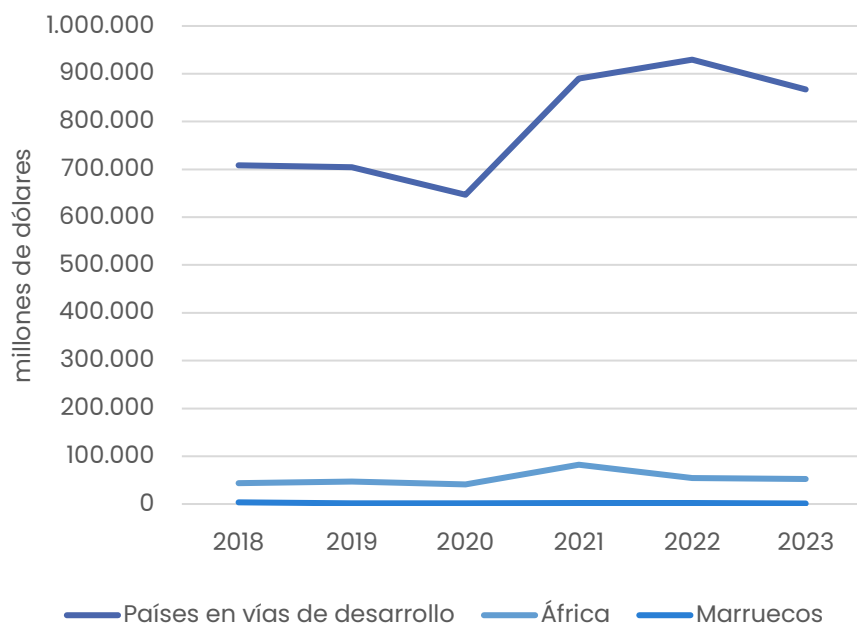
Productos	Valor de las exportaciones canarias a Marruecos en 2023 (miles de euros)
<b>ALIMENTACIÓN. BEBIDAS Y TABACO</b>	4.478,88
<b>SECTOR AUTOMÓVIL</b>	2.343,38
<b>SEMIMANUFACTURAS</b>	2.336,38
<b>BIENES DE EQUIPO</b>	1.638,93
<b>MANUFACTURAS DE CONSUMO</b>	1.221,85
<b>MATERIAS PRIMAS</b>	309,28
<b>PRODUCTOS ENERGÉTICOS</b>	84,69
<b>OTRAS MERCANCÍAS</b>	39,90
<b>BIENES DE CONSUMO DURADERO</b>	22,79

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex

## Marruecos

### Inversión extranjera directa

Evolución de los flujos de inversión extranjera a Marruecos



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Marruecos</b>	3.558	1.720	1.419	2.266	2.260	1.094

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report

## Marruecos

### Inversiones españolas en Marruecos



Sector	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>ACTIVIDADES INMOBILIARIAS</b>	10.839,41	698,96	989,13	1.853,57	1.931,09	262,92	41,97	6.381,82
<b>SERVICIOS FINANCIEROS</b>	0,00	4.629,35	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>COMERCIO MAYOR E INTERMEDIARIOS, COMERCIO EXCEPTO VEHÍCULOS MOTOR</b>	1.095,57	111,78	917,06	586,40	647,00	241,32	19,82	83,01
<b>CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS</b>	2.184,94	250,00	37,50	236,00	3,00	8,10	0,00	14,51

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Marruecos

**Conectividad Aérea (1)**

Aeropuerto de origen	Aeropuerto de Destino	Compañía
<b>Aeropuerto de Gran Canaria</b>	Marrakech, Casablanca, Essaouira, Tánger, Agadir, Ouzarzate, El Aaiun, Dakhla, Guelmim.	Ryanair, Binter, Royal Air Maroc.
<b>Aeropuerto de Tenerife Sur</b>	Agadir, Marrakech, Casablanca.	Ryanair, Royal Air Maroc.
<b>Aeropuerto de Lanzarote</b>	Marrakech	Ryanair.
<b>Aeropuerto Madrid-Barajas</b>	Marrakech, Fez, Casablanca, Agadir, Nador, Tánger, Tetuán, Esaouira	Ryanair, Iberia Express, Iberia, Royal Air Maroc, Air Arabia Maroc.
<b>Aeropuerto Barcelona El-Prat</b>	Tánger, Casablanca, Fez, Nador, Oujda, Ouazarzate, Tetuán	Air Arabia Maroc, Ryanair.
<b>Aeropuerto de Alicante</b>	Fez, Marrakech, Tetuán	Ryanair.
<b>Aeropuerto de Málaga</b>	Tánger, Nador, Fez, Tetuán, Casablanca, Marrakech	Ryanair, Royal Air Maroc
<b>Aeropuerto de Sevilla</b>	Marrakech, Rabat, Tetuán	Ryanair.
<b>Aeropuerto de Valencia</b>	Marrakech, Tánger, Agadir, Fez	Ryanair.



Marruecos

**Conectividad Aérea**

Aeropuerto de origen	Aeropuerto de Destino	Compañía
Girona-Costa Brava	Marrakech, Beni Mellal	Ryanair
Aeropuerto de Murcia	Marrakech.	Ryanair.
Aeropuerto de Palma	Marrakech, Fez.	Ryanair.
Aeropuerto de Santander	Marrakech	Ryanair.
Aeropuerto Zaragoza	Marrakech, Fez	Ryanair.
Aeropuerto de Bilbao	Marrakech	Vueling Airlines, Volotea.



Marruecos

**Conectividad Marítima (1)**

<b>Autoridad Portuaria de Las Palmas</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Maersk</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>WEC Lines</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Hapag Lloyd</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Arabella Entreprises Corp.</b>	El Aaiún	Multipropósito	Semanal	Línea Directa.
<b>Arabella Entreprises Corp.</b>	Safi	Multipropósito	Semanal	Línea Directa.
<b>X-press feeders</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>X-press feeders</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>X-press feeders</b>	Tánger	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>MSC</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>MSC</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA-CGM</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA-CGM</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA-CGM</b>	Agadir	Portacontenedores	Bimensual	Línea Directa.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger	Portacontenedores	Semanal	Valencia
<b>Flota Suardiáz</b>	Casablanca	RoRo	Bimensual	Línea Directa.
<b>Flota Suardiáz</b>	Tánger Med	RoRo	Bimensual	Barcelona.
<b>GS Lines</b>	Casablanca	Portacontenedores/Multipropósito	Semanal	Leixoes.



Marruecos

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Zim Integrated Shipping</b>	Tánger	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Cartagena, Oakland, Panamá Manzanillo.
<b>COSCO Shipping</b>	Tánger	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Tilbury, Amberes, Dunquerque, El Havre.
<b>Sealand</b>	Casablanca	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Algeciras.
<b>Sealand</b>	Agadir	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria.
<b>Sealand</b>	Tánger	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Línea Directa.
<b>Sealand</b>	Agadir	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria, Algeciras.
<b>MSC</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>MSC</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria
<b>Suardiaz Shipping Lines</b>	Tánger	Roro/Ferry	Mensual	Las Palmas de Gran Canaria, Vigo, Zeebrugge.
<b>W.E.C Lines</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria.



Marruecos

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Maersk</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Agadir.
<b>Maersk</b>	Casablanca	Portacontenedores	Bisemanal	Línea Directa.
<b>Maersk</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>MSC</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>MSC</b>	Nador	Portacontenedores	Semanal	Cartagena, Almería, Málaga.
<b>CMA CGM</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>CMA CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Maritime Agency HMM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>COSCO</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>WEC Lines España</b>	Casablanca	Portacontenedores	Bisemanal	Línea Directa
<b>Hapag-Lloyd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Hapag-Lloyd</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Noatum Maritime</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Arkas</b>	Casablanca	Portacontenedores	Cada 10 días.	Píreo, Algeciras.
<b>Arkas</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Algeciras, Alejandría, Mersin, Haifa, Vado Ligure, Fos-Sur-Mer.



Marruecos

**Conectividad Marítima (4)**

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>APL</b>	Tanger Med, Agadir	Portacontenedores.	Semanal	Tenerife, Las Palmas, Ferrol, Gijón, Bilbao
<b>APL</b>	Tánger Med	Portacontenedores.	Semanal	Valencia, Lome, Lekki, Cotonou, Bata, Malabo, Kribi,
<b>APL</b>	Casablanca	Portacontenedores.	Semanal	Génova, Leixoes, Setubal, Marsella, Génova, La Spezia, Salerno, Pireo, Iskenderum, Latakia, Beirut, Alejandría.
<b>APL</b>	Tánger Med	Portacontenedores.	Semanal	Salvador de Bahía, Rio de Janeiro, Santos, Itapoa, Paranagua, Itaguai.
<b>APL</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Vigo, Leixoes, Lisboa,
<b>APL</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Génova, Alejandría, Beirut, Latakia, Mersin, Aliaga
<b>ARKAS</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Valencia, Alejandria, Mersin, Haifa, Vado Ligure, Fos Sur Mer.
<b>ARKAS</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Génova, La Spezia, Salerno, Pireo, Iskenderum, Latakia, Beirut, Alejandría, Leixoes, Setubal, Marsella.
<b>ARKAS</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Génova, Alejandría, Beirut, Latakia, Mersin, Aliaga.
<b>ARKAS</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Cada 10 días	Cotonou, Tema, Apapa, Tincan.
<b>CMA-CGM</b>	Agadir, Tánger Med	Portacontenedores	Cada 10 días	Tenerife, Las Palmas, Ferrol, Gijón, Bilbao.
<b>CMA-CGM</b>	Agadir, Tánger Med	Portacontenedores	Cada 10 días	Tenerife, Las Palmas, Ferrol, Gijón, Bilbao.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Southampton, Rotterdam, Bremerhaven, Amberes, Dunkerque, Le Havre, Jeddah, Jebel Ali, Khalifa Port, Karachi, Nhava Sheva, Mundra, Jeddah, Malta Freeport.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tilbury, Dunkerque, Amberes, Vlissingen, Le Havre, Montoir de Bretagne, Dakar, Abidjan.

▼ continúa



Marruecos

## Conectividad Marítima (5)

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tema, Cotonou, Apapa, Tincan.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Freetown, Lome, Bata, Malabo, Kribi, Libreville.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tema, Lekki, Cotonou, Pointe Noire, Luanda.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Rotterdam, Southampton, Amberes, Le Havre, Singapur, Qingdao, Shanghai, Ningbo, Yantian.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Livorno, Génova, Fos Sur Mer, Sagunto, Vigo, Montreal, Salerno.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Conakry, Monrovia, San Pedro, Abidjan, Freetown.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Salvador de Bahía, Rio de Janeiro, Santos, Itapoa, Paranagua, Itaguai.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Génova, Alejandria, Beirut, Latakia, Mersin, Aliaga.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med, Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Leixoes, Vigo, Lisboa, Barcelona, Valencia.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Vigo, Leixoes, Lisboa
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Cada 6 días	Ghazaouet.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med, Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Salerno, La Spezia, Génova, Leixoes, Setubal, Marsella, Pireo, Iskenderum, Beirut, Alejandría.
<b>CMA-CGM</b>	Agadir, Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Port Vendres, Barcelona.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Nouakchott, Banjul, Nouadhibou, Las Palmas.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Nouakchott, Banjul, Nouadhibou, Las Palmas.
<b>COSCO Shipping</b>	Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Constanza, Mardas, Aliaga, Pireo, Malta Freeport, Valencia, Gebze.
<b>COSCO Shipping</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Southampton, Rotterdam, Bremerhaven, Amberes, Le Havre, Jeddah, Jebel Ali, Abu Dhabi, Karachi, Nhava Sheva, Mundra, Pireo.

▼ continúa



Marruecos

**Conectividad Marítima (6)**

▼ continúa

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>COSCO Shipping</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tilbury, Amberes, Dunkerque, Le Havre, Dakar, Abidjan.
<b>COSCO Shipping</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Pireo, Istanbul Kumpport, Safiport-Dernice, Gemlink, Aliaga, Pireo, Valencia.
<b>Hamburg Süd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Montreal, Génova, Fos Sur Mer.
<b>Hamburg Süd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Puerto Bolivar, Posorja, Balboa, Manzanillo, Pireo, Tesalónica, Yuzhny, Novorossisyk, Ambarli, Izmit, Ambarli, Newark, Buenaventura.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tanger Med	Portacontenedores	Semanal	Rotterdam, Hamburgo, Amberes, Singapur, Tianjin Xingang, Qingdao, Busan, Shanghai, Yantian, Colombo.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tanger Med	Portacontenedores	Semanal	Southampton, Rotterdam, Bremerhaven, Amberes, Le Havre, Jeddah, Jebel Ali, Abu Dhabi, Karachi, Nhava Sheva, Mundra.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Salerno, Livorno, Génova, Fos Sur Mer, Sagunto, Vigo, Saint John, Montreal.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Cotonou, Tema, Tincan, Apapa.
<b>Hapag Lloyd</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Le Havre, Amberes, Lisboa, Pointe Noire, Luanda, Libreville, Kribi, Le Havre.
<b>HMM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Rotterdam, Hamburgo, Amberes, Singapur, Tianjin Xingang, Qingdao, Busan, Shangai, Yantian, Colombo.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Salvador de Bahía, Rio de Janeiro, Santos, Itapoa, Paranagua, Itaguai.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Puerto Bolívar, Posorja, Balboa, Manzanillo, Pireo, Tesalónica, Izmit, Ambarli. Newark, Buenaventura.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Vado Ligure, Civitavecchia, Salerno, Nápoles.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Orán.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Mundra, Jeddah, Rotterdam, Felixstowe, Bremerhaven, Salalah.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Montreal, Génova, Fos Sur Mer.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Tres veces/semana	Línea Directa.

▼ continúa



Marruecos

**Conectividad Marítima (7)**

▼ continúa

Autoridad Portuaria de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Maersk Line</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Génova, Alejandria, Haifa, Vado Ligure, Fos Sur Mer, Barcelona, Valencia.
<b>Maersk Line</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Génova, Livorno, Fos Sur Mer, Barcelona, Valencia.
<b>Maersk Line</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Génova, Livorno, Fos Sur Mer, Barcelona, Valencia.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Tunis Rades.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Génova, Alejandria, Beirut, Latakia, Iskenderum, Mersin, Izmir.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Nápoles, Livorno, Génova, Algeciras, Newark, Norfolk, Baltimore, Savannah, Charleston, Valencia.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Port Elizabeth, Tema, Pointe Noire, Luanda.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Nouakchott, Nouadhibou.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Abidjan, Lome.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tema, Cotonou, Tincan, Apapa.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Conakry, San Pedro.
<b>Maersk Line</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Tenerife, Las Palmas, Gijón, Bilbao.
<b>Maersk Line</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Tenerife, Melilla, Cartagena. Almería.
<b>Maersk Line</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Tunis Rades.
<b>Maersk Line</b>	Casablanca, Agadir	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Maersk Line</b>	Agadir	Portacontenedores	Cada 2 días	Línea Directa.
<b>Marguisa</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Lome, Cotonou, Bata, Malabo, Kribi.
<b>MSC</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Nápoles, Livorno, Génova, Newark, Norfolk, Baltimore, Savannah. Charleston, Venecia.
<b>OOCL</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Southampton, Rotterdam, Bremerhaven, Amberes, Le Havre, Jeddah, Jebel Ali, Abu Dhabi, Karachi, Nhava Sheva, Mundra.

▼ continúa



Marruecos

**Conectividad Marítima (8)**

<b>Autoridad Portuaria de Algeciras</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>OOCL</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Pireo, Istambul-Ambarli, Safiport-Derince, Gemlink, Aliaga, Pireo, Valencia, Barcelona.
<b>Romocean</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Oran, Argel, Tunis Rades.
<b>Romocean</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona.
<b>X-Press</b>	Agadir, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tenerife, Las Palmas, Gijón, Bilbao, Ferrol.
<b>X-Press</b>	Tánger Med, Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Barcelona, Valencia, Leixoes, Vigo, Lisboa.
<b>X-Press</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Tunis Rades.
<b>Yang-Ming</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Rotterdam, Hamburgo, Amberes, Singapur, Tianjin Xingang, Qingdao, Busan, Shanghai, Yantian, Colombo.
<b>Zim</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Lisboa, Leixoes.
<b>Zim</b>	Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Barcelona, Vigo, Leixoes, Lisboa.



Marruecos

**Conectividad Marítima (9)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Grand Navi Veloci</b>	Tánger Med	Ferry	Decenal	Sete.
<b>Grand Navi Veloci</b>	Tánger Med	Ferry	Semanal	Línea Directa.
<b>Gran Navi Veloci</b>	Nador	Ferry	Cada 6 días.	Línea Directa.
<b>Boluda Lines</b>	Agadir	Portacontenedores	Semanal	Cádiz, S/C de Tenerife. Las Palmas, S/C de la Palma
<b>Euro Marine Logistics NV</b>	Tánger Med	Carga de coches.	Semanal	Le Havre, Zeebrugge. Sheerness, Newcastle upon Tyne, Amsterdam.
<b>Euro Marine Logistics NV</b>	Tánger Med	Carga de coches		Zeebrugge, Newcastle upon Tyne, Amsterdam.
<b>Sealand</b>	Agadir	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria.
<b>Sealand</b>	Tánger	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Línea Directa.
<b>Sealand</b>	Agadir	Portacontenedores, Multipropósito	Semanal	Las Palmas de Gran Canaria, Algeciras.
<b>MSC</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Singapur, Yantian, Qingdao, Busan, Ningbo, Shanghai
<b>MSC</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Maersk</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Gioia Tauro, Singapur, Yantian, Qingdao, Busan, Ningbo, Shanghai.
<b>Maersk</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Salalah, Jebel Ali, Doha, Sadmm Dammam, Jubail, Abu Dhabi, Duqm.
<b>Maersk</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Algeciras, Alejandría, Mersin, Haifa.
<b>Maersk</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Oran, Mostaganem.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Oran, Mostaganem.
<b>CMA-CGM</b>	Tánger Med, Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Valencia, Leixoes, Vigo, Lisboa.

▼ continúa



Marruecos

**Conectividad Marítima (10)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Neptune Lines Shipping</b>	Tánger Med, Casablanca.	Carga de coches	Semanal	Malaga, Vigo, La Goulette, Pireo, Darnice, Novorossiysk, Chornomorsk, Constanza.
<b>Neptune Lines Shipping</b>	Tánger Med	Carga de coches	Semanal	Tarragona, Sagunto, Pireo, Darnice, Gemlik.
<b>Neptune Lines Shipping</b>	Tánger Med	Carga de coches	Semanal	Fos-Sur-Mer.
<b>Arkas</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Algeciras, Alejandría, Mersin, Haifa.
<b>Seago Line A/S</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Algeciras, Alejandria, Mersin, Haifa.
<b>Global Feeder Shipping LLC</b>	Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Leixoes, Vigo, Lisboa.
<b>X-Press Container Ltd</b>	Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Valencia, Leixoes, Vigo, Lisboa.
<b>Zim Integrated Shipping Service</b>	Casablanca, Tánger Med	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Valencia, Leixoes, Vigo, Lisboa
<b>Grimaldi Euromed Spa</b>	Tánger Med	Ferry	Semanal	Línea Directa.
<b>Alisios Shipping Lines</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>Flota Suardiaz</b>	Casablanca	Carga de coches	Quincenal	Emden, Sheerness, Zeebrugge, Vigo.
<b>NASCO Europe SL</b>	Casablanca	Portacontenedores	Quincenal	Misrata, Tripoli, Sfax, Castellon de la Plana.
<b>Medex Container Services LTD</b>	Casablanca	Portacontenedores	Quincenal	Misrata, Tripoli, Sfax, Castellon de la Plana.
<b>COSCO Container Lines</b>	Casablanca	Portacontenedores	Semanal	Darnice, Gemlik, Aliaga, Pireo, Valencia, Algeciras.

## Marruecos

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Medio	3 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	B (Sobre E)	A4 (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Marruecos es clasificado como "medio", mientras que el riesgo político se ubica en 3 sobre 7, lo que indica un riesgo relativamente bajo en términos políticos. Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como B (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo bajo.

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como A4 (en una escala de A a E), un riesgo muy bajo. Estas evaluaciones indican que existe un clima relativamente propicio para las inversiones, sin que la situación política influya en el clima de negocios.

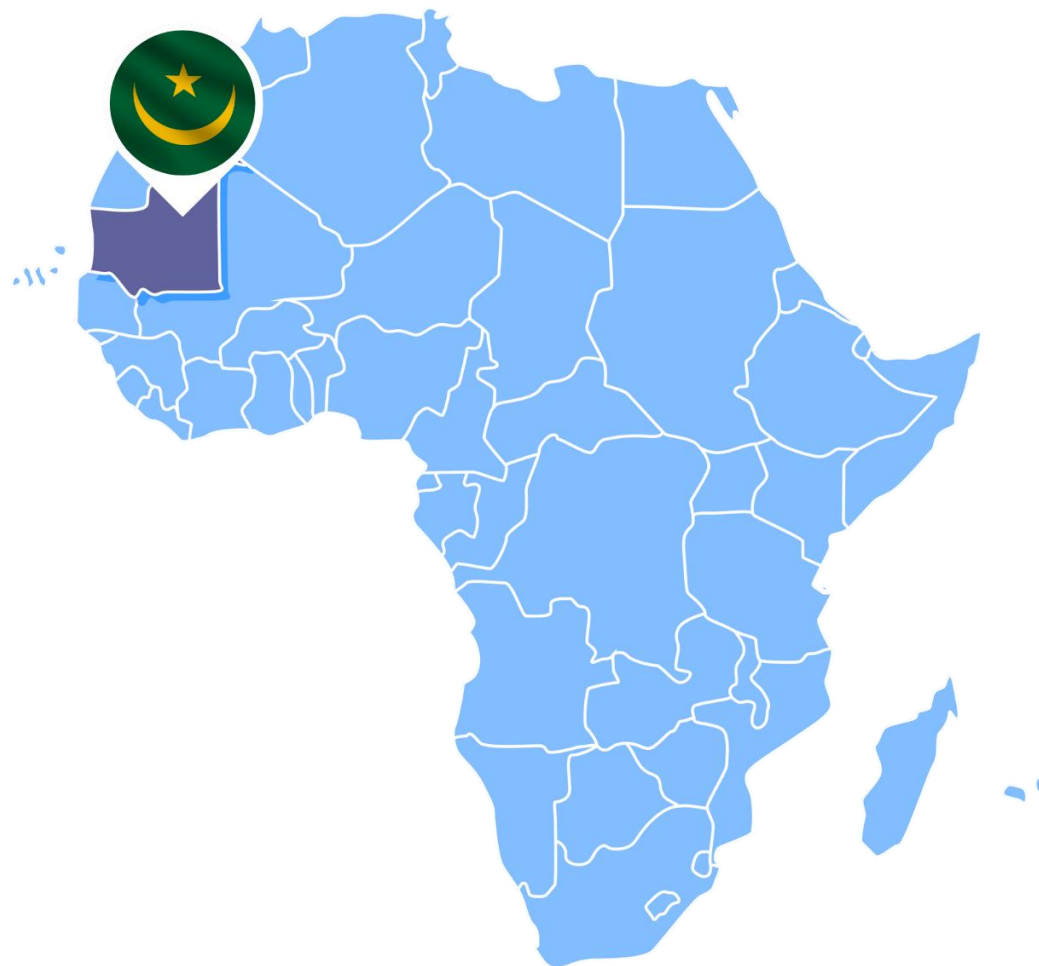
## Marruecos

### Oportunidades de Negocio

Marruecos ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando la automoción, agricultura, tecnología, turismo, transporte e infraestructuras portuarias.

- **Automoción:** Renault dispone de fábricas de coches de Tánger y Casablanca para la exportación.
- **Agricultura:** Oportunidades en la potabilización de aguas residuales.
- **Turismo:** Formación de personal, digitalización, restauración, franquicias y equipamiento.
- **Tecnología:** Maquinaria y materiales, material eléctrico, hierro y acero.
- **Energía:** Refuerzo de las conexiones energéticas entre España y Marruecos a través de gasoductos.
- **Infraestructuras portuarias:** Los planes de Marruecos para expandir y dinamizar su infraestructura portuaria, especialmente el puerto de Dakhla, atraerán servicios de consultoría, ingeniería, y provisión de servicios portuarios.

# Mauritania



## Mauritania

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Mauritania (2024)</b>	
<b>Capital</b>	Nuakchot
<b>Población (2024)</b>	4.244 millones de habitantes
<b>Área total</b>	1.037.700 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Mohammed Ould Ghazouani
<b>Moneda y denominación</b>	Ouguiya (MRU)
<b>Equivalencia en euros</b>	1 EUR= 43,06 MRU (febrero 2024)
<b>Religión</b>	Islam (República Islámica)
<b>Lenguas oficiales</b>	Árabe, francés, Pular, Soninke, Wolof
<b>Crecimiento de la población (2022)</b>	1,99%
<b>Esperanza de vida</b>	65,22 años
<b>Grado de alfabetización</b>	53,5%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	28,06
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	7,43



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Mauritania

### Situación económica

El PIB descendió hasta el 3,4% en el 2023 debido al descenso en la producción industrial y en la pesca y la baja inversión pública. El BAD predice que la economía crecerá un 4,2% en el 2024 y un 5,5% en el 2025, impulsada por la por los beneficios de la explotación de los yacimientos gasísticos, prevista para el 2024. Se espera que estos yacimientos generen unos beneficios anuales de 500 millones de dólares entre 2024 y 2051.

Se espera que la tasa de inflación baje hasta el 4,7% en el 2024 y 4,2% en el 2025 debido a las buenas previsiones agrícolas y una política monetaria restrictiva. Se proyecta que el déficit fiscal baje al 2% en el

2024 y 1,6% gracias a los beneficios que se recogerán de la explotación de gas.

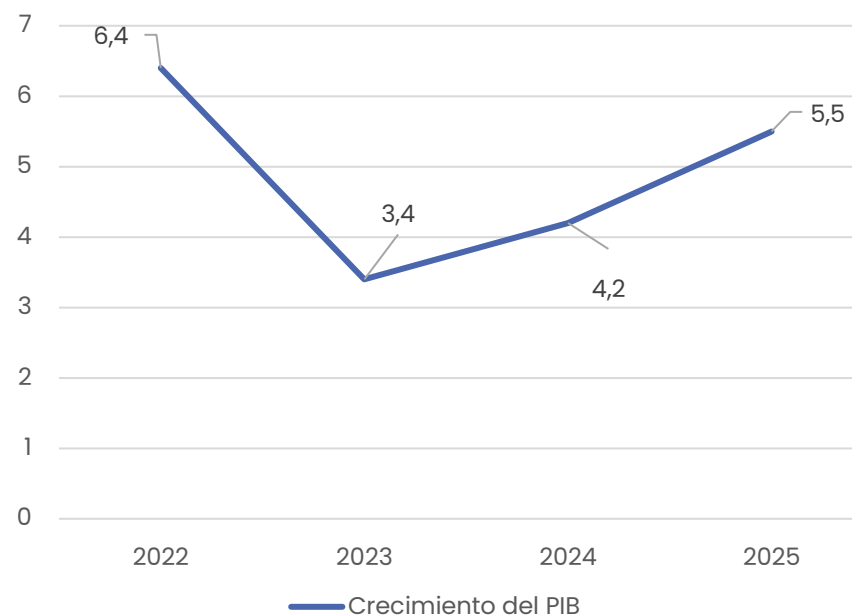
Para el BAD, la inestabilidad en el Sahel, las fluctuaciones en el precio mundial del mineral de hierro, los retrasos en la puesta en marcha del yacimiento de gas de Grand Tortue Ahmeyim y el impacto del cambio climático son los principales retos a los que se enfrenta el país.

## Mauritania

**Principales indicadores económicos**

<b>Principales indicadores Económicos de Mauritania (2022-2023)</b>	
<b>PIB 2022 (a precios corrientes)</b>	10.32 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2023)</b>	3,4%
<b>Inflación (2023)</b>	5%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	10,5%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Agricultura: 19,9% Industria: 30,9% Servicios: 42,5%
<b>Inflación</b>	9,5%
<b>PIB per cápita</b>	2.350 USD
<b>Deuda externa (% del PIB)</b>	MRU 195.728
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	14,4%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	3.204
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	4.618
<b>Balanza Comercial (2023)</b>	-1.240 millones USD

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



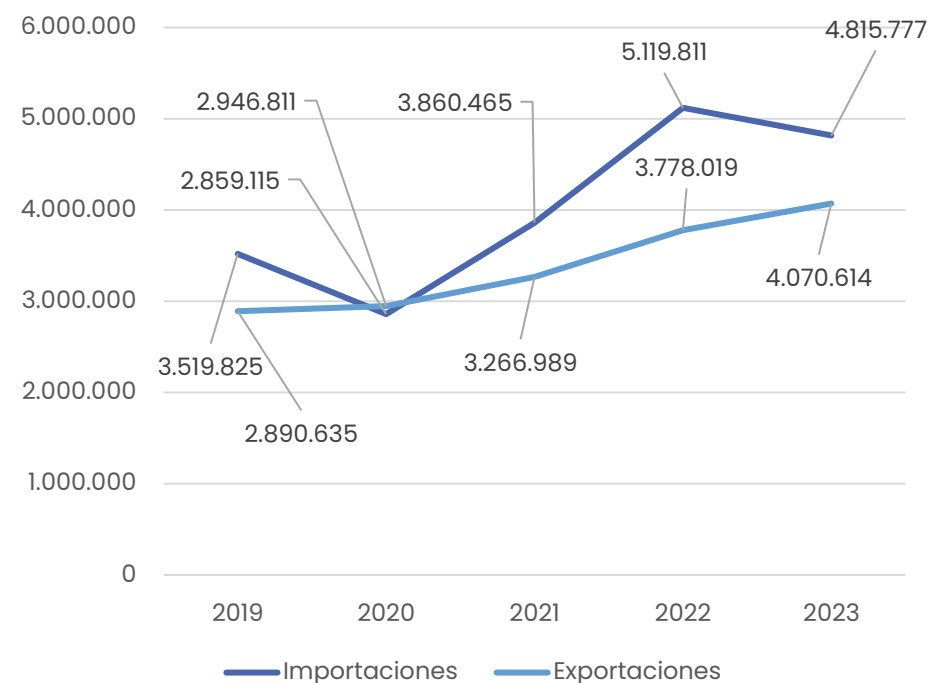
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Mauritania

### Sector exterior

- Mauritania es más un importador nato que exportador nato. Entre 2019 y 2023 las importaciones aumentaron un 26,9%, mientras que las exportaciones aumentaron un 40,8% en el mismo periodo.
- Las importaciones registraron un crecimiento constante entre 2019 y 2023, con el año 2022 registrando la cifra más alta de importaciones del periodo 2019-2023.
- Las exportaciones descendieron levemente entre 2019 y 2020, pero luego aumentaron entre 2019 y 2023, registrando el año 2023 la cifra más alta de exportaciones del periodo 2019-2023.
- El año 2023 las importaciones y las exportaciones descendieron en comparación con el 2022. Las importaciones descendieron un 5,9%, y las exportaciones un 24,5%.

Importaciones y Exportaciones Mauritanas 2019-2023

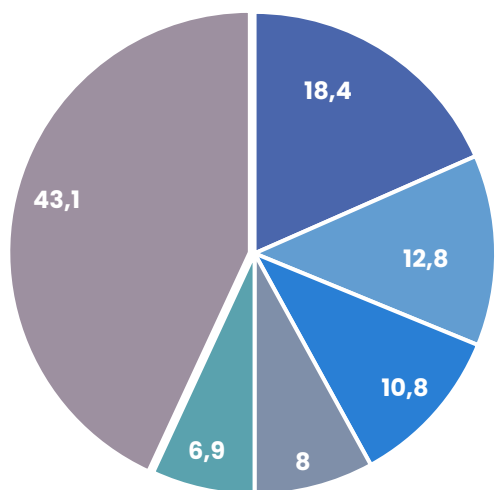


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

Mauritania

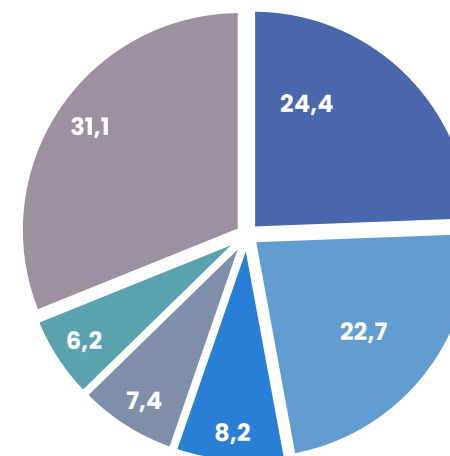
**Principales clientes y proveedores**

Principales proveedores internacionales de Mauritania en 2023 (%)



■ Emiratos Árabes Unidos ■ España ■ Bélgica ■ China ■ Francia ■ Los demás

Principales clientes internacionales de Mauritania en 2023 (%)



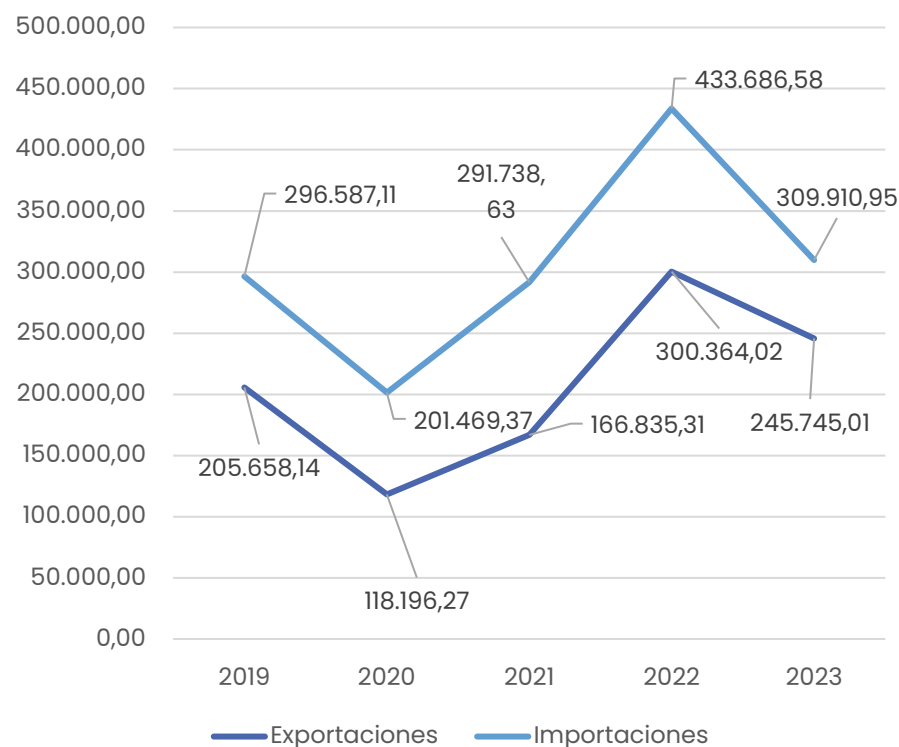
■ Canada ■ China ■ Argelia ■ Suiza ■ España ■ Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Mauritania

### Relaciones comerciales España-Mauritania

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Mauritania 2019-2023 (en miles de euros)



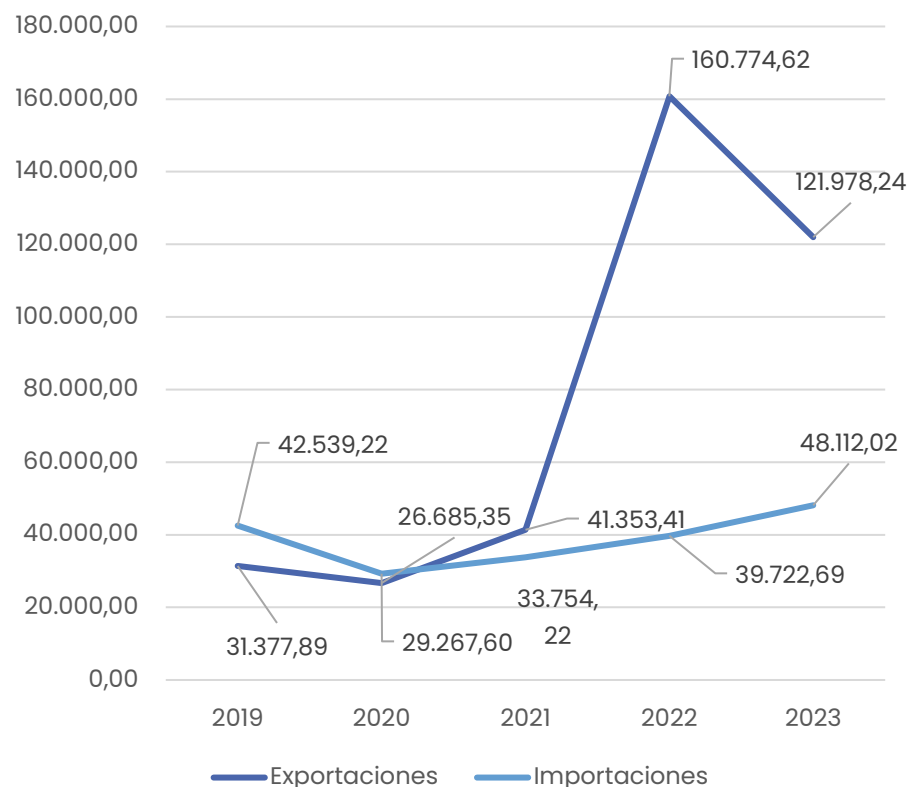
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Mauritania en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES</b>	87.326,26
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	18.553,55
<b>PAPEL CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	17.846,72
<b>PRODUCTOS DE CEREALES, DE PASTEL</b>	9.295,79
<b>LECHE PRODUCTOS LÁCTEOS</b>	8.427,93
<b>BARCOS Y EMBARCACIONES</b>	8.423,23
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	8.013,65
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO</b>	7.021,89
<b>PREPARACIÓN ALIMENTICIA DIVERSA</b>	6.935,28
<b>FRUTAS/FRUTOS, S/ CONSERVAR</b>	6.823,69

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Mauritania

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Mauritania 2019-2023 (millones de euros)

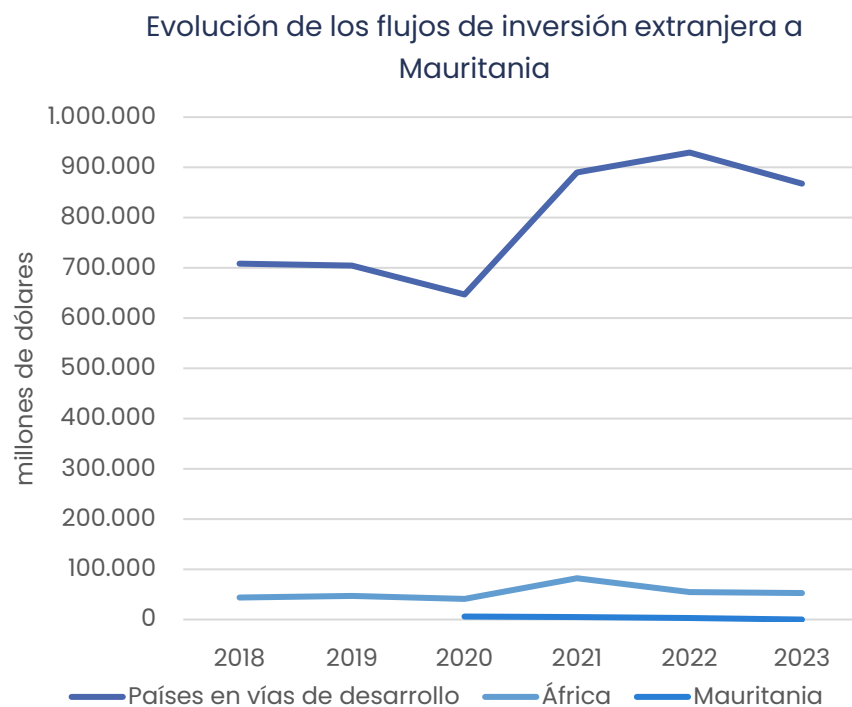


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Productos	Valor de las exportaciones canarias a Mauritania en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES. ACEITES MINERALES</b>	83.524,56
<b>PAPEL CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	13.877,94
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	6.967,83
<b>PRODUCTOS DE CEREALES, DE PASTEL</b>	2.582,36
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	1.464,57
<b>MANUFACTURA DE FUNDICIÓN HIERRO/ACERO</b>	1.328,40
<b>LECHE PRODUCTOS LÁCTEOS</b>	1.292,23
<b>PREPARACIÓN ALIMENTICIA DIVERSA</b>	1.200,24
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	946,01
<b>MATERIAS PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS</b>	931,35

## Mauritania

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Mauritania</b>	NA	NA	6.000	5.000	3.000	0

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

Mauritania

**Inversiones españolas en Mauritania**

Inversión directa extranjera de España en Mauritania 2010-2021 (miles de euros)



Sector	2013	2014	2016	2017	2018
<b>PESCA Y ACUICULTURA</b>				20,00	719,93
<b>INDUSTRIA DEL PAPEL</b>	2.035,00	90,73	101,60		
<b>SERVICIOS DE ALOJAMIENTO</b>		500,00			

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Mauritania

**Conectividad Aérea**

Aeropuerto de origen	Aeropuerto de Destino	Compañía
<b>Gran Canaria</b>	Nouakchot-Oumtousny (NKC)	Binter Canarias
<b>Gran Canaria</b>	Nouakchott Oumtousny (NDB)	Mauritanian Airlines International
<b>Gran Canaria</b>	Nouadhibou (NDB)	Mauritanian Airlines International



Mauritania

**Conectividad Marítima (1)**
**Autoridad Portuaria de Las Palmas**

Naviera	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia
<b>CMA-CGM</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>CMA-CGM</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Maersk</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Maersk</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Boluda Lines</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Boluda Lines</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>MSC</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>MSC</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Universal Africa Lines</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez al mes

**Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife**

Naviera/ Consignatario	Puertos de destino	Servicio/Mercancía	Frecuencia
<b>MSC Mediterranean Shipping Company</b>	Nuadibú	Mercancía	1 vez a la semana
<b>MSC Mediterranean Shipping Company</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Maersk</b>	Nuadibú	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Maersk</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana
<b>Boluda Lines</b>	Nuakchot	Mercancía	1 vez a la semana



Mauritania

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>			
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>
<b>CMA-CGM Ibérica S.A.</b>	Nuakchot	Mercancía	Cada 7 días
<b>MSC España-Valencia S.A.</b>	Nuakchot	Mercancía	Cada 7 días
<b>Maersk España S.A.</b>	Nuakchot	Mercancía	Cada 7 días
<b>Miller Valencia S.A.</b>	Nuakchot	Mercancía	Cada 7 días

<b>Autoridad Portuaria de Algeciras</b>			
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>
<b>MSC Mediterranean Shipping CO</b>	Nuadibú	Mercancía	5 veces al mes
<b>MSC Mediterranean Shipping CO</b>	Nuakchot	Mercancía	5 veces al mes
<b>Maersk Line</b>	Nuadibú	Mercancía	3 veces al mes
<b>CMA-CGM</b>	Nuadibú	Mercancía	4 veces al mes
<b>CMA-CGM</b>	Nuakchot	Mercancía	4 veces al mes
<b>Hapag-Lloyd AG</b>	Nuakchot	Mercancía	6 veces al mes
<b>ARKAS</b>	Nuakchot	Mercancía	3 veces al mes

## Mauritania

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	7 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	C (Sobre E)	C (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Mauritania es clasificado como "Alto", mientras que el riesgo político se ubica en 7 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado en términos políticos. Por su parte, C (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo moderado.

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como C (en una escala de A a E), lo que también refleja un riesgo político moderado.

Estas evaluaciones indican que la inestabilidad de la región del Sahel, en la que está Mauritania, influye en el riesgo comercial y político del país, aunque sea uno de los más estables de la región.

## Mauritania

### Oportunidades de Negocio

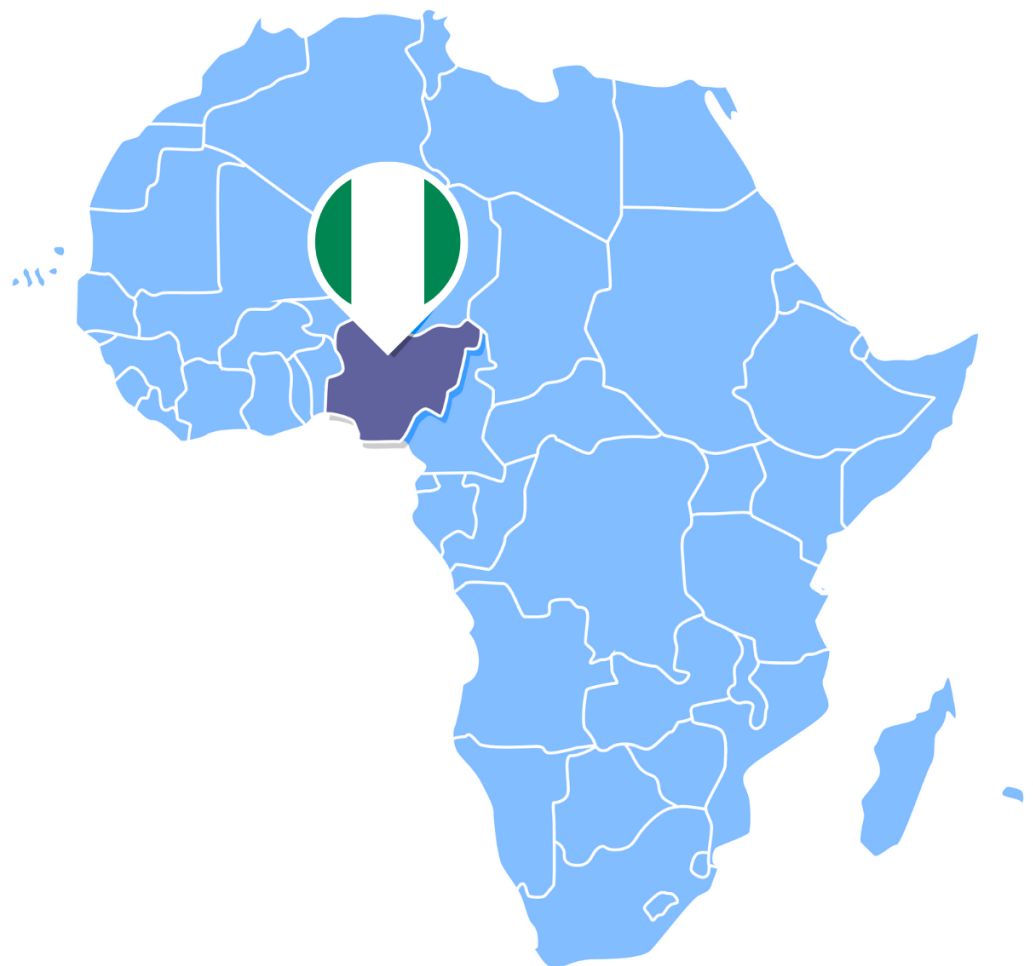
Mauritania ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando especialmente el de hidrocarburos, la pesca, las renovables

- **Hidrocarburos:** la inminente explotación de petróleo y gas del yacimiento Gran Tortue Ahmeyim demandarán servicios de consultoría, ingeniería y logística especializados del sector, representando una oportunidad para empresas nacionales y extranjeras del sector, especialmente aquellas de Canarias.
- **Pesca:** Mauritania necesita una industria de procesado de pescados para dinamizar su industria pesquera. La flota

pesquera también necesita una renovación en sus buques al contar con barcos anticuados.

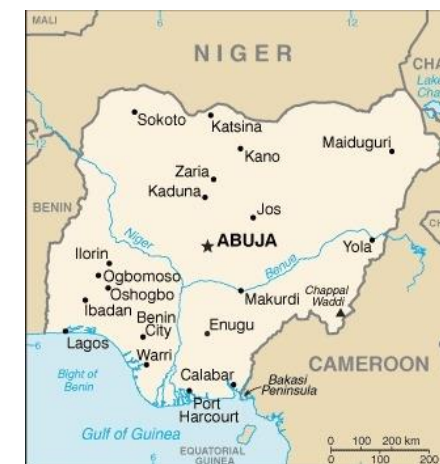
- **Energías renovables:** El país aspira a ser un productor relevante de hidrógeno verde, existiendo con ello oportunidades para la provisión de servicios, ingeniería y logística en este sector. También hay planes para la energía eólica y fotovoltaica, lo que requerirán servicios especializados en ambos sectores.

# Nigeria



## Nigeria

### Datos generales



Principales datos básicos de Nigeria (2022-2023)	
<b>Capital</b>	Abuya
<b>Población (2023)</b>	236,74 millones
<b>Área total</b>	923.768 km2
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Muhammadu Buhari, presidente de la República Federal de Nigeria
<b>Moneda y denominación</b>	Naira (NGN)
<b>Equivalencia en euros (mayo 2024)</b>	1 EUR = 1.481 NGN
<b>Religión</b>	Islam y cristianismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Inglés, hausa, igbo, yoruba, fulani
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	2,52%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	62,2 años
<b>Grado de alfabetización</b>	62%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	33,8
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	8,4

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Nigeria

### Situación económica

El crecimiento económico en Nigeria se desaceleró del 3,3 % en 2022 al 2,9 % en 2023 debido a la alta inflación y al lento crecimiento de la economía global, que disminuyó del 3,5 % en 2022 al 3,2 % en 2023. Según el Banco Africano de Desarrollo, el crecimiento fue impulsado por los sectores de servicios y agricultura en el lado de la oferta, y por el consumo y la inversión en el lado de la demanda. La inflación aumentó del 18,8 % en 2022 al 24,5 % en 2023, debido al aumento de los costos del combustible y a la depreciación del naira. Los precios de la gasolina se incrementaron un 167 %, pasando de 254 nairas por litro en mayo de 2023 a 671 nairas en diciembre de 2023.

El tipo de cambio se depreció en un 95,6 % en 2023, como resultado de la flotación del naira en junio de 2023. La política monetaria se endureció para controlar la inflación, con un aumento de la tasa de política monetaria del 17,5 % en enero de 2023 al 18,75 % en diciembre de 2023. El déficit fiscal se redujo del 5,4 % del PIB en 2022 al 5,1 %, ya que los ingresos del gobierno general mejoraron del 6,7 % del PIB en 2022 al 7,6 % en 2023, aunque permanecieron bajos. El déficit se financió principalmente mediante endeudamiento interno, incluyendo préstamos del programa de Medios y Métodos del Banco Central. La

deuda pública se mantuvo baja en un 40 % del PIB en 2023, pero la relación entre el servicio de la deuda del gobierno federal y los ingresos fue alta, en un 111 %, debido a los ingresos débiles.

Se proyecta que el crecimiento económico aumente al 3,2% en 2024 y al 3,4% en 2025, debido a la mejora en la seguridad, una mayor producción de petróleo y una mayor demanda de los consumidores. Se espera que la inflación suba al 31,6% en 2024, impulsada por el aumento de los precios de los alimentos y la continua depreciación del naira, antes de moderarse al 20,7% en 2025 a medida que disminuyan las presiones inflacionarias. Se proyecta que el déficit fiscal, financiado por préstamos internos, se reduzca al 4,3% del PIB en 2024 y al 4,1% en 2025, a medida que mejoren los ingresos tanto del petróleo como de otros sectores.

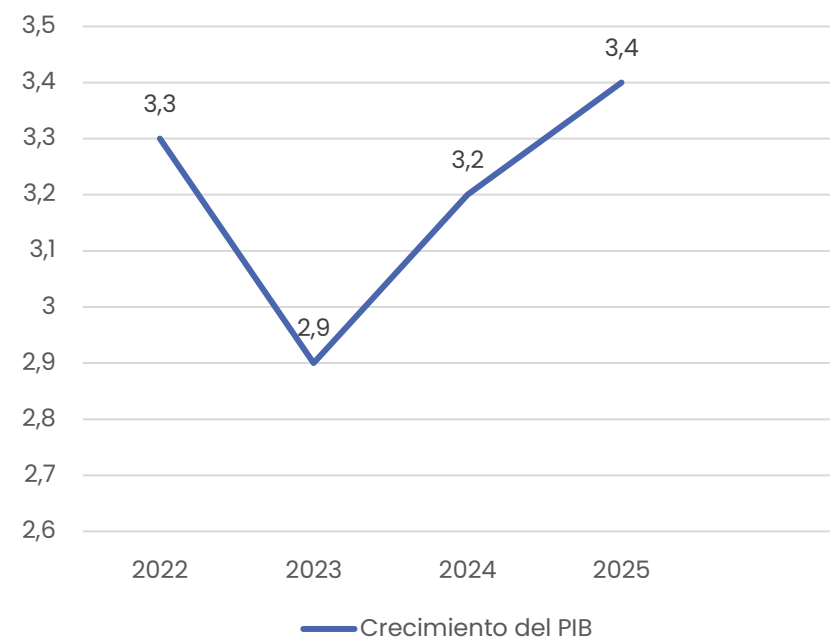
Los vientos en contra incluyen la inseguridad, una menor producción de petróleo, el aumento de los precios del combustible y los alimentos, y una mayor depreciación del tipo de cambio. Los vientos a favor incluyen la nueva producción de petróleo de la refinería Dangote, que se espera que reduzca los precios de la energía al comenzar a abastecer al mercado local.

## Nigeria

### Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Nigeria (2022-2024)	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	252.74 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2024)</b>	3,3%
<b>Inflación (2024)</b>	26,3%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	3,6%
<b>PIB por sectores (2022)</b>	Primario: 23,7% Industria: 30,8% Servicios: 44%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	6.340 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2024)</b>	18%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2024)</b>	0,33%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	70.760 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2023)</b>	91.590 millones USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2024)</b>	0,6%

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

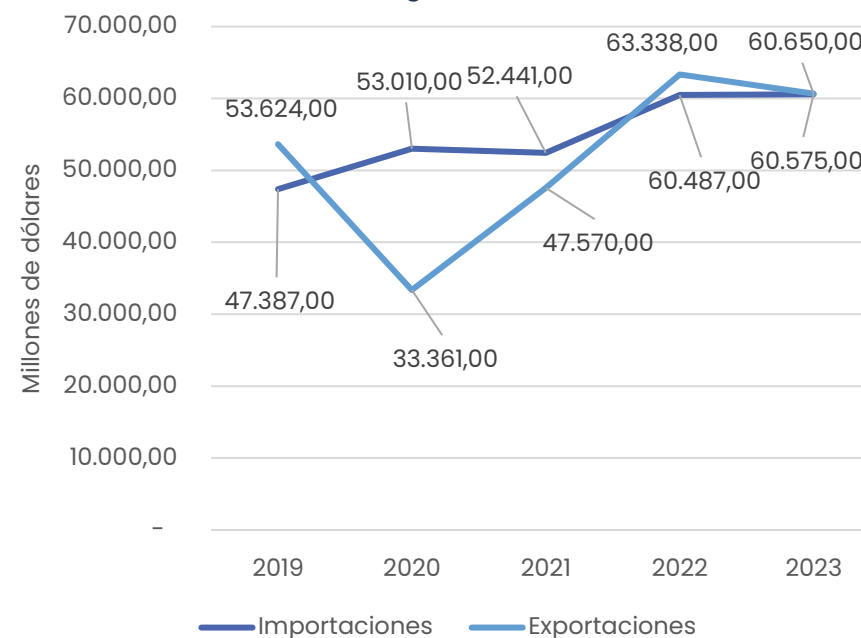
## Nigeria

### Sector exterior

Las importaciones nigerianas han seguido una tendencia bastante estable, fluctuando en torno a los 50.000 millones de dólares durante la mayor parte del período, con un leve incremento hacia 2022 y 2023, cuando alcanzan los 63.338,00 y 60.650,00 millones de dólares respectivamente. Este comportamiento sugiere una demanda externa consistente por parte de Nigeria, impulsada por la necesidad de bienes de capital y otros productos que el país no produce internamente.

Por otro lado, las exportaciones han mostrado una mayor volatilidad. En 2020, las exportaciones cayeron significativamente a 33.361,00 millones de dólares, un descenso notable en comparación con los 53.624,00 millones de dólares en 2019. Sin embargo, a partir de 2021 se observa una recuperación significativa, alcanzando un pico de 60.487,00 millones de dólares en 2022, aunque luego disminuyen ligeramente a 60.575,00 millones de dólares en 2023. Esta volatilidad está relacionada con fluctuaciones en los precios del petróleo, dado que Nigeria es un importante exportador de este recurso, así como con cambios en la demanda global y políticas internas.

Evolución de las exportaciones e importaciones nigerianas

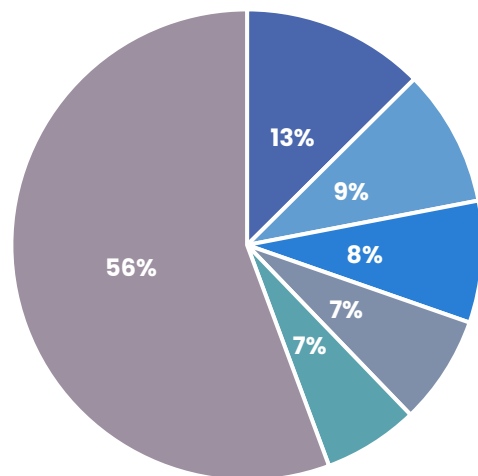


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Nigeria

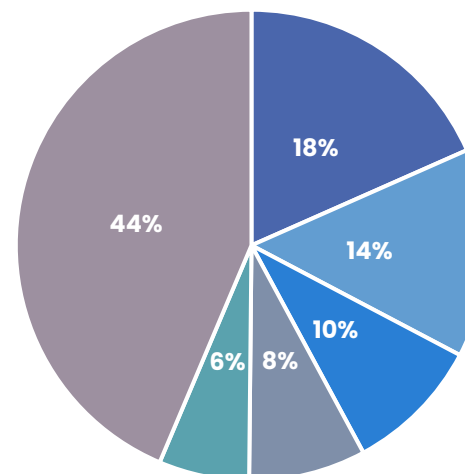
### Principales clientes y proveedores

Principales clientes de Nigeria en 2023



- Países Bajos
- España
- India
- Estados Unidos de América
- Indonesia
- Los demás

Principales proveedores de Nigeria en 2023

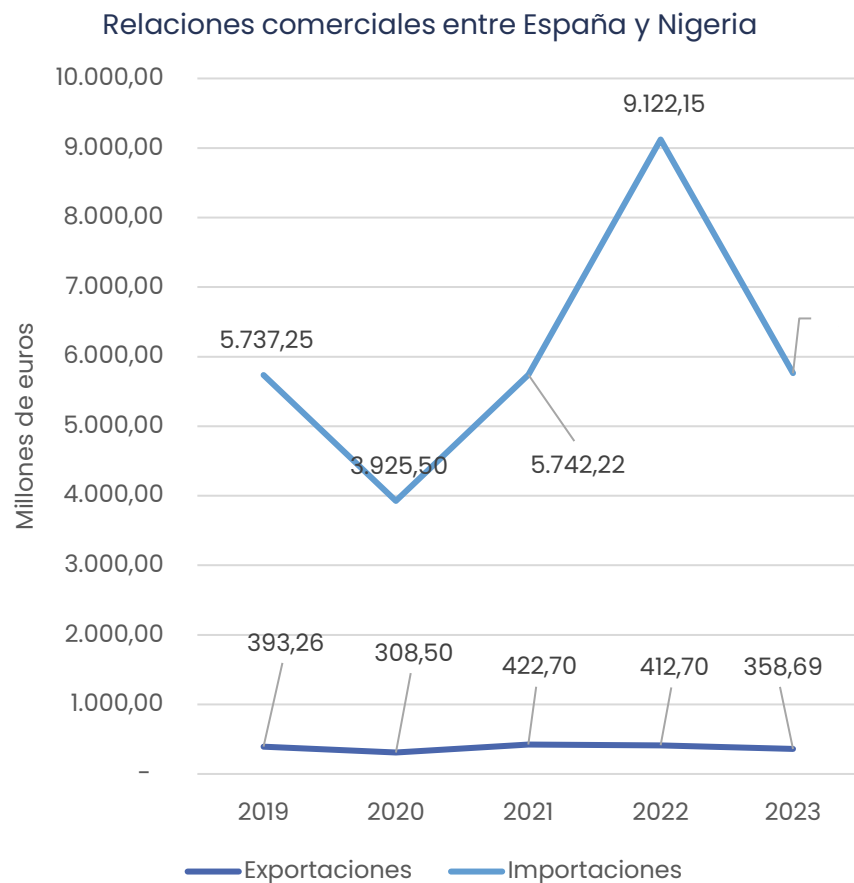


- China
- Singapur
- Bélgica
- India
- Estados Unidos de América
- Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Nigeria

### Relaciones comerciales España-Nigeria

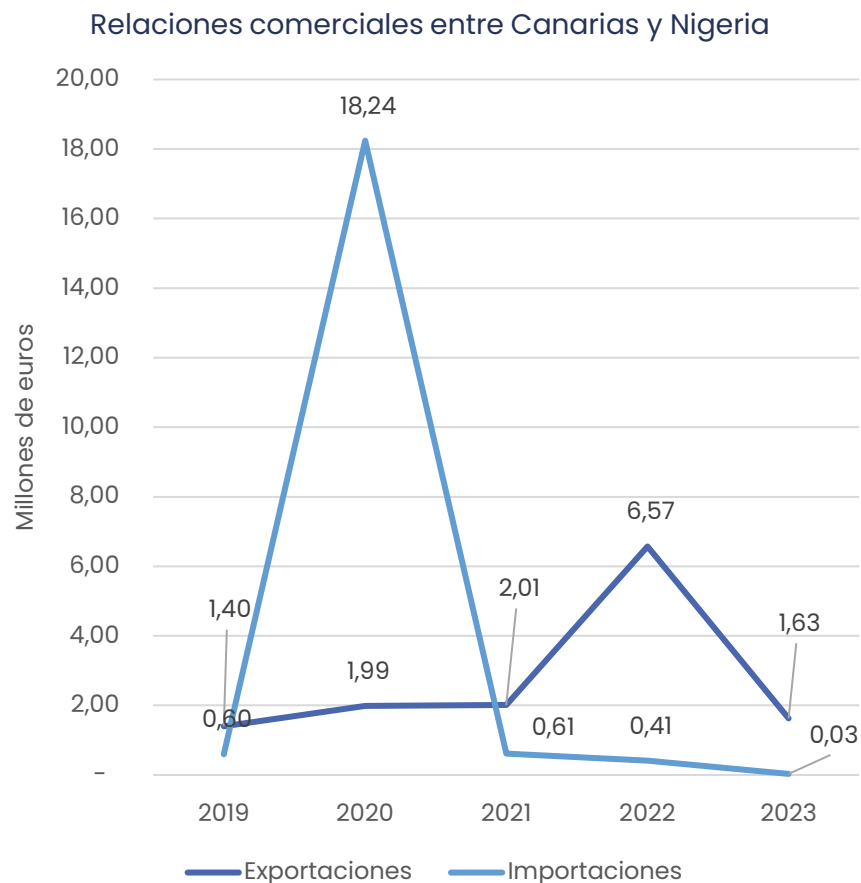


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Nigeria en 2023 (millones de euros)
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.</b>	74,00
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	73,40
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	23,63
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	23,11
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	18,63
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMER.</b>	14,40
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURA</b>	14,01
<b>PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS</b>	13,42
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR</b>	11,93
<b>MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.</b>	8,38

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Nigeria

### Relaciones comerciales con Canarias

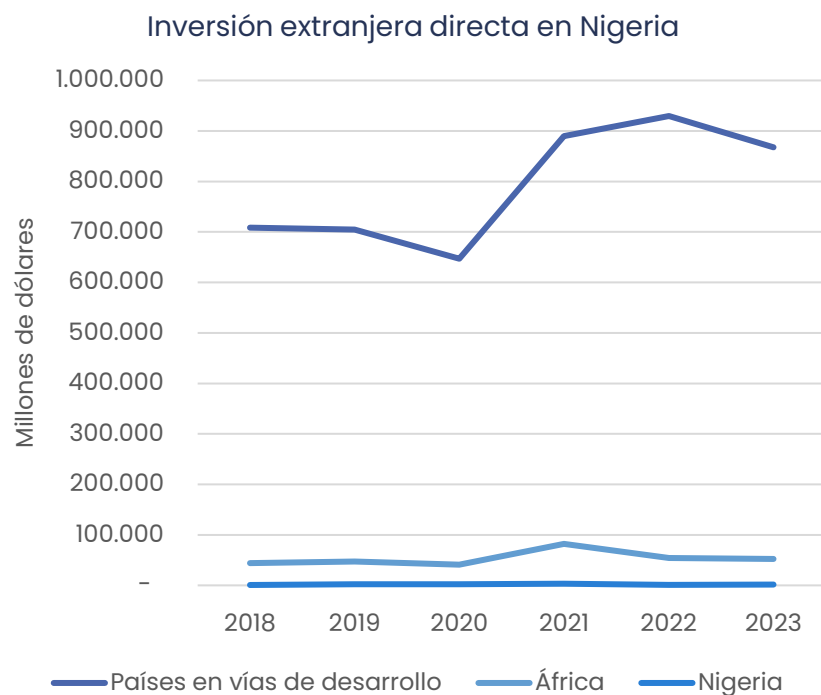


Productos	Valor de las exportaciones canarias a Nigeria en 2023 (millones de euros)
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	0,40
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	0,26
<b>PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO</b>	0,18
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	0,13
<b>PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS</b>	0,13
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	0,13
<b>MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS</b>	0,06
<b>ABONOS</b>	0,05
<b>JUGUETES, JUEGOS, ARTÍC. DEPOR</b>	0,04
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	0,04

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Nigeria

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Nigeria</b>	775	2.305	2.385	3.313	895	1.873

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

## Nigeria

### Inversiones españolas en Nigeria



Sector	Total del periodo (miles de euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO,EX CEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	38.538,87	0,00	8.338,64	23.981,32	6.105,30	113,61
<b>SUMINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA, GAS, VAPOR Y AIRE</b>	24,70	24,70	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>TELECOMUNICACIONES</b>	24,70	24,70	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>PROGRAMACIÓN,CONSULTORÍA,OTRAS ACTIVIDADES RELAC.</b>	7,50	7,50	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO,EX CEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	38.538,87	0,00	8.338,64	23.981,32	6.105,30	113,61

*Fuente: elaboración propia a partir de datos de DataInVex.*



Nigeria

## Conectividad Aérea

No existen vuelos directos entre Nigeria y España. El país cuenta con 44 aeropuertos de los cuales cinco son internacionales: Murtala Muhammed International Airport en Lagos, Nnamdi Azikiwe International Airport en Abuja, Port Harcourt International Airport en Port Harcourt, Mallam Aminu Kano International Airport en Kano y Akanu Ibiam International Airport en Enugu.

Las conexiones internacionales existentes son:

- Aeropuerto Internacional Murtala Muhammed (código IATA: LOS): con vuelos directos a Ghana, Uganda, Egipto, Kenia, Catar, Reino Unido, Turquía, Costa de Marfil, Francia, Países Bajos, Estados Unidos, Marruecos, Senegal, Líbano, Angola, Togo, Benín, Etiopía, Gabón y Sudáfrica. En LOS operan: Ethiopian Airlines, Turkish Airlines, Africa World Airlines Limited, British

Airways, Kenia Airways, Qatar Airways, Air France, EgyptAir, KLM, Middle East Airlines, Royal Air Maroc y South African Airlines

- Aeropuerto Internacional Nnamdi Azikiwe (Abuja) (código IATA: ABV): con vuelos directos a Alemania, Ghana, Qatar, Togo y Etiopía. En ABV operan: Ethiopian Airlines, Lufthansa, Qatar Airways,
- Aeropuerto Internacional Mallam Aminu (Kano) (código IATA: KAN): con vuelos directos a Etiopía con Ethiopian Airlines.
- Port Harcourt International Airport (Port Harcourt) (código IATA: PHC): con vuelos directos a Guinea Ecuatorial con Cronos Airlines.
- Akanu Ibiam International Airport (Enugu) (código IATA: ENU): con vuelos directos a Addis Abeba con Ethiopian Airlines.



Nigeria

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>A. Pérez y Cía</b>	Lagos/ Apapa	Portacontenedores	Semanal	Casablanca, Nuakchot, Dakar, Freetown, Abidjan, Lomé, Cotonou, Douala, Beira, Maputo, Kampala, Dar es Salaam, Mombasa, Djibouti, Jeddah, Yemen, Túnez, Argel, Orán, Bejaia, Libia.
<b>A. Pérez y Cía</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Nuakchot, Abidjan, Conakry, Tema, Takoradi, Banjul, Cotonou, Freetown, Libreville, Lomé, Matadi, Monrovia, Congo, Gabón
<b>MSC</b>	Lagos	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Freetown, Abidjan, Lomé, Cotonou, Douala, Lagos, Beira, Maputo, Mombasa, Kampala, Durban, Port Elizabeth, Ciudad del Cabo, Tican, Tema, Takoradi, Djibouti, Dar Es Salaam, East London.
<b>Canarship</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Semanal	Dakar, Nuadibú, Nuakchot, Banjul, Bissau, Conakry, Freetown, Monrovia, Abidjan, Takoradi, Lomé, Benín, Douala, Libreville, Port Gentil, Pointe Noir, Matadi.

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA- CGM</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>CMA- CGM</b>	Onne	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>Maersk</b>	Apapa	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>Maersk</b>	Onne	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>Maersk</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Algeciras
<b>MSC</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>MSC</b>	Apapa	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa
<b>Hapag Lloyd</b>	Lagos	Portacontenedores	Semanal	Valencia
<b>Universal African Lines</b>	Onne	Portacontenedores /Multipropósito	Mensual	Línea Directa
<b>Universal African Lines</b>	Warri	Portacontenedores /Multipropósito	Mensual	Línea Directa
<b>Zim Integrated Shipping Ltd.</b>	Apapa	Portacontenedores	Semanal	Valencia
<b>Zim Integrated Shipping Ltd.</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Valencia



Nigeria

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Maersk</b>	Apapa	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>OOCL</b>	Apapa	Portacontenedores	Mensual	Algeciras, Dakar, Tema, Abidjan.
<b>OOCL</b>	Onne	Portacontenedores	Mensual	Algeciras, Dakar, Tema, Abidjan.
<b>OOCL</b>	Tincan	Portacontenedores	Mensual	Algeciras, Dakar, Tema, Abidjan.
<b>CMA CGM</b>	Apapa,	Portacontenedores	4 veces/mes	Tánger Med, Tema, Lekki.
<b>CMA CGM</b>	Lekki	Portacontenedores	4 veces/mes	Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Onne	Portacontenedores	4 veces/mes	Lomé.
<b>CMA CGM</b>	Tincan	Portacontenedores	4 veces/mes	Tánger Med, Lekki.
<b>Hapag-Lloyd</b>	Apapa	Portacontenedores	8 veces/mes	Tánger Med, Salerno.
<b>Hapag-Lloyd</b>	Tincan	Portacontenedores	8 veces/mes	Tánger Med, Salerno.
<b>MSC</b>	Apapa	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar, Abidjan, Tema, Lome, Tincan.
<b>MSC</b>	Onne	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar, Abidjan, Tema, Lome.
<b>MSC</b>	Port Harcourt	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar, Abidjan, Tema, Lome.
<b>MSC</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas, Dakar, Abidjan, Tema, Lome.

<b>Autoridad Portuaria de la Bahía de Algeciras</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puerto de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Maersk</b>	Onne	Portacontenedores	Semanal	Takoradi, Cotonou, Douala.
<b>Maersk</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Semanal	Tema, Cotonou, Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Lekki	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Kribi, Malabo, Bata, Cotonou, Lome, Tánger Med, Valencia.
<b>CMA CGM</b>	Lekki	Portacontenedores	Semanal	Luanda, Pointe Noire, Cotonou, Tema, Tánger Med.
<b>CMA CGM</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Semanal	Cotonou, Tema, Tánger Med.
<b>Hapag Lloyd</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med, Tema, Cotonou.
<b>Arkas Spain</b>	Apapa-Tincan	Portacontenedores	Cada 10/días	Tánger Med, Tema, Cotonou.



Nigeria

**Conectividad Marítima (3)**

Autoridad Portuaria de Barcelona				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Apapa/ Tincan	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Tema, Cotonou
<b>MSC</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Dakar, Lome, Cotonou
<b>OOCL</b>	Tincan	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Dakar, Tema
<b>Hapag Lloyd</b>	Apapa/ Tincan	Portacontenedores	Semanal	Burgas, Constanza, Ambarli, Gemlik, Tánger Med, Dakar, Tema, Abidjan, Cotonou

Autoridad Portuaria de Bilbao				
Naviera	Puerto de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM</b>	Apapa- Tincan	Portacontenedores	Semanal	Le Havre, Lome
<b>A. Pérez y Cia. S.L.</b>	Apapa.	Portacontenedores	Semanal	Abidjan, Dakar, Douala, Nouadhibou, Casablanca, Tema, Libreville, Monrovia, Conakry, Luanda.
<b>WEC Lines España, S.L.U</b>	Port Harcourt, Tincan, Onne	Portacontenedores	Semanal	Lome, Libreville, Nouakchott, Walvis Bay, Monrovia.

## Nigeria

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	D (Sobre E)	C (Sobre E)

Según CESCE y COFACE en relación con el riesgo comercial en Nigeria, ambas entidades coinciden en que el país presenta un riesgo elevado. CESCE lo califica directamente como "Alto", mientras que COFACE le asigna una calificación de "D" en una escala donde "E" es el peor escenario, lo que indica una percepción negativa respecto a la estabilidad y confiabilidad del entorno comercial nigeriano. Este alto riesgo comercial puede estar relacionado con factores como la volatilidad de los mercados, la fluctuación en los precios del petróleo, y posibles dificultades en el cumplimiento de contratos comerciales. Respecto al riesgo político, ambas evaluaciones también reflejan preocupaciones significativas. CESCE califica el riesgo político con un 6 sobre 7, lo que sugiere una alta probabilidad de que factores políticos como la inestabilidad gubernamental, conflictos internos o cambios en la legislación puedan afectar negativamente a los negocios. COFACE, por su parte, le asigna una calificación de "C" sobre "E", lo que refuerza la idea de que las condiciones políticas en Nigeria son complicadas y representan un reto considerable para los inversores extranjeros. Estas evaluaciones indican que cualquier inversión o actividad comercial en Nigeria debe ser abordada con precaución, teniendo en cuenta tanto los riesgos económicos como los políticos.

## Nigeria

### Oportunidades de Negocio

Nigeria ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando especialmente el comercio electrónico y otros sectores en crecimiento. A continuación, se detallan algunas de las áreas con mayor potencial:

- **Comercio electrónico:** a pesar de los desafíos como la baja penetración de internet y problemas de infraestructura, el mercado de comercio electrónico en Nigeria está en expansión. La población joven y en crecimiento, junto con el aumento de la clase media, sugiere un incremento en el número de consumidores potenciales. Las empresas que puedan establecer una logística eficiente para el reparto a domicilio tienen una gran oportunidad, dado que la infraestructura de transporte es deficiente y el comercio online puede ofrecer una solución práctica para los consumidores.
- **Infraestructuras:** Nigeria necesita una inversión significativa en infraestructura, estimada en 3 billones de euros en los próximos 30 años. Esto representa una oportunidad para empresas extranjeras en el sector de la construcción y desarrollo de infraestructuras, especialmente en la mejora de carreteras y redes eléctricas.
- **Energía y recursos naturales:** con la apertura de nuevas refinerías y la necesidad de mejorar la producción energética, hay

oportunidades para inversiones en el sector energético. La refinería Dangote, por ejemplo, se espera que reduzca los precios de la energía y mejore el suministro local, lo que podría abrir el mercado para nuevas inversiones en energía renovable y tecnologías limpias.

- **Bienes de consumo:** la creciente clase media y el perfil demográfico joven crean una demanda creciente de productos de consumo, especialmente en alimentación, moda y tecnología. Las empresas que puedan ofrecer productos aspiracionales y de estatus tienen un mercado potencial en expansión.
- **Tecnología y telecomunicaciones:** con la expansión de la telefonía móvil y la mejora del acceso a internet, hay oportunidades para empresas tecnológicas que puedan ofrecer servicios innovadores y mejorar la conectividad en el país.

A pesar de los desafíos, el país presenta un entorno con oportunidades significativas para inversiones extranjeras en sectores. Las empresas que puedan adaptarse a las condiciones locales y ofrecer soluciones innovadoras tienen un gran potencial de éxito en este mercado en crecimiento.

# Ruanda



Ruanda

## Datos generales

<b>Principales datos básicos de Ruanda (2024)</b>	
<b>Capital</b>	Kigali
<b>Población</b>	13.623.302 habitantes
<b>Área total</b>	26.338 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Paul Kagame
<b>Moneda y denominación</b>	Franco Ruandés (RWF)
<b>Equivalencia en euros</b>	1 euro = 1.419 RWF
<b>Religión</b>	Cristianismo
<b>Lenguas oficiales</b>	Kinyarwanda, francés, inglés y suajili
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	1,62%
<b>Esperanza de vida</b>	66,6 años
<b>Grado de alfabetización</b>	75,9%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	25
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	5,7



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Ruanda

### Situación económica

La situación económica de Ruanda fue favorable en el 2023, con la economía creciendo un 8,2% en el 2023, impulsada por la industria y los servicios y el gasto en el sector público. El BAD predice que el crecimiento económico bajará hasta el 6,6% en 2024 y 2025 debido al impacto del cambio climático en la agricultura

Se espera que la tasa de inflación baje hasta el 7% en 2024 y un 5,2% en 2025 debido a la estabilización de las cadenas de suministros, el descenso del precio global de los alimentos y una política de ajuste monetario. Se proyecta que el déficit presupuestario mejorará al 6,4% del PIB en 2024 y al 5,9% en 2025, atribuible a la consolidación fiscal y un aumento de la movilización de capitales domésticos.

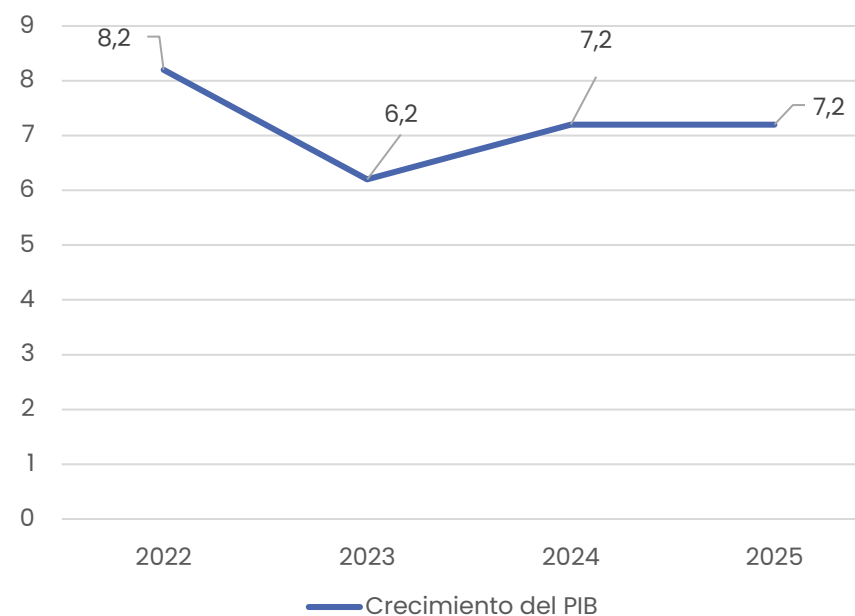
Se proyecta que el déficit de cuenta corriente aumente hasta 10,9% en el 2024 pero baje ligeramente hasta el 10,7% en el 2025 como consecuencia del declive de las importaciones capitales, el aumento de las remesas de la diáspora y de los beneficios del turismo de congresos. El principal riesgo para la economía es el impacto del cambio climático en su economía, especialmente la agricultura, siendo un factor clave en el crecimiento o decrecimiento de las predicciones económicas.

Ruanda

**Principales indicadores económicos**

<b>Principales indicadores Económicos de Ruanda (2023-2024)</b>	
<b>PIB 2024 (a precios corrientes)</b>	13.70 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB (2024)</b>	6,9%
<b>Inflación (2024)</b>	5,8%
<b>Tasa de desempleo (2024)</b>	14,9%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Agricultura: 27,1% Industria: 21,5% Servicios: 44,3%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	988,74 USD
<b>Deuda externa (% del PIB)</b>	60,19%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2024)</b>	3,73%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2023)</b>	3.630.000.000 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2023)</b>	5.280.000.000 millones USD
<b>Balanza comercial (2023)</b>	-1.650 millones USD

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



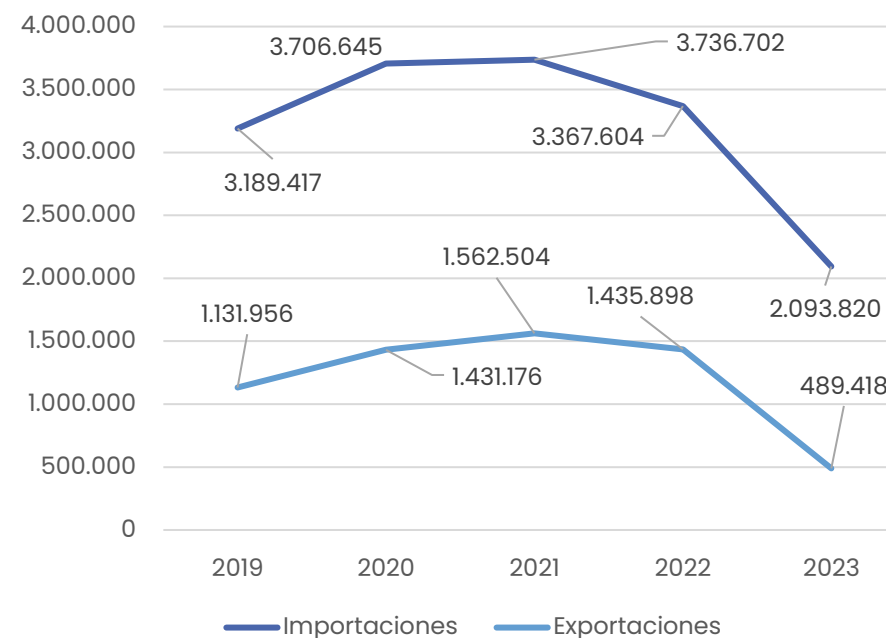
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Ruanda

### Sector exterior

- Ruanda es más un importador neto que un exportador neto.
- Las importaciones y las exportaciones registraron un aumento entre 2019 y 2021, pero descendieron entre 2022 y 2023. El descenso fue más pronunciado en las importaciones que en las exportaciones.
- Las importaciones descendieron un 34% entre 2019 y 2023 mientras que las exportaciones descendieron un 56% en el mismo periodo.
- El año 2023 registro los valores más bajos de importaciones y exportaciones para el periodo 2019-2023. Las importaciones descendieron un 37% entre 2022 y 2023 y las exportaciones un 65% en el mismo periodo.

Importaciones y Exportaciones ruandesas  
2019-2023

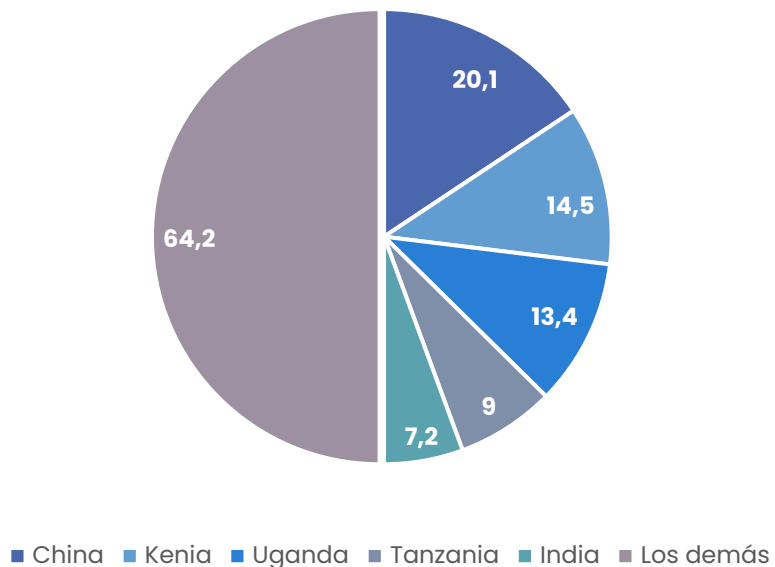


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

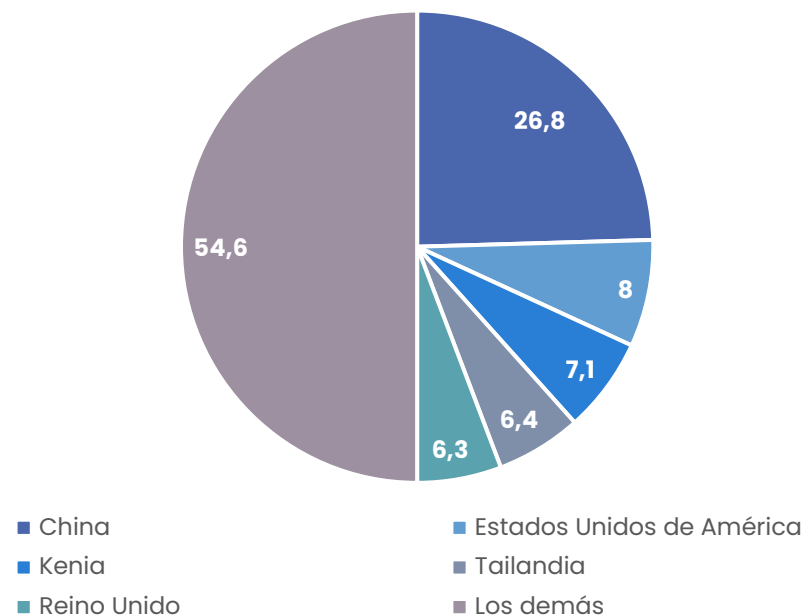
Ruanda

**Principales clientes y proveedores**

Principales proveedores internacionales de Ruanda en 2023 (%)



Principales clientes internacionales de Ruanda en 2023 (%)

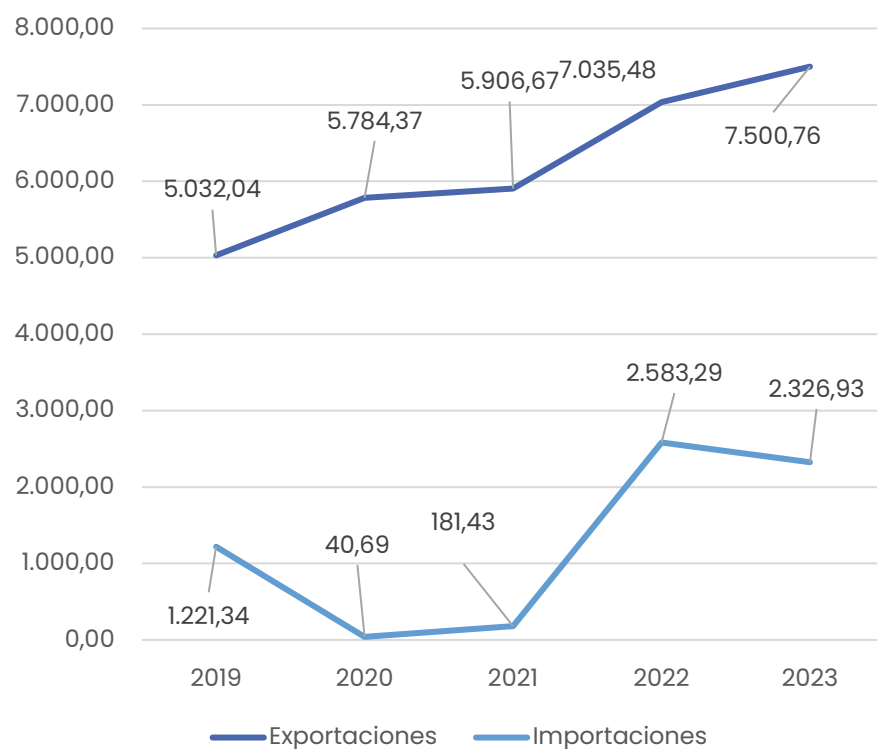


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Ruanda

### Relaciones comerciales España-Ruanda

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Ruanda 2019-2023 (en miles de euros)



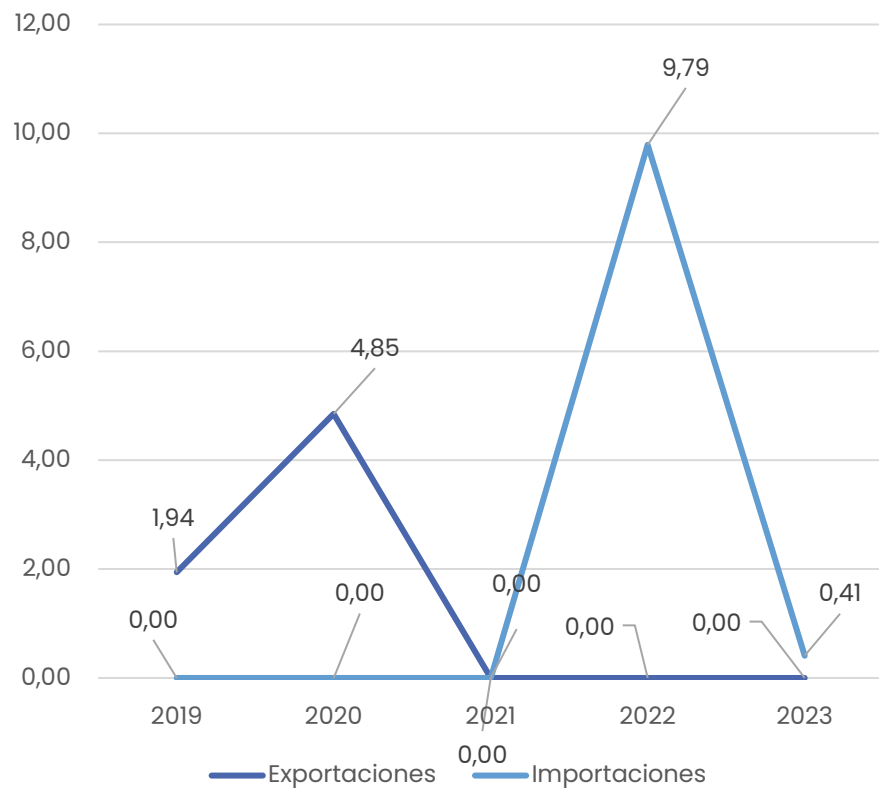
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Ruanda en 2023 (miles de euros)
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	2.474,10
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	828,19
<b>MUEBLES, SILLAS LÁMPARAS</b>	754,35
<b>APARATOS ÓPTICOS MEDIDA, MÉDICOS</b>	612,59
<b>PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO</b>	394,36
<b>ABONOS</b>	369,98
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	361,44
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXCLUYENDO ZUMOS)</b>	285,37
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	263,11
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMERÍA</b>	261,48

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Ruanda

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Ruanda 2019-2023 (en miles de euros)



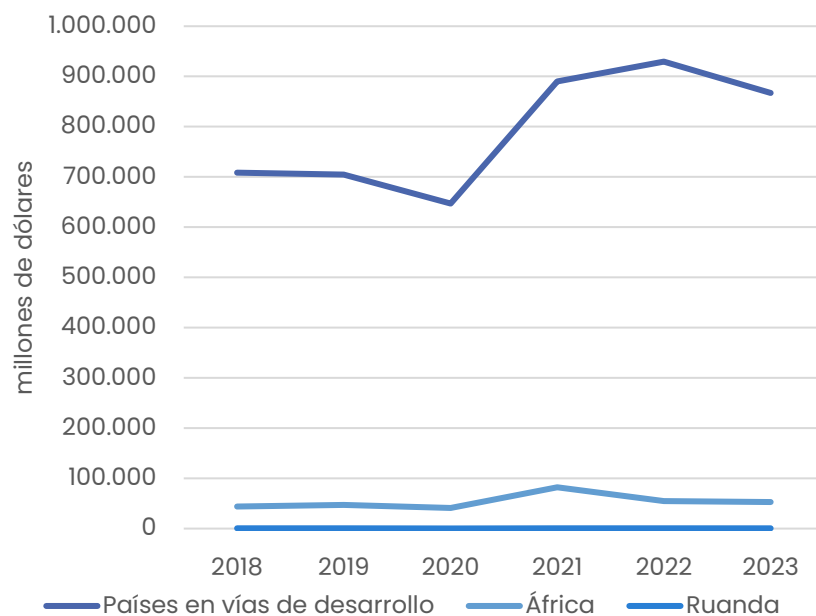
Productos	Valor de las importaciones canarias de Ruanda en 2023 (miles de euros)
<b>FRUTAS/FRUTOS, S/CONSERVAR</b>	0,41

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Ruanda

### Inversión extranjera directa

Evolución de los flujos de inversión extranjera a Ruanda



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Ruanda</b>	382	354	260	399	496	523

*Fuente: elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.*

## Ruanda

### Inversiones españolas en Ruanda

- Según DATAINVEX del ICEX hay un stock de inversión negativo con Ruanda que entre 2015 y 2020 se situó en -2.86 millones de euros.
- Las actividades que acapararon este stock de inversión negativo fueron las actividades de la construcción especializada y los servicios de alojamiento.
- Cataluña y Madrid fueron las dos comunidades autónomas que más pérdida en el stock de posición inversora registraron en este periodo.

Sector	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>ACTIVIDADES DE LA CONSTRUCCIÓN ESPECIALIZADA</b>	NA	-450.00	NA	NA	NA	NA	NA
<b>SERVICIOS DE ALOJAMIENTO</b>	0,00	-60.00	-350.00	-390.000.00	-420.000	-600.000.00	-590.000

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInvex.



Ruanda

## Conectividad Aérea

- No hay vuelos directos ni con escalas entre España y Ruanda.
- El aeropuerto de Kigali es el principal aeropuerto internacional con vuelos directos a Etiopía, Países Bajos, Bélgica, Camerún, Burundi, Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Uganda, Catar, Zimbabue, Turquía, Kenia, Tanzania, Zambia, Nigeria y Sudáfrica.
- Las aerolíneas internacionales que vuelan a Kigali son Ethiopian Airlines, Qatar Airways, Turkish Airlines, Kenya Airways, KLM, Egyptair y Brussels Airlines.
- Operando a escala regional el aeropuerto de Kameve International Airport recibe vuelos chárteres de Tanzania, Uganda y República Democrática del Congo.



## Ruanda

### Conectividad Marítima

- Ruanda no dispone de salida al mar, dependiendo de los puertos de Mombasa en Kenia y Dar es Salaam en Tanzania para importaciones y exportaciones.
- La Estrategia Nacional de Transformación prevé la construcción de cuatro puertos en el lago Kivu entre la Ruanda y la República Democrática del Congo para facilitar el comercio fluvial y reducir la dependencia de los puertos tanzanos y keniatas.
- Como parte de este plan, en diciembre del 2023 se completó la construcción del puerto de Rubavu. Con una capacidad para 1.4 millones de pasajeros anuales y acceso para dos buques mercantiles, cada uno con una capacidad máxima de 500 TPM y 60 metros de longitud. Empezó a operar en agosto del 2024.

## Ruanda

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	A4 (Sobre E)	B (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Ruanda es clasificado como "Alto", mientras que el riesgo político se ubica en 6 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado en términos políticos y económicos.

Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como A4 (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo bajo y buen clima de negocios

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como B (en una escala de A a E), reflejando un riesgo político bajo.

Estas evaluaciones contradictorias podrían disuadir las inversiones en el país al no existir un acuerdo en la estabilidad política y en el clima de negocios del país.

## Ruanda

### Oportunidades de Negocio

Ruanda ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando especialmente en energías limpias y proyectos verdes y la construcción de puertos fluviales y el turismo de congresos.

- **Energías limpias:** Ruanda aspira a ser una economía libre de carbono para el 2050, invirtiendo en proyectos verdes y energías limpias, lo que ofrecerá oportunidades de negocios en la construcción y mantenimiento de dichas infraestructuras.
- **Puertos fluviales:** Con el objetivo de reducir su dependencia en las exportaciones de los puertos keniatas y tanzanos Ruanda aspira a construir tres puertos en el lago Kivu, para facilitar el comercio entre Ruanda y la República Democrática del Congo. Estos puertos se construirán en Rusizi, Karongi y Nkora. En agosto del 2024 empezó a operar el puerto de Rubavu con una capacidad para dos buques dos buques mercantiles cada uno con una capacidad máxima de 500 TPM (Tonelaje en peso muerto) y 60 metros de longitud.

# Sao Tomé y Príncipe



## Sao Tomé y Príncipe

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Sao Tomé y Príncipe (2024)</b>	
<b>Capital</b>	Sao Tomé
<b>Población (2024)</b>	223.561 habitantes
<b>Área total</b>	964 km2
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente Carlos Manuel Vila Nova
<b>Moneda y denominación</b>	Dobra de Sao Tomé y Príncipe (STN)
<b>Equivalencia en euros (agosto 2024)</b>	1 EUR= 24,5 STN
<b>Religión</b>	Cristianismo.
<b>Lenguas oficiales</b>	Portugués
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	1,42%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	67,7 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	94,8%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	26,7
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	6



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Sao Tomé y Príncipe

### Situación económica

El PIB aumentó del 3,8% en el 2022 hasta el 4,3% en el 2023 impulsado por el crecimiento de la industria y la agricultura, aunque hubo un descenso en el sector servicios debido a restricciones en internet y en el transporte. Para el periodo 2024-2025 el BAD prevé unas tasas de crecimiento del PIB elevadas con un 9,3% en el 2024 y un 10,2% en el 2025, impulsadas por la producción de petróleo.

Se espera que la tasa de inflación baje hasta el 4% en el 2024, con el objetivo de que los subsidios de energía representen el 1% del PIB en el 2024. Se espera que estas medidas y las elevadas predicciones de

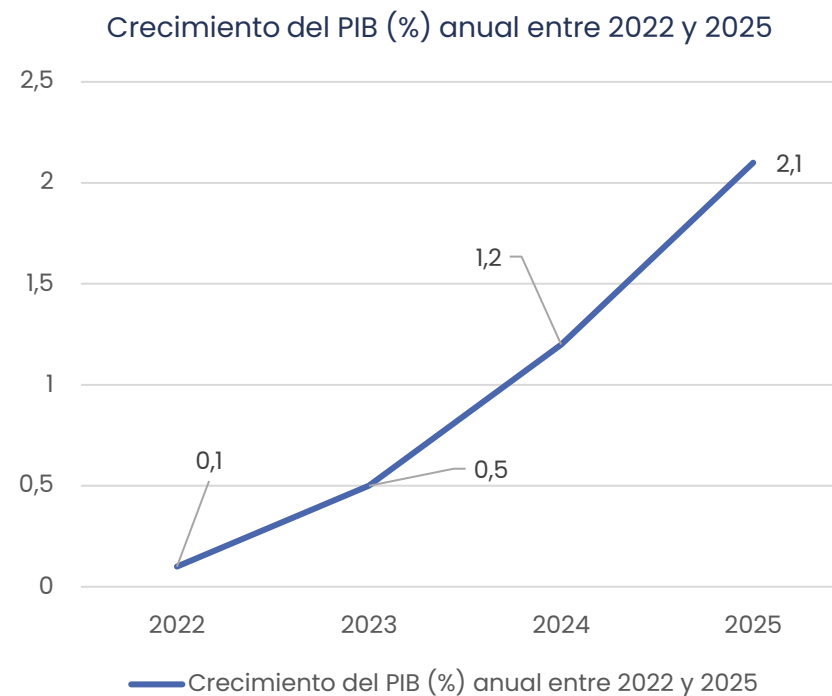
crecimiento reduzcan la deuda, unida al inicio de la producción de hidrocarburos en el 2024.

Para el BAD, la vulnerabilidad estructural de la economía al cambio climático, retrasos en el inicio de la producción petrolífera, la continuación de la Guerra de Ucrania y el conflicto en Oriente Medio y su impacto en el comercio exterior son los principales retos a los que se enfrenta la economía senegalesa. El BAD recomienda la diversificación de la economía y una mayor estabilidad macroeconómica para hacer frente a los desafíos antes descritos.

## Sao Tomé y Príncipe

### Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Sao Tomé y Príncipe (2022-2024)	
PIB 2024 (a precios corrientes)	0.75 millones de dólares
Crecimiento anual del PIB real (2024)	2,9%
Inflación (2024)	14,2%
Tasa de desempleo (2023)	14,2%
PIB por sectores (2022)	Primario:13,9% Industria: 4,4% Servicios:79%
PIB per cápita (2024)	3.170 USD
Deuda externa (% del PIB) (2024)	46,53%
Inversión directa extranjera, % del PIB (2024)	10,96%
Valor de las exportaciones de bienes (2022)	96.977,229 USD
Valor de las importaciones de bienes (2022)	222.951,747 USD
Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2024)	-9,2%



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Sao Tomé y Príncipe

### Sector exterior

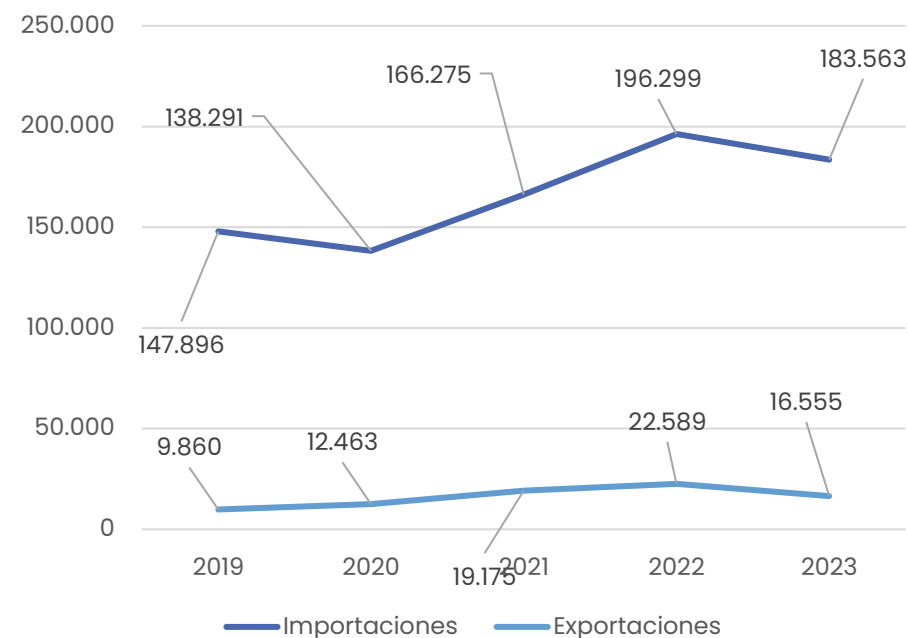
Mauritania es más un exportador nato que importador nato. Entre 2019 y 2023 las importaciones aumentaron un 31,4% mientras que las exportaciones aumentaron un 27,3% en el mismo periodo.

Las importaciones registraron un crecimiento constante entre 2019 y 2023, con el año 2022 registrando la cifra más alta de importaciones del periodo 2019-2023.

Las exportaciones descendieron levemente entre 2019 y 2020, pero luego aumentaron entre 2019 y 2022, registrando el año 2022 la cifra más alta de exportaciones del periodo 2019-2023.

El año 2023 las importaciones y las exportaciones descendieron en comparación con el 2022. Las importaciones descendieron un 2,1%, y las exportaciones un 7,1%. Las cifras de importaciones y exportaciones del 2023 son más altas que las del año 2019.

Importaciones y Exportaciones Santotomenses 2019-2023

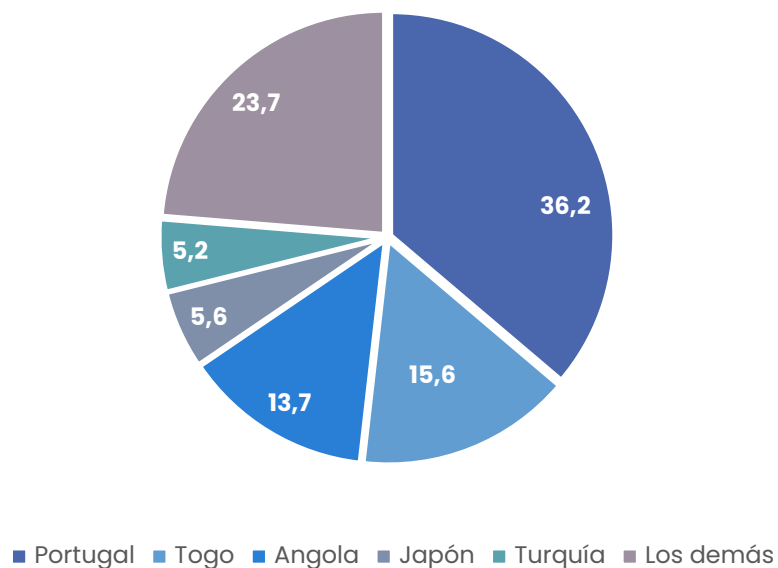


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

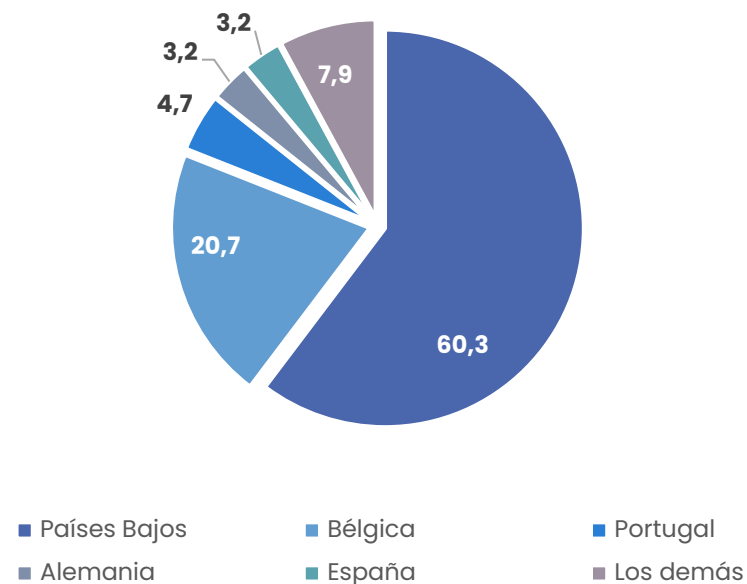
## Sao Tomé y Príncipe

### Principales clientes y proveedores

Principales proveedores internacionales de Santo Tomé y Príncipe en 2023 (%)



Principales clientes internacionales de Santo Tomé y Príncipe en 2023 (%)

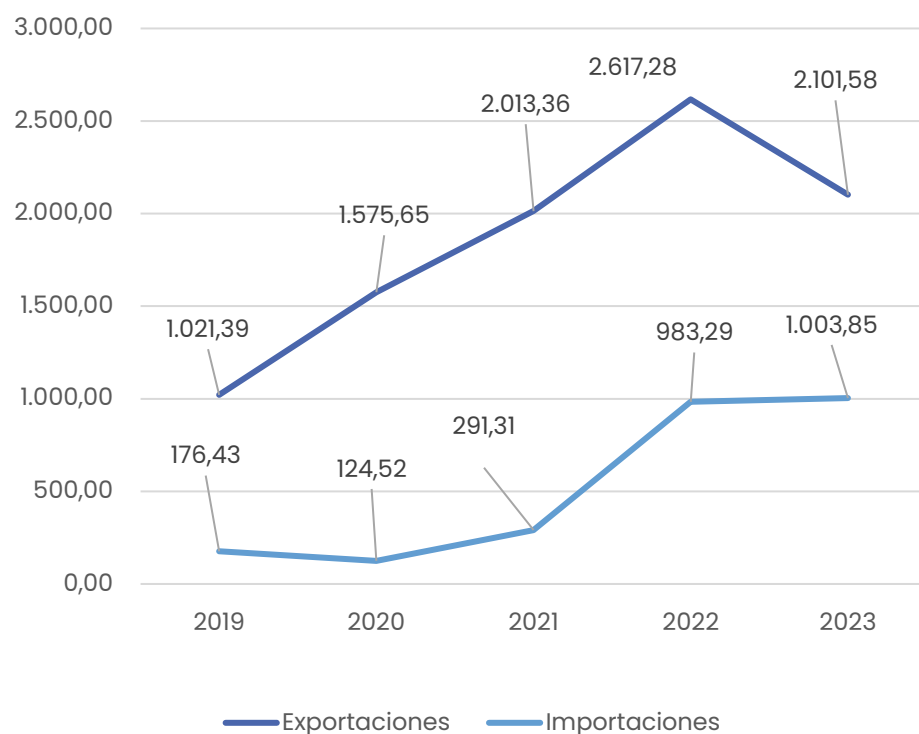


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Sao Tomé y Príncipe

### Relaciones comerciales España-Sao Tomé y Príncipe

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Sao Tomé y Príncipe 2019-2023 (en miles de euros)



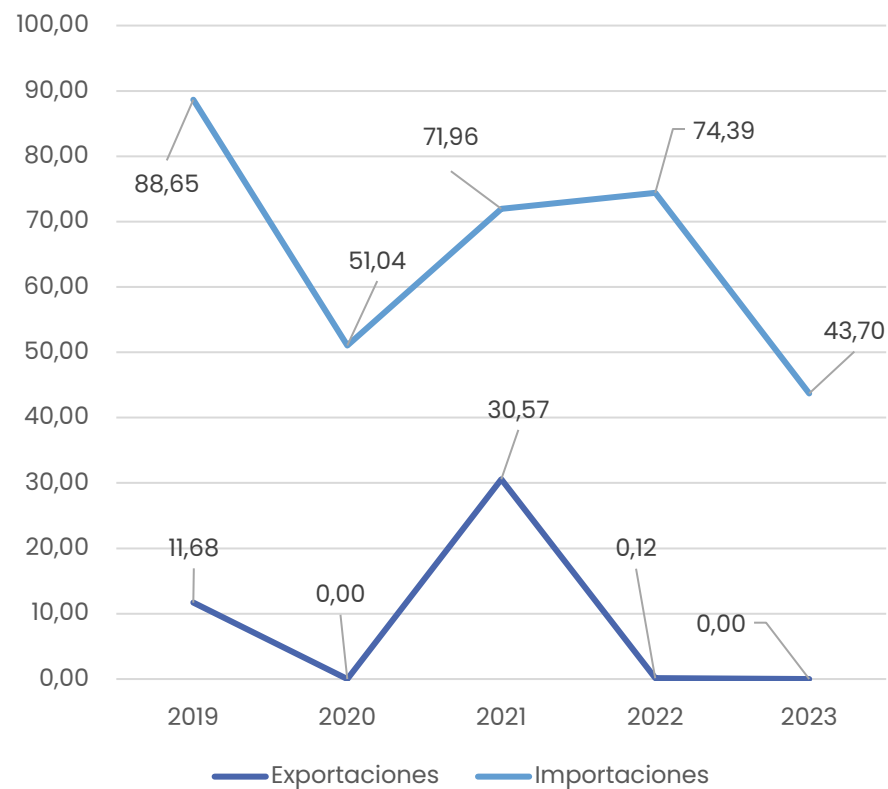
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Sao Tomé y Príncipe en 2023 (miles de euros)
<b>BEBIDAS DE TODO TIPO (EXCLUYENDO ZUMOS)</b>	384,90
<b>CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	306,25
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	293,37
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/TRABAJAR</b>	258,18
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	192,31
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES</b>	144,10
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	118,26
<b>PRODUCTOS DE CEREALES, DE PASTEL</b>	102,79
<b>MATERIAS PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS</b>	47,06
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMERÍA</b>	43,19

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Sao Tomé y Príncipe

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Sao Tomé y Príncipe 2019-2023 (en miles de euros)



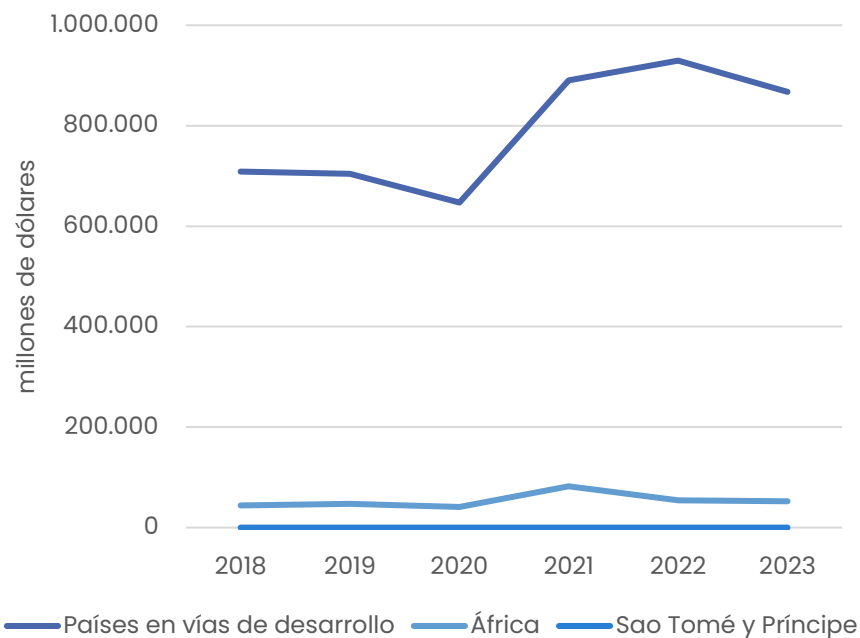
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Productos	Valor de las importaciones canarias a Sao Tomé y Príncipe en 2023 (miles de euros)
<b>PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO</b>	43,70

## Sao Tomé y Príncipe

### Inversión extranjera directa

Evolución de los flujos de inversión extranjera a Sao Tomé y Príncipe



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Sao Tome y Príncipe</b>	NA	NA	NA	NA	NA	NA

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

Sao Tomé y Príncipe

## Inversiones españolas en Sao Tomé y Príncipe

- Al no tener el ICEX ni registros de la inversión directa extranjera de España ni dato sobre el stock de inversión entre 2010 y 2021 no es posible realizar un análisis sobre la inversión española en el país.



## Sao Tomé y Príncipe

### Conectividad Aérea

- No hay conexiones aéreas directas ni con escalas entre España y Sao Tomé y Príncipe.
- El país dispone de dos aeropuertos: Aeropuerto Internacional de Sao Tomé y el Aeropuerto Príncipe.
- El Aeropuerto Internacional de Sao Tomé es el único aeropuerto internacional con vuelos directos a Nigeria, Gabón, Ghana y Portugal.
- Las aerolíneas internacionales que operan en el país son ASKY Airlines y Tap Air Portugal.



Sao Tomé y Príncipe  
**Conectividad Marítima**

<b>Autoridad Portuaria de Las Palmas</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA CGM</b>	Sao Tomé	Portacontenedores	Tres veces al mes	Algeciras, Bata.

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puerto de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Consignataria Mar y Logística S.L.</b>	Sao Tomé	Portacontenedores	Dos veces al mes	Bata

## Sao Tomé y Príncipe

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	7 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	D (Sobre E)	D (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Sao Tomé y Príncipe es clasificado como "Alto", mientras que el riesgo político se ubica en 7 sobre 7, lo que indica un riesgo elevado en términos políticos. Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como D (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo elevado.

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como D (en una escala de A a E), lo que también refleja un riesgo político considerable.

Estas evaluaciones indican que, existen elevados riesgos políticos y comerciales que los inversores han de tener en consideración.

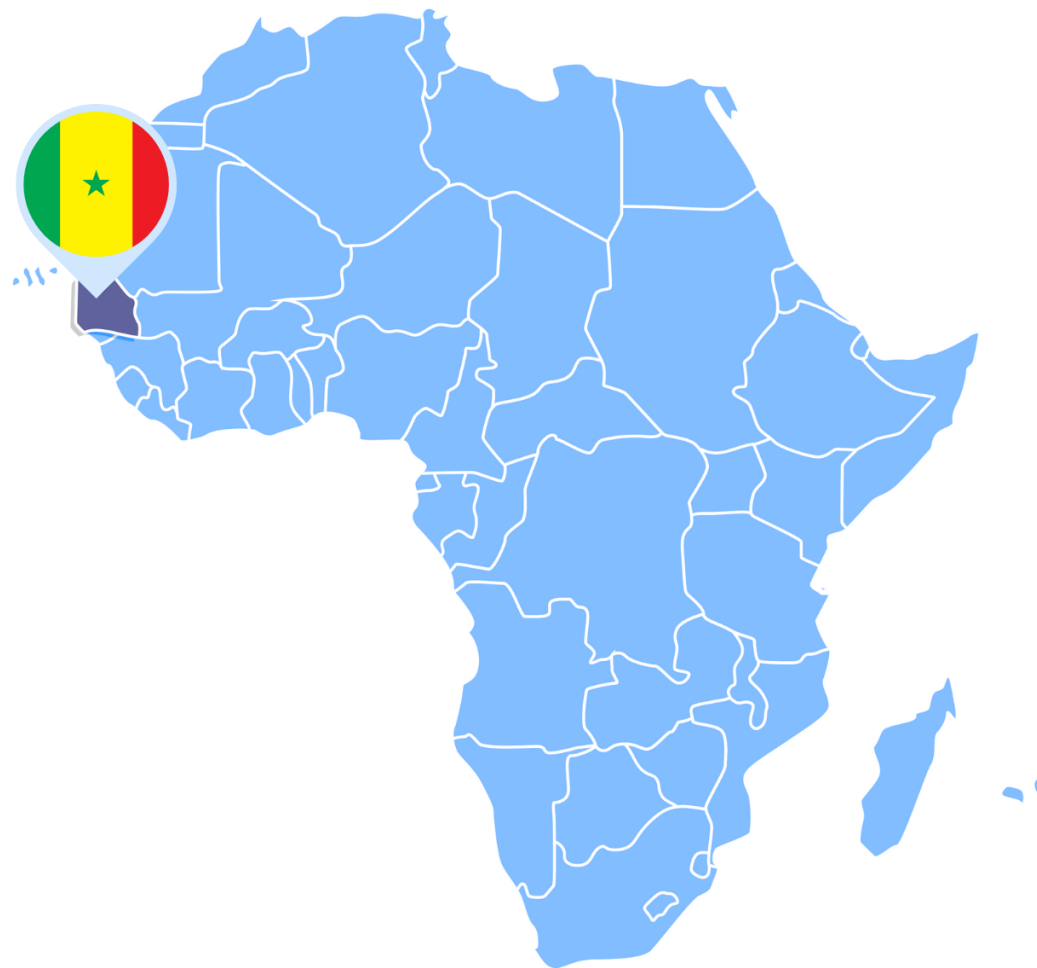
## Sao Tomé y Príncipe

### Oportunidades de Negocio

Sao Tome y Príncipe ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, especialmente la explotación de petróleo.

- **Explotación de petróleo:** Se estima que el país tiene una potencial de 10.000-15.000 barriles por día de petróleo, aunque los planes para su extracción se han pospuesto desde el 2011. En el 2017 las compañías petroleras Kosmos Energy la portuguesa Galp Energía iniciaron estudios en 4 bloques cercanos a la isla de Príncipe.

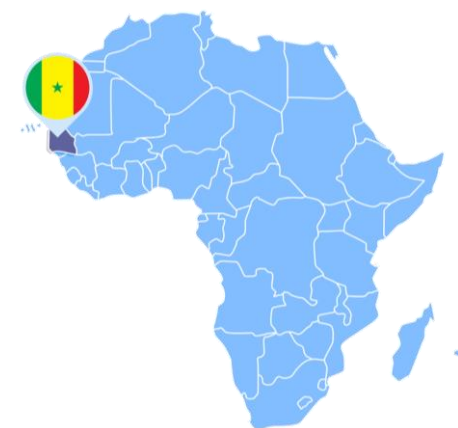
# Senegal



## Senegal

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Senegal (2023)</b>	
<b>Capital</b>	Dakar
<b>Población (2023)</b>	18.384.660 habitantes
<b>Área total</b>	196.722 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Macky Sall, presidente de la República de Senegal
<b>Moneda y denominación</b>	Franco CFA de África Occidental (XOF)
<b>Equivalencia en euros</b>	1 EUR = 655,957 XOF (fixing)
<b>Religión</b>	Islam (97,2%)
<b>Lenguas oficiales</b>	Francés (oficial), Wolof, Pulaar, Jola, Mandinka, Serer, Soninké
<b>Crecimiento de la población (2023)</b>	2,52%
<b>Esperanza de vida</b>	70,3 años
<b>Grado de alfabetización</b>	58%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	30,8
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	5



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Senegal

### Situación económica

El PIB aumentó del 3,8% en el 2022 hasta el 4,3% en el 2023 impulsado por el crecimiento de la industria y la agricultura, aunque hubo un descenso en el sector servicios debido a restricciones en internet y en el transporte. Para el periodo 2024-2025 el BAD prevé unas tasas de crecimiento del PIB elevadas con un 9,3% en el 2024 y un 10,2% en el 2025, impulsadas por la producción de petróleo.

Se espera que la tasa de inflación baje hasta el 4% en el 2024, con el objetivo de que los subsidios de energía representen el 1% del PIB en el 2024. Se espera que estas medidas y las elevadas predicciones de crecimiento reduzcan la deuda, unida al inicio de la producción de hidrocarburos en el 2024.

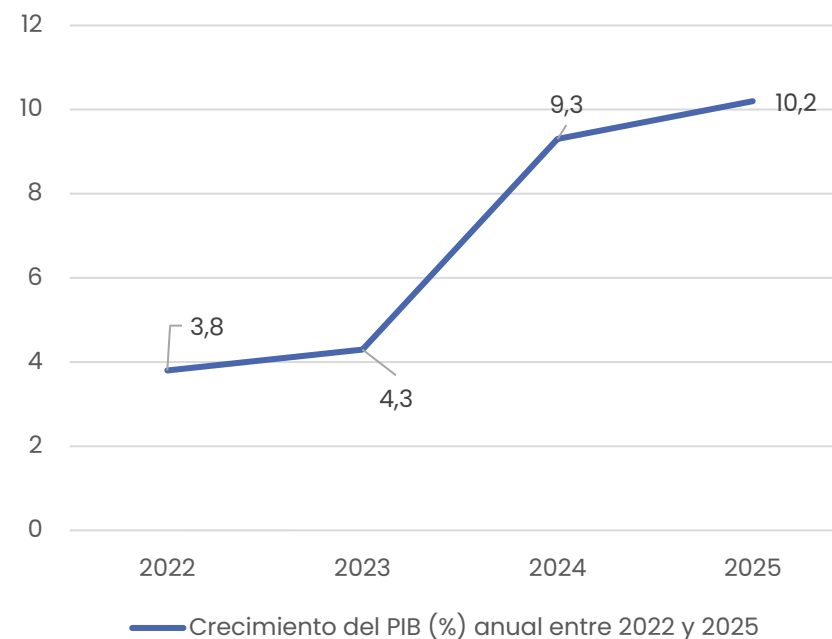
Para el BAD, la vulnerabilidad estructural de la economía al cambio climático, retrasos en el inicio de la producción petrolífera, la continuación de la Guerra de Ucrania y el conflicto en Oriente Medio y su impacto en el comercio exterior son los principales retos a los que se enfrenta la economía senegalesa. El BAD recomienda la diversificación de la economía y una mayor estabilidad macroeconómica para hacer frente a los desafíos antes descritos.

## Senegal

### Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Senegal (2022-2024)	
<b>PIB 2022 (a precios corrientes)</b>	27.68 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2023)</b>	4,1%
<b>Inflación (2022)</b>	9,7%
<b>Tasa de desempleo (2022)</b>	3%
<b>PIB por sectores (2022)</b>	Agricultura: 16,4% Industria: 23,7% Servicios: 50,8%
<b>PIB per cápita (2024)</b>	1.900 USD
<b>Deuda externa (% del PIB)</b>	7,3%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	9,3%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	9.850 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	14.000 millones USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2024)</b>	-8,9%

Crecimiento del PIB (%) anual entre 2022 y 2025



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

## Senegal

### Sector exterior

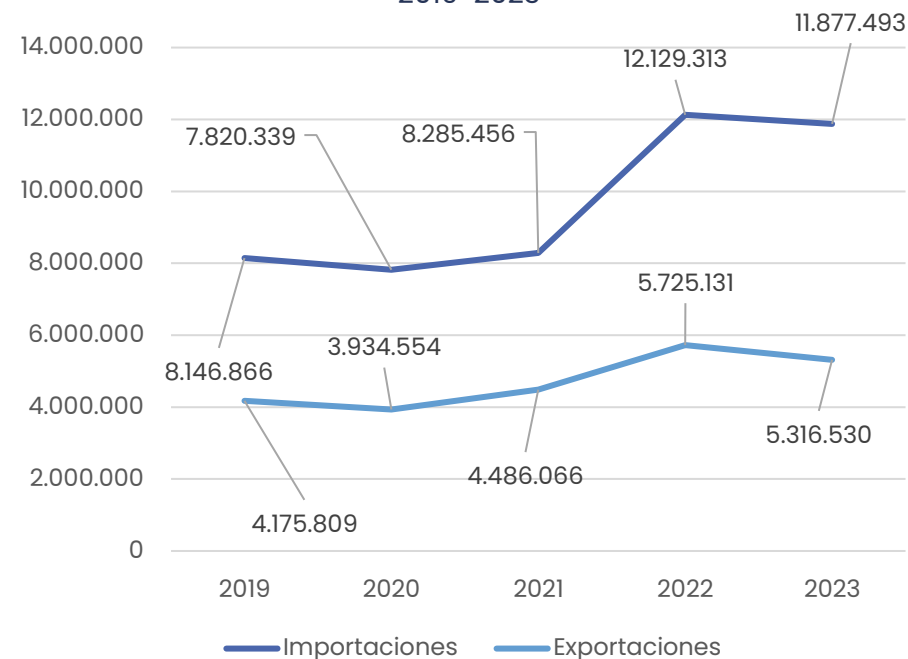
Senegal es más un importador nato que exportador nato. Entre 2019 y 2023 las importaciones aumentaron un 45,8% mientras que las exportaciones aumentaron un 27,3% en el mismo periodo.

Las importaciones registraron un crecimiento constante entre 2019 y 2023, con el año 2022 registrando la cifra más alta de importaciones del periodo 2019-2023.

Las exportaciones descendieron levemente entre 2019 y 2020, pero luego aumentaron entre 2019 y 2022, registrando el año 2022 la cifra más alta de exportaciones del periodo 2019-2023.

El año 2023 las importaciones y las exportaciones descendieron en comparación con el 2022. Las importaciones descendieron un 2,08%, y las exportaciones un 7,1%. Las cifras de importaciones y exportaciones del 2023 son más altas que las del año 2019.

Importaciones y Exportaciones senegalesas  
2019-2023

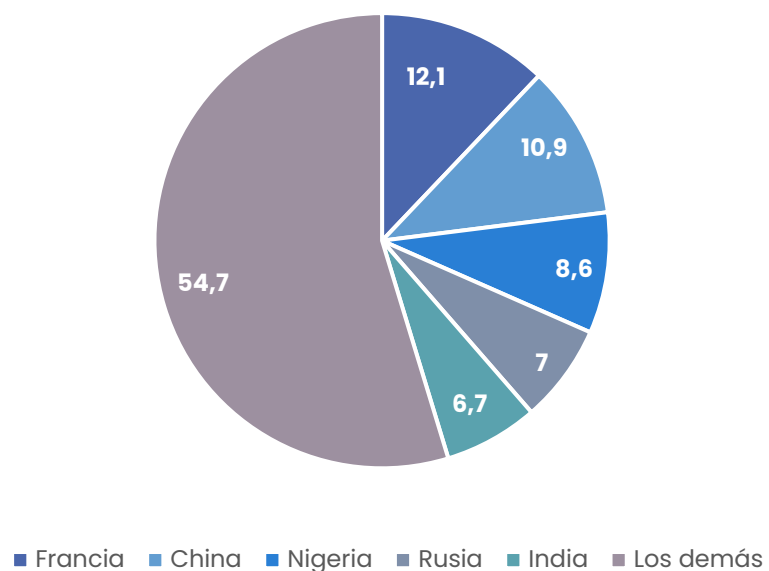


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

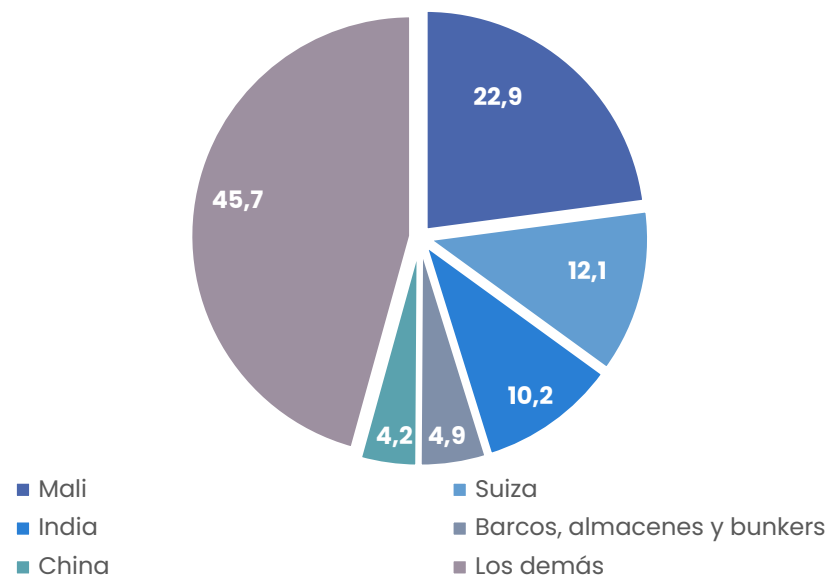
Senegal

**Principales clientes y proveedores**

Principales proveedores internacionales de Senegal en 2023 (%)



Principales clientes internacionales de Senegal en 2023 (%)

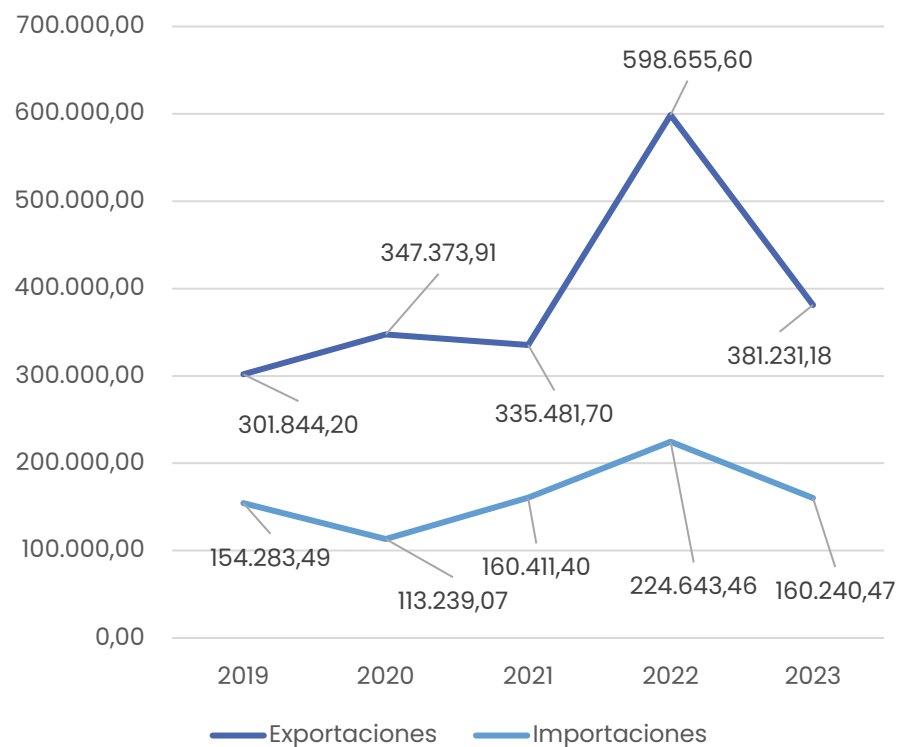


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Senegal

### Relaciones comerciales España-Senegal

Evolución de las exportaciones e importaciones españolas a Senegal 2019-2023 (en miles de euros)



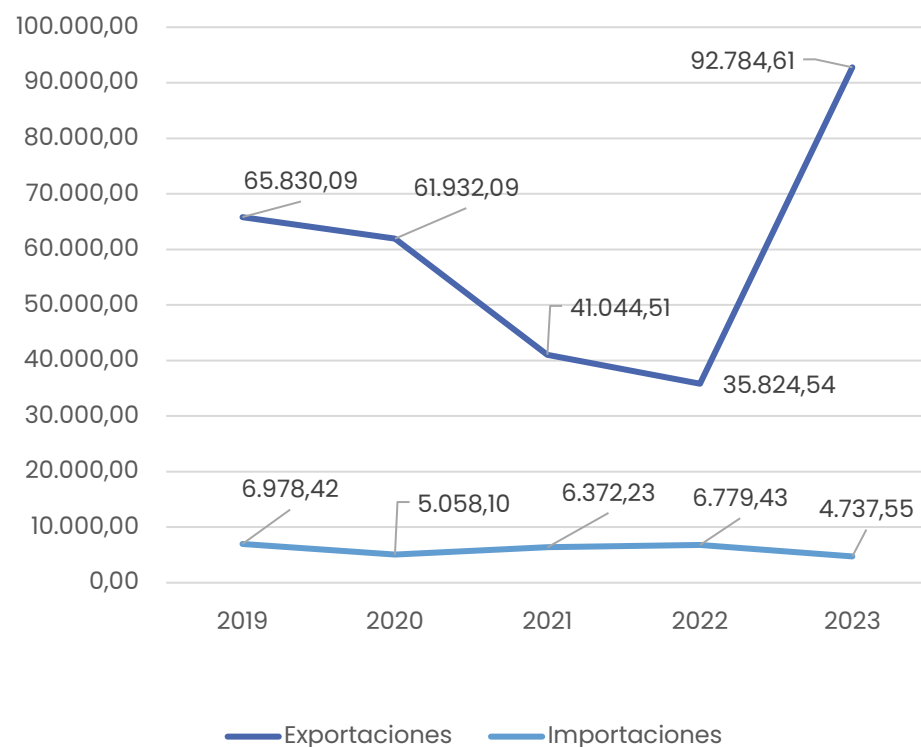
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Senegal en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES.</b>	107.904,23
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	39.920,01
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	23.155,32
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	17.572,34
<b>PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	14.537,33
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXCLUYENDO ZUMOS)</b>	14.295,06
<b>MANUFACTURA DE FUNDICIÓN HIERRO/ACERO</b>	11.103,38
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	11.000,63
<b>COBRE Y SUS MANUFACTURAS</b>	10.418,05
<b>MATERIAS PLÁSTICAS</b>	9.199,28

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Senegal

### Relaciones comerciales con Canarias

Importaciones y exportaciones canarias a Senegal  
2019-2023 (en millones de euros)

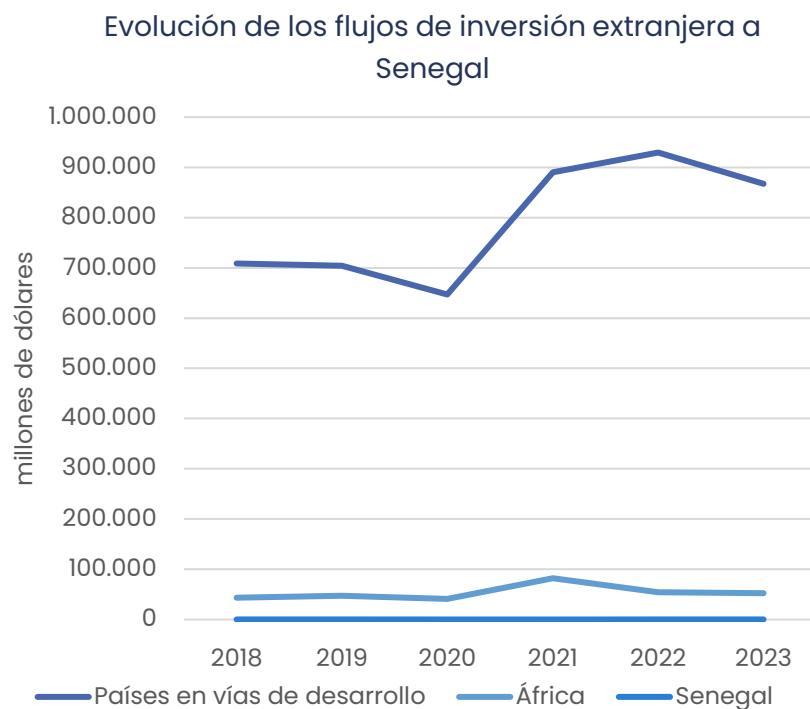


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Productos	Valor de las exportaciones canarias a Senegal en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES. ACEITES MINERALES</b>	70.955,38
<b>PAPEL CARTÓN; SUS MANUFACTURAS</b>	3.753,53
<b>BARCOS Y EMBARCACIONES</b>	2.252,70
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	1.883,93
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	1.237,15
<b>PRODUCTOS DE CEREALES, DE PASTEL</b>	839,85
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	667,28
<b>LECHE PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVOS</b>	209,53
<b>GRASAS ACEITE ANIMAL O VEGETAL</b>	208,07
<b>ABONOS</b>	198,62

## Senegal

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Senegal</b>	53	71	99	52	70	91

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

## Senegal

### Inversiones españolas en Senegal



Sector	2019	2021	2022
<b>SERVICIOS DE ALOJAMIENTO</b>	25.000,00	0,00	
<b>INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN</b>			9.920,14
<b>COMERCIO MAYOR E INTERMEDIARIOS, COMERCIO EXCEPTO VEHÍCULOS MOTOR</b>		2,25	1.080,00

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Senegal

**Conectividad Aérea**

<b>Aeropuerto de origen</b>	<b>Aeropuerto de Destino</b>	<b>Compañía</b>
<b>Barcelona El-Prat</b>	Aeropuerto Internacional de Dakar	Vueling Airlines
<b>Adolfo Suárez Madrid-Barajas</b>	Aeropuerto Internacional de Dakar	Iberia
<b>Gran Canaria</b>	Aeropuerto Internacional de Dakar	Binter



Senegal

**Conectividad Marítima (1)**

<b>Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Cosvas Atlantic S. L</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>Maersk</b>	Dakar	Portacontenedores, multipropósitos	Semanal	Algeciras. Tánger Med.
<b>MSC</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Las Palmas.
<b>Boluda Lines</b>	Dakar	Portacontenedores	Bimensual	Las Palmas.

<b>Autoridad Portuaria de Las Palmas</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea directa.
<b>Maersk</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>MSC</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea directa.
<b>Hapag Lloyd</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>Boluda Lines</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea directa.
<b>Universal Africa Lines</b>	Dakar	Portacontenedores	Mensual	Línea directa.



Senegal

**Conectividad Marítima (2)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>M.S.C</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea directa. Las Palmas. Nuakchot.
<b>OOCL</b>	Dakar	Portacontenedores	2 veces a la semana	Línea directa.
<b>ARKAS CONTAINER TRANSPORT S.A.</b>	Dakar	Portacontenedores	3 veces al mes	Tánger Med.
<b>COSCO CONTAINER TRANSPORT S.A.</b>	Dakar	Portacontenedores	3 veces al mes	Línea directa.
<b>MAERSK</b>	Dakar	Portacontenedores	5 veces al mes	Algeciras.
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	4 veces al mes	Tánger Med.
<b>HAPAG-LLOYD</b>	Dakar	Portacontenedores	4 veces al mes	Línea directa. Tánger Med.
<b>Boluda Lines S.A.</b>	Dakar	Portacontenedores	Cada diez días	Nuakchot. Nuadibú. Cabo Verde.
<b>GRIMALDI</b>	Dakar	Portacontenedores	Cada 11 días	Línea directa. Ashdod. Salerno. Leixoes.

Autoridad Portuaria de la Bahía de Algeciras				
Naviera	Puerto de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Tilbury. Dunkerque. Amberes. Vlissingen. Le Havre. Montoir de Bretagne. Algeciras. Tanger Med. Abidjan. Tilbury.
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med. Algeciras. Conakry. Monrovia. San Pedro. Abidjan. Freetown.
<b>COSCO SHIPPING</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Tilbury. Amberes. Dunkerque. Le Havre. Tanger Med. Algeciras. Abidjan.
<b>COSCO SHIPPING</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med. Algeciras. Abidjan. Lome.
<b>MAERSK</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Tánger Med. Algeciras. Abidjan. Lome.
<b>OOCL</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Valencia. Algeciras. Tema. Abidjan.



Senegal

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Barcelona</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea directa.
<b>CMA-CGM</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Algeciras. Valencia. Tánger Med. Casablanca.
<b>PEREZ Y CIA SL</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Línea Directa.
<b>COSCO CONTAINER LINES</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>MAERSK</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Algeciras.
<b>OOCL</b>	Dakar	Portacontenedores	Semanal	Valencia.
<b>HAPAG-LLOYD</b>	Dakar	Portacontenedores	4 veces al mes	Línea directa. Tánger Med.

## Senegal

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Medio	5 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	B (Sobre E)	B (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Senegal es clasificado como "medio", mientras que el riesgo político se ubica en 5 sobre 7, lo que indica un riesgo relativamente alto en términos políticos. Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como B (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo bajo.

En cuanto al riesgo político, COFACE también lo califica como B (en una escala de A a E), un riesgo bajo. Estas evaluaciones indican que existe un clima relativamente propicio para las inversiones, aunque la situación política tiende a empeorar.

## Senegal

### Oportunidades de Negocio

Senegal ofrece varias oportunidades de inversión para empresas extranjeras en diversos sectores, destacando especialmente la energía y recursos naturales, la minería y transportes.

- **Energía y recursos naturales:** con la implantación de centrales de producción eléctrica y tanto renovables como tradicionales y la electrificación rural.
- **Minería:** en la inversión y suministro de equipamiento para minas de fosfatos, atapulgita, oro, hierro, mercurio, mármol, áridos u circonio.
- **Transportes:** con el plan de construcción de un tren rápido hasta el aeropuerto y una autopista hacia Touba atraerán a empresas especializadas en el mantenimiento y la construcción de infraestructuras además de servicios de ingeniería.

# Sudáfrica



## Sudáfrica

### Datos generales

<b>Principales datos básicos de Sudáfrica (2022-2024)</b>	
<b>Capital</b>	(Distribución de los poderes ejecutivo, legislativo y judicial) <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pretoria, sede del Gobierno.</li> <li>• Bloemfontein, sede del poder Judicial.</li> <li>• Ciudad del Cabo, sede del Parlamento.</li> </ul>
<b>Población (2023)</b>	60,442,647 habitantes
<b>Área total</b>	1.219.090 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Presidente de la República de Sudáfrica, Matemela Cyril Ramaphosa
<b>Moneda y denominación</b>	Rand sudafricano (ZAR)
<b>Equivalencia en euros (agosto 2024)</b>	1 EUR = 19,88 ZAR (fixing)
<b>Religión</b>	Cristianismo 85,3 %, religiones tradicionales 7,8%, Islam 1,6%, Hinduismo 1,1%
<b>Lenguas oficiales</b>	Inglés, Zulu (o isiZulu), Xhosa (o isiXhosa), Afrikaans, Setswana, Sesotho, Sepedi, siSwati, Sirsinga, isiNdebele, etc.
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	1,07%
<b>Esperanza de vida (2024)</b>	71,9 años
<b>Grado de alfabetización (%)</b>	95%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	17,7
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	6,9



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Sudáfrica

### Situación económica

Según los últimos datos disponibles del Banco Africano del Desarrollo (BAD), el crecimiento del PIB real se desaceleró del 1,9% en 2022 al 0,6% en 2023, debido a las persistentes carencias de electricidad, restricciones en el sector del transporte y precios internacionales más bajos para el oro y los metales del grupo del platino.

Estos factores resultaron en una desaceleración del crecimiento en los sectores clave de la agricultura (una caída del 3,2%) y la minería (una caída del 1,6%) en 2023 en comparación con 2022. La manufactura aumentó marginalmente (un 0,2%) debido a una mayor demanda de productos petroquímicos y vehículos. El consumo de los hogares disminuyó del 2,8% en 2022 al 0,7% en 2023 debido a tasas de interés más altas. La inflación disminuyó del 6,9% en 2022 al 6,0% en 2023, reflejando precios internacionales más bajos del combustible. El tipo de cambio del rand sudafricano se debilitó un 12,4% frente al dólar estadounidense en 2023, a 18,40 rand por dólar, debido a la disminución de los términos de intercambio para las principales exportaciones de Sudáfrica. El déficit fiscal se mantuvo en el 4,6% del PIB durante 2021/22 y 2022/23. El déficit por cuenta corriente se amplió del 0,5% del PIB en 2022 al 1,6% en 2023, ya que la factura de importación creció debido a la depreciación del rand y los precios más bajos de las exportaciones de productos básicos. Las reservas oficiales se situaron en 61,7 mil millones de dólares (5,3 meses de cobertura de importaciones) al 30 de noviembre de 2023.

El sector financiero es resiliente, bien capitalizado y rentable. La adecuación de capital se situó en el 17,3% en 2023 en comparación con el 17,8% en 2022, los préstamos morosos en el 4,5% en

comparación con el 4,2%, y las ratios de activos líquidos en el 14,9% en comparación con el 13,7%. La tasa de pobreza se estimó en el 21,6% en 2023, y el coeficiente de Gini fue de 0,63. El desempleo general se situó en el 32,1% y el desempleo juvenil (25-34 años) en el 39%. Sudáfrica se encuentra entre los 10 países más desiguales a nivel mundial.

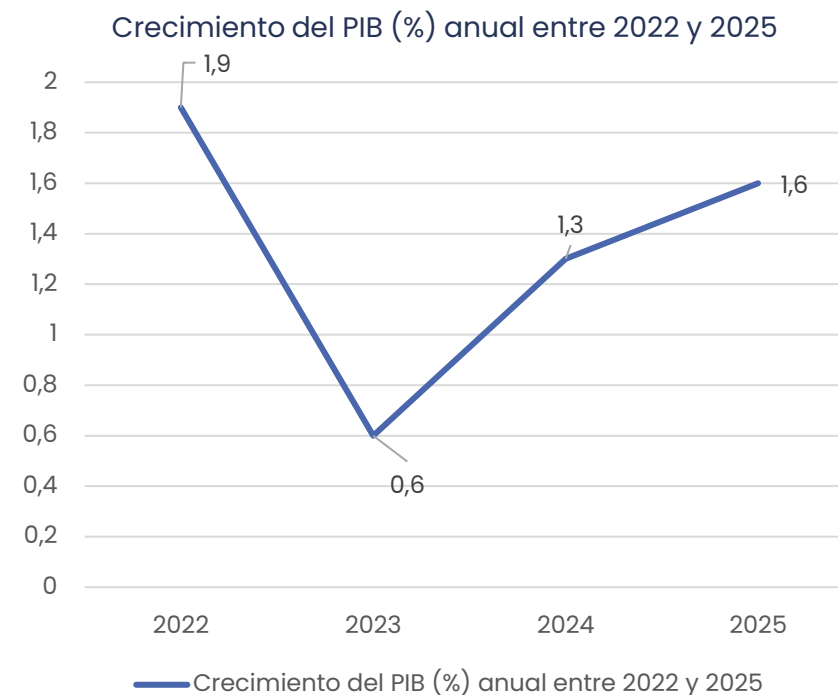
Las perspectivas son débilmente positivas, con un crecimiento del PIB proyectado en el 1,3% en 2024 y el 1,6% en 2025, ya que las nuevas inversiones en infraestructura apoyan la construcción y la recuperación de otros sectores. Se espera que la inflación se modere al 4,8% en 2024. Se proyecta que el déficit fiscal disminuya a alrededor del 4,3% del PIB en 2023/24, a medida

que mejoran las recaudaciones de ingresos fiscales. Se espera que el déficit por cuenta corriente se amplíe al 3,0% del PIB en 2024, debido principalmente al menor crecimiento de las exportaciones en comparación con las importaciones por las restricciones en el sector del transporte y las carencias de energía. Los riesgos clave incluyen las persistentes carencias de suministro eléctrico, los cuellos de botella en el transporte, las vulnerabilidades fiscales derivadas de los rescates de empresas estatales, los precios volátiles de los productos básicos y los choques por el cambio climático. Las elecciones generales de 2024 también podrían generar un riesgo de aprensión por parte de los inversores. Sin embargo, se espera que las reformas macroeconómicas, la inversión y el comercio estimulen la economía.

Sudáfrica

**Principales indicadores económicos**

<b>Principales indicadores Económicos de Sudáfrica (2022-2024)</b>	
<b>PIB 2023 (a precios corrientes)</b>	377.708 millones de dólares
<b>Crecimiento anual del PIB real (2023)</b>	0,6%
<b>Inflación (2023)</b>	6,1%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	28%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Agricultura: 2,5% Industria: 24.6% Servicios: 63%
<b>PIB per cápita (2023)</b>	6.253 USD
<b>Deuda externa (% del PIB) (2023)</b>	41,8%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2022)</b>	2,3%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2023)</b>	124.731 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2023)</b>	123.540 millones USD
<b>Saldo balanza cuenta corriente en relación con su PIB (2023)</b>	1,6%



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

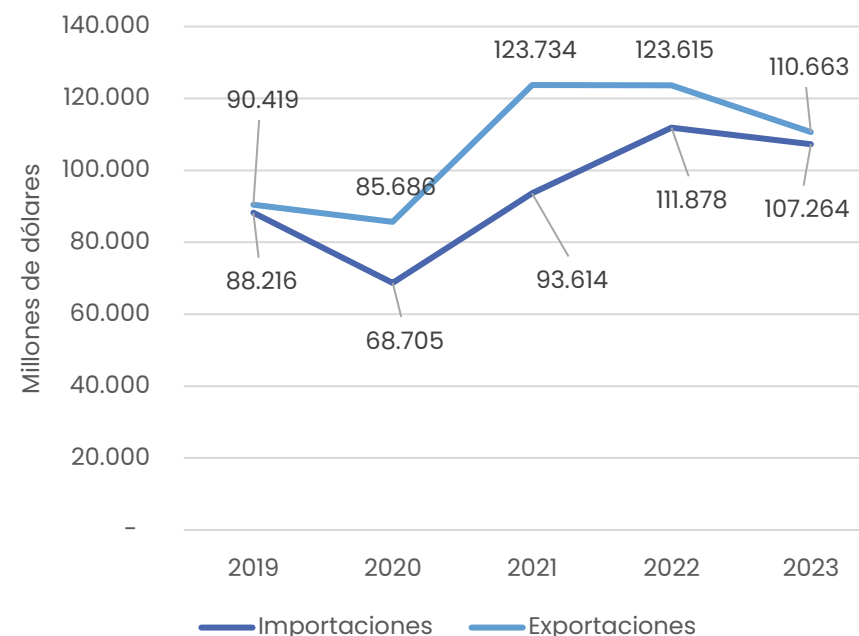
## Sudáfrica

### Sector exterior

La evolución de las exportaciones e importaciones de Sudáfrica entre 2019 y 2023, revelan varias tendencias a destacar. En primer lugar, las exportaciones han experimentado un crecimiento significativo desde 2019, con un aumento notable entre 2020 y 2021, pasando de 85.686 millones de dólares a 123.734 millones de dólares. Este incremento sugiere una recuperación y expansión económica post-pandemia, aunque en 2023 las exportaciones mostraron una ligera disminución, bajando a 110.663 millones de dólares, lo que podría indicar una desaceleración en el crecimiento o la influencia de factores externos como la fluctuación en la demanda global o precios de los productos exportados.

Por otro lado, las importaciones también han seguido una trayectoria creciente, aunque menos pronunciada que las exportaciones. A pesar de una caída significativa en 2020, cuando las importaciones bajaron a 68.705 millones de dólares, se observa una recuperación constante en los años siguientes, alcanzando 107.264 millones de dólares en 2023. Esto sugiere una recuperación de la demanda interna y posiblemente una dependencia continua de bienes extranjeros.

Evolución de las exportaciones e importaciones sudafricanas

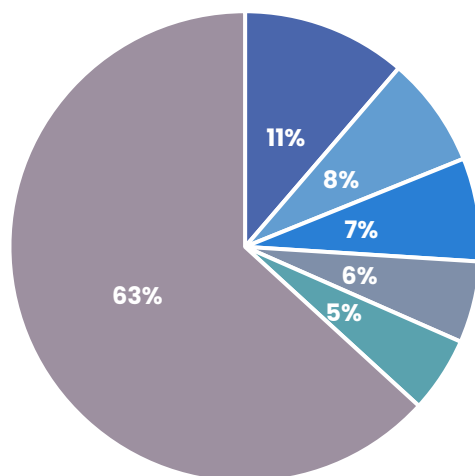


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Sudáfrica

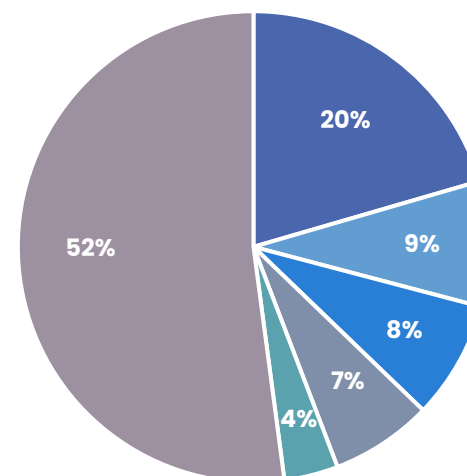
### Principales clientes y proveedores

Principales clientes de Sudáfrica en 2023



- China
- Alemania
- Japón
- Estados Unidos de América
- Mozambique
- Los demás

Principales proveedores de Sudáfrica en 2023

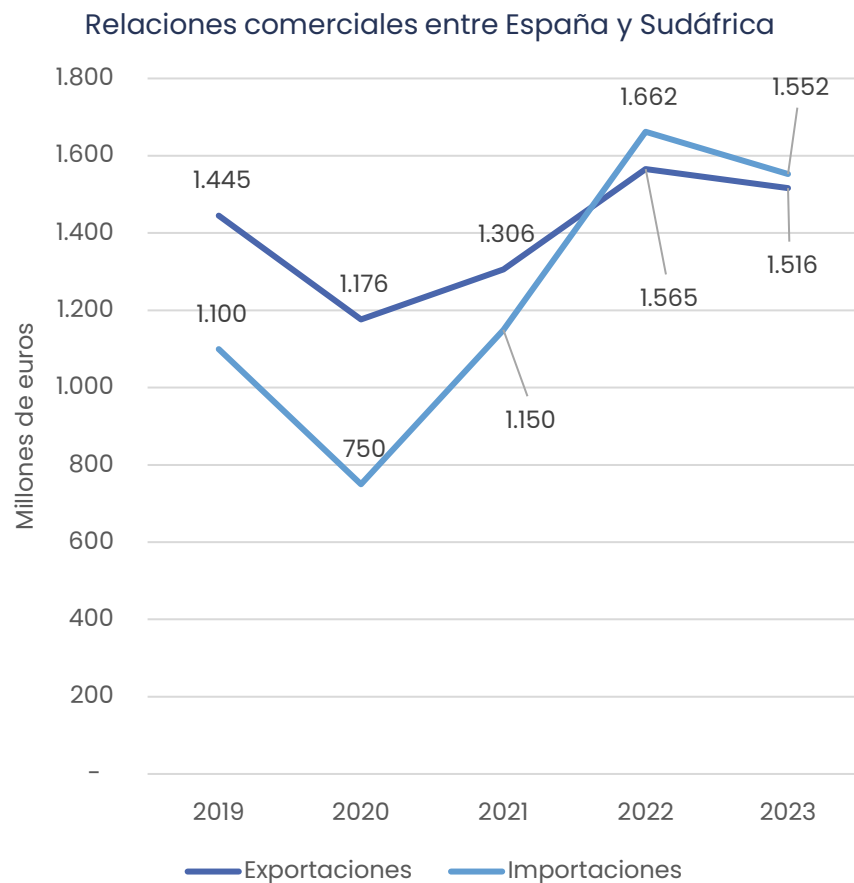


- China
- Alemania
- Emiratos Árabes Unidos
- Estados Unidos de América
- India
- Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Sudáfrica

### Relaciones comerciales España-Sudáfrica

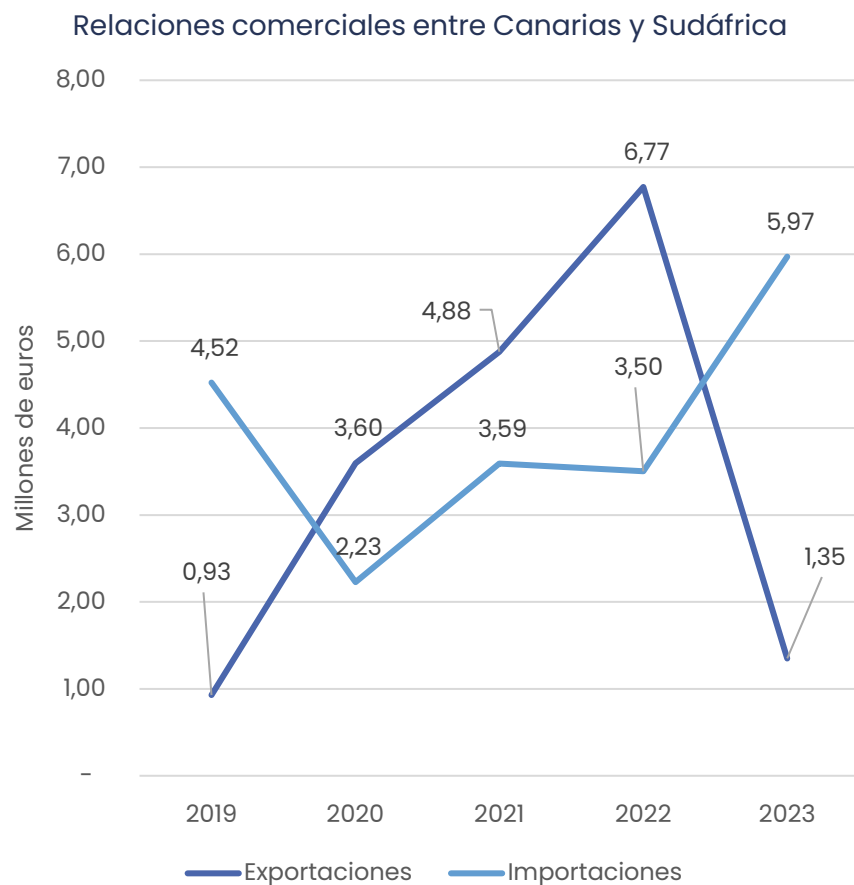


Productos	Valor de las exportaciones españolas a Sudáfrica en 2023 (millones de euros)
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	427,18
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	129,12
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	128,12
<b>MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.</b>	68,89
<b>CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS</b>	56,95
<b>OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS</b>	53,86
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	49,36
<b>PRODUCTOS FARMACÉUTICOS</b>	44,93
<b>ACEITES ESENCIALES; PERFUMER.</b>	43,92
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	34,87

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

## Sudáfrica

### Relaciones comerciales con Canarias

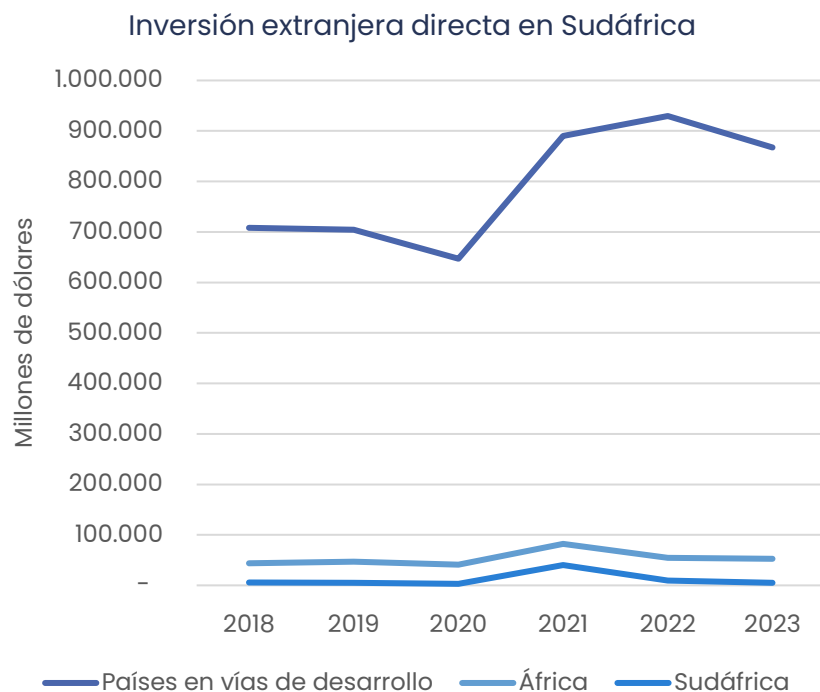


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Productos	Valor de las exportaciones canarias a Sudáfrica en 2023 (millones de euros)
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	1,02
<b>FIELTRO, TELA S/ TEJER; CORDEL</b>	0,11
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	0,08
<b>CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS</b>	0,03
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	0,03
<b>JUGOS Y EXTRACTOS VEGETALES</b>	0,02
<b>BARCOS Y EMBARCACIONES</b>	0,02
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	0,01
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	0,01

## Sudáfrica

### Inversión extranjera directa



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Sudáfrica</b>	5.450	5.125	3.062	40.215	9.231	5.233

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

## Sudáfrica

### Inversiones españolas en Sudáfrica



Sector	Total, del periodo (millones de euros)	2019	2020	2021	2022	2023
<b>COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO, EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR</b>	20.578,73	14.999,70	2.974,60	639,00	5,48	1.959,95
<b>SUMINISTRO DE ENERGÍA ELÉCTRICA, GAS, VAPOR Y AIRE</b>	8.741,96	0,00	0,00	1.738,63	7.003,33	0,00
<b>FABRICACIÓN DE PRODUCTOS METÁLICOS, EXCEPTO MAQUINAR</b>	4.837,01	0,00	0,00	0,00	4.837,01	0,00
<b>PESCA Y ACUICULTURA</b>	1.404,40	0,00	0,00	0,00	1.404,40	0,00
<b>AGRICULTURA, GANADERÍA, CAZA Y SERV. RELACIONADOS</b>	321,12	321,12	0,00	0,00	0,00	0,00

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Sudáfrica

**Conectividad Aérea**

Aeropuertos internacionales de Sudáfrica			
Ciudad	Nombre del Aeropuerto	Código IATA	Código ICAO
<b>Johannesburgo</b>	O.R. Tambo International Airport	JNB	FAOR
<b>Ciudad del Cabo</b>	Cape Town International Airport	CPT	FACT
<b>Durban</b>	King Shaka International Airport	DUR	FALE
<b>Nelspruit</b>	Kruger Mpumalanga International Airport	MQP	FAKN
<b>Polokwane</b>	Polokwane International Airport	PTG	FAPP
<b>Sun City</b>	Pilanesberg International Airport	NTY	FAGN
<b>Mmabatho</b>	Mmabatho International Airport	MBD	FAMM

Aeropuerto de origen	Aeropuerto de Destino	Compañía
<b>Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas</b>	O.R. Tambo International Airport (Johannesburgo)	Iberia
<b>Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas</b>	Cape Town International Airport (Ciudad del Cabo)	Iberia, Fly Safair, Egyptair, Ethiopian Airlines



Sudáfrica

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Hamilto n y Cía.</b>	Cape Town – Port Elizabeth – Durban	Portacontenedores	Semanal (jueves)	Cape Town – Port Elizabeth – Durban
<b>A. Pérez y Cía.</b>	East London	Portacontenedores	Semanal (jueves)	Dákar – Freetown – Abidjan – Lome – Cotonou – Douala – Lagos – Beira – Maputo – Mombasa – Kampala – Durban – Port Elizabeth – Cape Town – Tican – Tema – Takoradi – Djibouti – Dar Es Salaam – East London
<b>Marmesda</b>	Durban – Port Elizabeth – Cape Town	Portacontenedores	Semanal (viernes o sábado)	Durban – Port Elizabeth – Cape Town – Beira – Maputo – Dar Es Salaam – Mombasa – Djibouti

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>MSC</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Maersk</b>	Durban	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Maersk</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Maersk</b>	Ciudad del Cabo	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Ciudad del Cabo	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Durban	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Coega	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Hapag Lloyd</b>	Durban	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Hapag Lloyd</b>	Coega	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Hapag Lloyd</b>	Ciudad del Cabo	Portacontenedores	Semanal	No disponible



Sudáfrica

**Conectividad Marítima (2)**

<b>Autoridad Portuaria de Valencia</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Capetown	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Hapag-Lloyd Ag</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Ocean Network Express Pte.Ltd.</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Maersk Line</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Hapag-Lloyd Ag</b>	Durban	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Ocean Network Express Pte.Ltd.</b>	Durban	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Cma-Cgm Sa</b>	Durban	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Maersk Line</b>	Durban	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Durban	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	East London	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Hapag-Lloyd Ag</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Cma-Cgm Sa</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Maersk Line</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Desconocido.</b>	Richard Bay	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Desconocido.</b>	Saldanha Bay	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Capetown	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Hapag-Lloyd Ag</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Msc Mediterranean Shipping Co.</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Ocean Network Express Pte.Ltd.</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible
<b>Maersk Line</b>	Coega	Portacontenedores	No disponible	No disponible



Sudáfrica

**Conectividad Marítima (3)**

Autoridad Portuaria de la Bahía de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Hapag Lloyd</b>	Coega, Ciudad del Cabo, Durban	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Rotterdam, London Gateway, Bremerhaven, Algeciras, Coega, Durban, Ciudad del Cabo, Algeciras
<b>Maersk</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	Semanal	Tanger Med, Algeciras, Tema, Pointe Noire, Luanda, Port Elizabeth, Tanger Med
<b>Maersk</b>	Port Elizabeth	Portacontenedores	Semanal	Port Elizabeth, Durban, Ciudad del Cabo, Rotterdam, London Gateway, Bremerhaven, Algeciras, Port Elizabeth
<b>Consignaciones Marítimas y Logística S.L.</b>	Ciudad del Cabo, Durban	Portacontenedores	Semanal	Algeciras, Ciudad del Cabo, Durban
<b>ONE Spain</b>	Coega, Ciudad del Cabo, Durban	Portacontenedores	Semanal	Rotterdam, London Gateway, Bremerhaven, Algeciras, Coega, Durban, Ciudad del Cabo, Rotterdam

Autoridad Portuaria de Bilbao				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Transcoma, Mitsui Osk Lines</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	España, República Sudafricana
<b>Romeu y Cía, Deutsche Afrika Linien (DAL)</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	Marruecos, República Sudafricana
<b>Maersk Spain, Maersk Line</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	Mozambique, República Sudafricana, Reunión, Tanzania
<b>Mediterranean Shipping Co. España, MSC NWC Service</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	Madagascar, Mauricio, República Sudafricana, Reunión
<b>WEC Lines España, WEC Lines - North Spain Canary Service</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	Mozambique, República Sudafricana
<b>A. Pérez y Cía., X-Press Container Line BGX</b>	No disponible	Portacontenedores	Semanal	Djibouti, Kenya, Mozambique, República Sudafricana, Reunión, Tanzania

## Sudáfrica

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Medio	4 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	A4 (Sobre E)	C (Sobre E)

Según CESCE, el riesgo comercial en Sudáfrica es clasificado como "Medio", mientras que el riesgo político se ubica en 4 sobre 7, lo que indica un riesgo moderado en términos políticos. Por su parte, COFACE califica el riesgo comercial como A4 (en una escala donde A1 es el mejor y E el peor), lo que sugiere un riesgo relativamente elevado.

En cuanto al riesgo político, COFACE lo clasifica como C (en una escala de A a E), lo que también refleja un riesgo considerable.

Estas evaluaciones indican que, aunque Sudáfrica presenta oportunidades comerciales, existen riesgos tanto comerciales como políticos que los inversores deben tener en cuenta.

## Sudáfrica

### Oportunidades de Negocio

Sudáfrica ofrece numerosas oportunidades de negocio para empresas extranjeras, especialmente en sectores estratégicos como los indicados a continuación:

- **Energías renovables:** Sudáfrica está enfocada en aumentar la capacidad de generación energética proveniente de fuentes renovables, con un objetivo del 36% del total para 2030. El sector eólico y fotovoltaico son prioritarios, y el programa de licitaciones de proyectos de energía renovable (REIPPP) ha atraído inversiones significativas, especialmente de empresas de la UE. Las empresas españolas han tenido una participación destacada en rondas anteriores, lo que sugiere oportunidades continuas en consultoría, ingeniería, construcción, y mantenimiento de infraestructuras energéticas.
- **Tratamiento de aguas:** existe una necesidad urgente de modernizar las infraestructuras de gestión de recursos hídricos, muchas de las cuales tienen más de 20 años. Esto incluye la construcción de nuevas plantas de tratamiento de aguas y desalinizadoras, así como el mantenimiento y reparación de las existentes. Las empresas que puedan ofrecer soluciones innovadoras en este ámbito tienen un mercado potencial significativo.
- **Automoción:** Sudáfrica es el mayor productor de vehículos del continente africano y un centro clave para la fabricación y

exportación de automóviles. Las principales marcas internacionales tienen presencia en el país, lo que crea oportunidades para proveedores de componentes y servicios relacionados.

- **Minería:** aunque el sector enfrenta desafíos regulatorios y de infraestructura, sigue siendo un pilar de la economía sudafricana. Las oportunidades existen en la provisión de tecnología avanzada y servicios que mejoren la eficiencia y sostenibilidad de las operaciones mineras.
- **Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC):** el sector TIC está en crecimiento, impulsado por la necesidad de modernización digital. Las empresas que ofrecen soluciones en telecomunicaciones, software, y servicios digitales pueden encontrar un mercado receptivo.
- **Infraestructuras y construcción:** el gobierno sudafricano ha anunciado planes de inversión en infraestructuras que incluyen proyectos de transporte y energía. Empresas con experiencia en grandes proyectos de infraestructura pueden beneficiarse de estas iniciativas.

El país, siendo la economía más desarrollada de África, ofrece un entorno diversificado con múltiples oportunidades para empresas que puedan aportar tecnología, innovación y soluciones sostenibles a estos sectores clave.

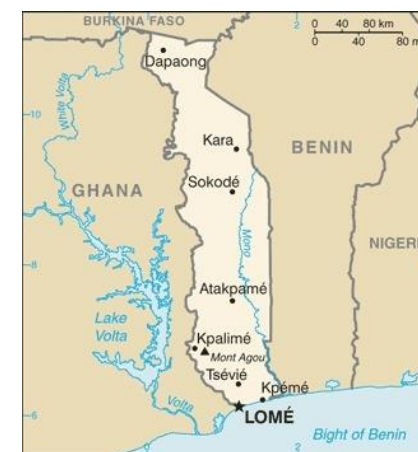
# Togo



## Togo

### Datos generales

Principales datos básicos de Togo (2024)	
<b>Capital</b>	Lomé
<b>Población</b>	9.260.864 habitantes
<b>Área total</b>	56,785 km <sup>2</sup>
<b>Nombre y cargo del jefe de Gobierno</b>	Primera Ministra: Victoire Tomégah Dogbé Presidente de la República: Faure Essozimna Gnassigbé
<b>Moneda y denominación</b>	Franco CFA (XOF)
<b>Equivalencia en euros</b>	1 euro=656,967 FCFA (fixing)
<b>Religión</b>	Cristiana (42,3%), religión tradicional-animista (36,9%), musulmana (14%)
<b>Lenguas oficiales</b>	Francés, Ewe, Mina, Kabye y Dagomba
<b>Crecimiento de la población (2024)</b>	2,41%
<b>Esperanza de vida</b>	62 años
<b>Grado de alfabetización</b>	66,5%
<b>Tasa bruta de natalidad (por mil)</b>	31,4
<b>Tasa bruta de mortalidad (por mil)</b>	5,2



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y The World Factbook.

## Togo

### Situación económica

El panorama económico de Togo es favorable, beneficiándose de reformas estructurales y proyectos de inversión clave. Según el Banco Africano del Desarrollo, se proyecta que el PIB real crecerá un 5,3% en 2024 y un 6% en 2025, impulsado por el dinamismo de la agricultura y la inversión privada.

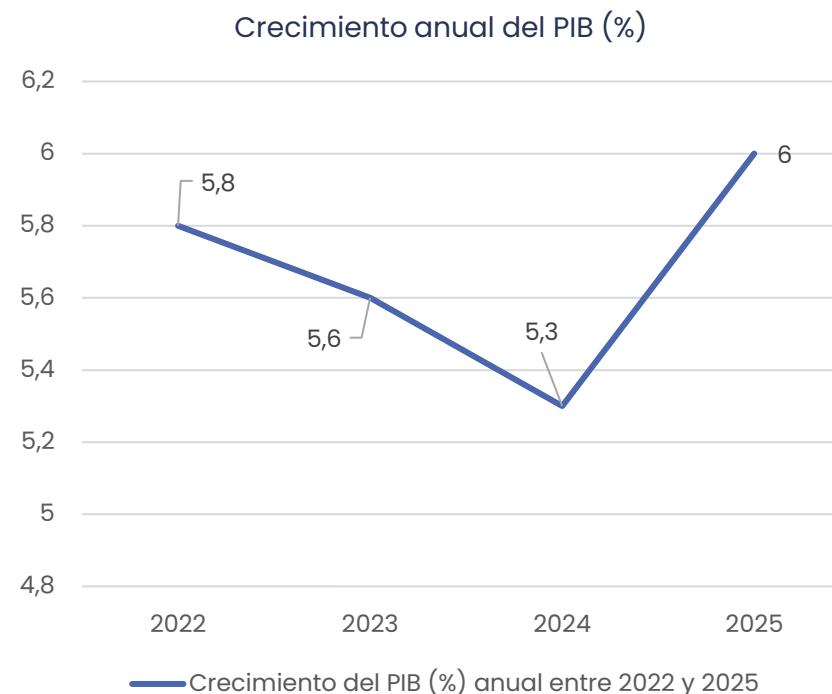
Se espera que la tasa de inflación continúe su tendencia a la baja, alcanzando un 2,7% en 2024 y un 2,1% en 2025, ya que continúan los subsidios a los precios de la energía. Se proyecta que el déficit presupuestario mejorará al 6,6% del PIB en 2024 y al 4% en 2025, atribuible a las reformas en la gestión de las finanzas públicas.

Sin embargo, los subsidios energéticos podrían mantener el presupuesto en déficit a largo plazo. Se proyecta que el déficit de cuenta corriente se reducirá al 3,1% del PIB en 2024 y al 3% en 2025, debido a la disminución de los precios de los bienes importados, incluidos los productos petroleros. Los principales riesgos para el panorama económico son una posible escalada de la violencia terrorista en algunas partes del país, menores rendimientos agrícolas y la volatilidad en los precios mundiales del fosfato.

Togo

## Principales indicadores económicos

Principales indicadores Económicos de Togo (2022-2023)	
<b>Crecimiento anual del PIB (2023)</b>	6,4%
<b>Inflación (2022)</b>	8,2%
<b>Tasa de desempleo (2023)</b>	2%
<b>PIB por sectores (2023)</b>	Agricultura: 18,1% Industria: 20,2% Servicios: 51,7%
<b>PIB per cápita (2023)</b>	1.013 USD
<b>Deuda externa (% del PIB)</b>	66,2%
<b>Inversión directa extranjera, % del PIB (2023)</b>	-2,3%
<b>Valor de las exportaciones de bienes (2022)</b>	819 millones USD
<b>Valor de las importaciones de bienes (2022)</b>	5.529 millones USD
<b>Balanza comercial (2023)</b>	-4.710 millones USD



**Fuente:** elaboración propia a partir de datos del Banco Mundial y Banco Africano de Desarrollo.

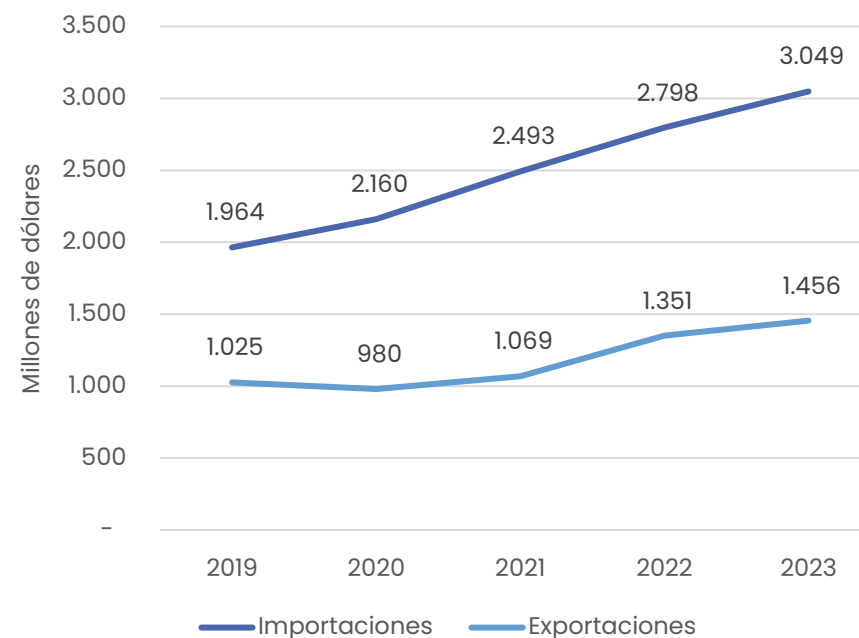
## Togo

### Sector exterior

El sector exterior de Togo evidencia un crecimiento constante entre 2019 y 2023, aunque con una marcada diferencia en los volúmenes de importación y exportación. Las importaciones han aumentado significativamente, pasando de 1.964 millones de dólares en 2019 a 3.049 millones en 2023, lo que indica un crecimiento sostenido en la demanda de bienes y servicios externos. Este incremento puede estar relacionado con un mayor consumo interno, inversiones en infraestructuras, o la necesidad de insumos para la industria local.

Entre 2019 y 2023, las exportaciones de España a Togo aumentaron considerablemente, destacando sectores como combustibles, aceites minerales, bebidas, y productos de hierro y acero. Las regiones españolas más activas en estas exportaciones son Andalucía, Cataluña y la Comunitat Valenciana. En contraste, las importaciones desde Togo han sido mucho menores y han mostrado fluctuaciones importantes, alcanzando su punto más bajo en 2020.

Evolución de las exportaciones e importaciones togolesas

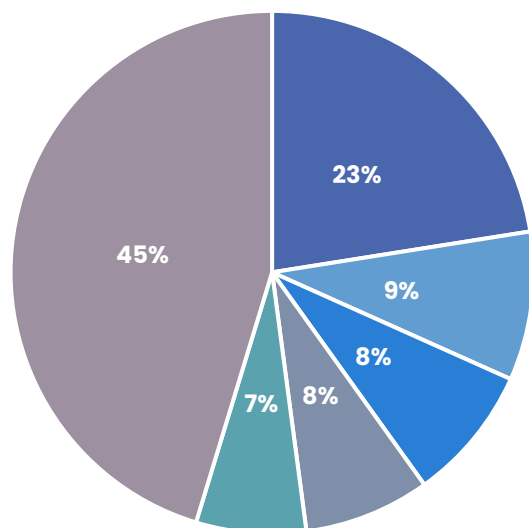


**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

Togo

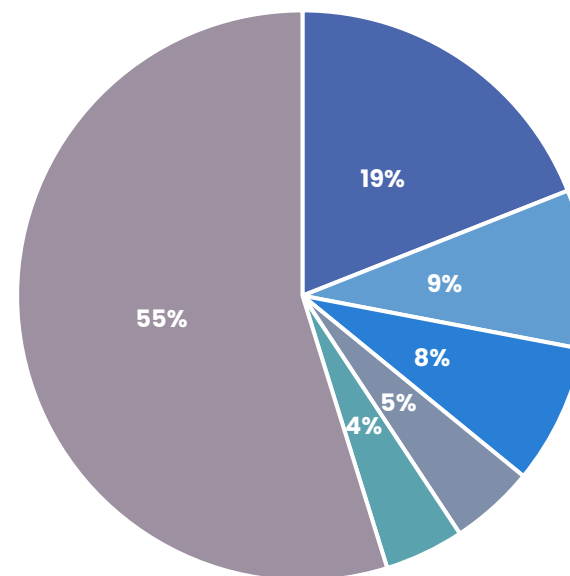
**Principales clientes y proveedores**

Principales clientes de Togo en 2023



■ India ■ Burkina Faso ■ Benin ■ Malí ■ Côte d'Ivoire ■ Los demás

Principales proveedores de Togo en 2023



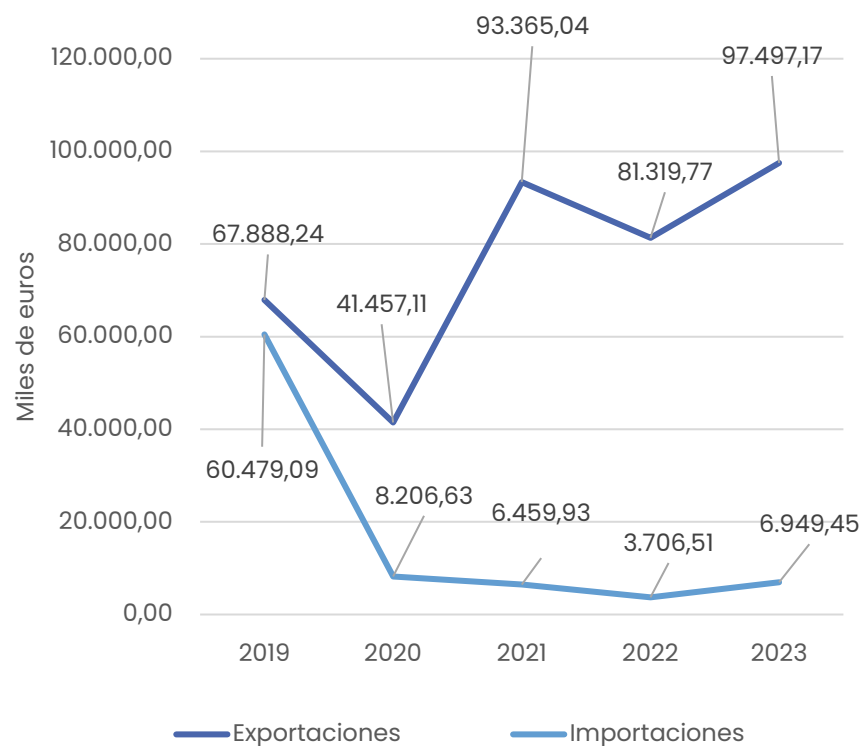
■ China ■ Francia ■ India ■ Ghana ■ Türkiye ■ Los demás

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD Intracen Trade Map.

## Togo

### Relaciones comerciales España-Togo

Relaciones comerciales entre España y Togo



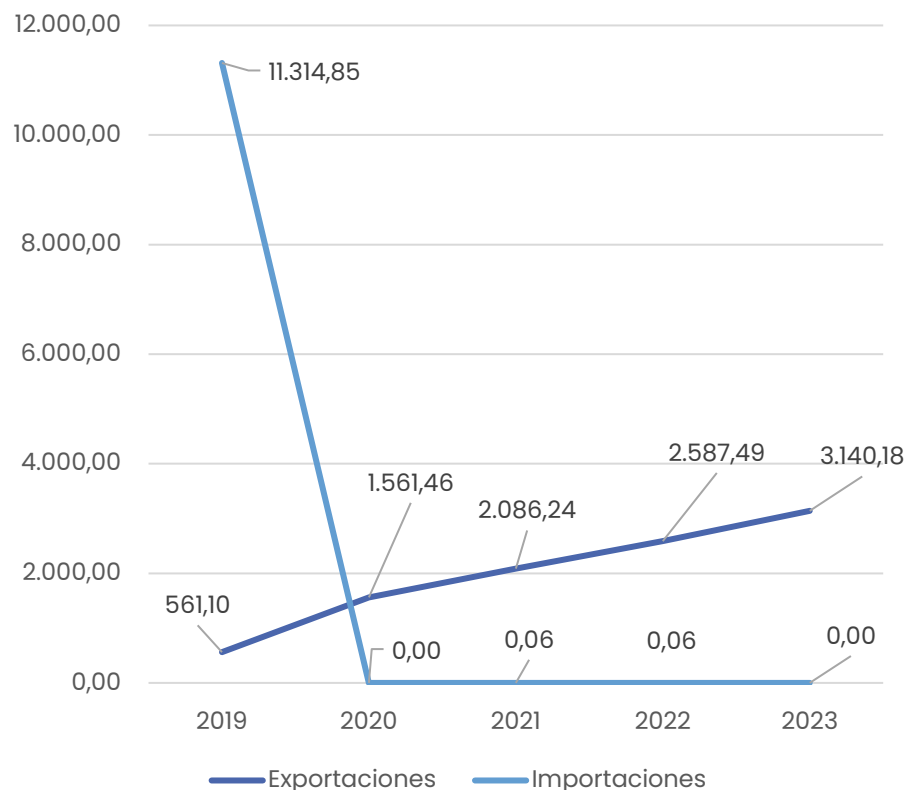
Productos	Valor de las exportaciones españolas a Togo en 2023 (miles de euros)
<b>COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL</b>	27.917,44
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	11.851,59
<b>FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO</b>	9.524,57
<b>MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO</b>	8.354,28
<b>CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES</b>	6.245,24
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	3.730,83
<b>PRODUCTOS CERÁMICOS</b>	3.540,21
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	3.173,68
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	2.754,35
<b>SAL, YESO, PIEDRAS S/TRABAJAR</b>	2.544,49

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Togo

**Relaciones comerciales con Canarias**

Importaciones y exportaciones de Canarias a Togo 2019-2023 (en miles de euros)



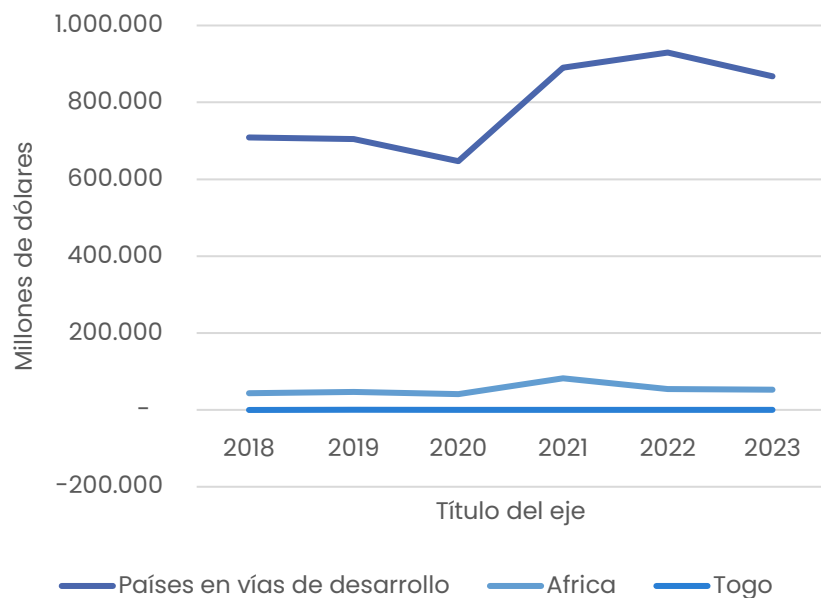
**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataComex.

Productos	Valor de las exportaciones canarias a Togo en 2023 (miles de euros)
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	428,40
<b>MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS</b>	108,15
<b>CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS</b>	82,45
<b>PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS</b>	51,48
<b>BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)</b>	12,10
<b>APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS</b>	1,30
<b>VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTOR</b>	0,88
<b>CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS</b>	0,04
<b>VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS</b>	428,40

Togo

**Inversión extranjera directa**

Evolución de los flujos de inversión extranjera hacia Togo



Cifras en millones de dólares	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Países en vías de desarrollo</b>	708.389	704.489	646.983	889.965	929.551	867.417
<b>África</b>	43.772	46.975	41.048	82.196	54.465	52.633
<b>Togo</b>	183	346	59	136	173	34

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de UNCTAD World Investment Report.

Togo

## Inversiones españolas en Togo



Sector	Total del periodo (miles de euros)	2011	2012	2015	2016	2017
<b>SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEP.SEGUROS Y FONDOS PENSION</b>	11.511,29	11.511,29				
<b>PERSONAS FÍSICAS (SIN SECTOR DE ACTIVIDAD)</b>	180,46			180,46		
<b>CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS</b>	1,98		1,52	0,46	0,00	
<b>OTRAS ACTIV. PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TÉCNICAS</b>	1,52					1,52

**Fuente:** elaboración propia a partir de datos de DataInVex.



Togo

## Conectividad Aérea

- No hay conexiones aéreas directas ni con escalas entre España y Sao Tomé y Príncipe.
- El país dispone de dos aeropuertos: Aeropuerto Internacional de Sao Tomé y el Aeropuerto Príncipe.
- El Aeropuerto Internacional de Sao Tomé es el único aeropuerto internacional con vuelos directos a Nigeria, Gabón, Ghana y Portugal.
- Las aerolíneas internacionales que operan en el país son ASKY Airlines y Tap Air Portugal.



Togo

**Conectividad Marítima (1)**

Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>A. Pérez y Cía</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal (jueves)	Casablanca – Nouackchott – Dákar – Freetown – Abidjan – Lomé – Cotonou – Douala – Lagos – Apapa – Beira – Maputo – Kampala- Dar es Salaam – Mombasa – Djibouti – Jeddah – Yemen – Tunis – Algiers – Oran – Bejaia – Lybia
<b>A. Pérez y Cía</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal (jueves)	Dákar – Nouackchott – Abidjan – Conakry – Tema – Takoradi – Apapa – Tican – Banjul – Cotonou – Freetown – Libreville – Lomé – Matadi – Monrovia – Congo – Gabón
<b>Cosvas Atlantic</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal (jueves)	Dákar – Freetown – Abidjan – Lomé – Cotonou – Douala – Lagos – Beira – Maputo – Mombasa – Kampala – Durban – Port Elizabeth – Cape Town – Tican – Tema – Takoradi – Djibouti – Dar Es Salaam – East London
<b>Canarship</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal (lunes)	Dákar – Nouadhibou – Nouackchott – Banjul – Bissau – Conakry – Freetown – Monrovia – Abidjan – Takoradi – Lomé – Benin – Apapa – Tican – Douala – Libreville – Port Gentil – Pointe Noir – Matadi

Autoridad Portuaria de Las Palmas				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>Canarship</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Marítima del Mediterráneo – Maersk</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible



Togo

**Conectividad Marítima (2)**

Autoridad Portuaria de Valencia				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM Ibérica</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Grimaldi Logística</b>	Lomé	Portacontenedores, Ro-Ro	Semanal	No disponible
<b>Cosco Shipping Lines</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Orient Overseas Container Line</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>MSC</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>Consignataria Marítima y Logística</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible

Autoridad Portuaria de la Bahía de Algeciras				
Naviera	Puertos de destino	Servicio/ Mercancía	Frecuencia	Escalas
<b>CMA CGM Ibérica</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Algeciras, Tanger Med, Freetown, Lome, Bata, Malabo, Tanger Med, Libreville, Valencia
<b>CMA CGM Ibérica</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	Valencia, Tanger Med, Algeciras, Freetown, Lome, Bata, Malabo, Kribi, Libreville, Takoradi, Valencia
<b>Maersk</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	Tanger Med, Algeciras, Tanger Med, Dakar, Abidjan, Lome, Dakar
<b>Consignaciones Marítimas y Logística S.L.</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	Libreville, Kribi, Malabo, Sao Tomé, Bata, Cotonou, Lome, Freetown, Tanger Med, Algeciras, Valencia



Togo

**Conectividad Marítima (3)**

<b>Autoridad Portuaria de Bilbao</b>				
<b>Naviera</b>	<b>Puertos de destino</b>	<b>Servicio/ Mercancía</b>	<b>Frecuencia</b>	<b>Escalas</b>
<b>Agencia Marítima Condeminas Bilbao, S.L., Grimaldi Lines</b>	Lomé	Portacontenedores, RO-RO	Semanal	No disponible
<b>WEC Lines España, S.L.U. WEC Lines - North Spain Canary Service</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible
<b>A. Pérez y Cía. S.L. X-Press Container Line BGX</b>	Lomé	Portacontenedores	Semanal	No disponible

## Togo

### Riesgo País

Entidad evaluadora	Riesgo comercial	Riesgo político
<b>CESCE</b>	Alto	6 (Sobre 7)
<b>COFACE</b>	B (Sobre E)	C (Sobre E)

La tabla presenta los indicadores de riesgo comercial y político para Togo evaluados por dos entidades: CESCE y COFACE. Según CESCE, el riesgo comercial en Togo es alto, y el riesgo político se sitúa en un nivel 6 sobre 7, lo que indica un entorno extremadamente riesgoso para las operaciones comerciales y para la estabilidad política. Por otro lado, COFACE califica el riesgo comercial con una letra "B" (dentro de una escala donde "A" representa el menor riesgo y "E" el mayor), y el riesgo político con una "C", lo que igualmente sugiere una percepción de riesgo considerable, aunque ligeramente menos severa que la de CESCE.

Estas evaluaciones reflejan un panorama desafiante para los inversores y empresas que operan o buscan operar en Togo. El alto riesgo comercial podría estar vinculado a factores como la volatilidad económica, inestabilidad en el entorno empresarial, o dificultades para hacer cumplir contratos. En cuanto al riesgo político, las calificaciones indican preocupaciones sobre la gobernabilidad, la estabilidad institucional, o posibles conflictos, lo cual podría afectar negativamente la continuidad y la seguridad de las inversiones. En conjunto, estos indicadores resaltan la necesidad de adoptar medidas cautelosas y de realizar un análisis exhaustivo del entorno antes de comprometerse con inversiones o actividades comerciales en Togo.

## Togo

### Oportunidades de Negocio

Togo ofrece diversas oportunidades de negocio para empresas extranjeras, especialmente en sectores estratégicos que el gobierno togolés está interesado en desarrollar. A continuación, se describen algunas de las principales oportunidades:

- **Agricultura:** Togo tiene una economía fuertemente dependiente de la agricultura, que representa el 41% del PIB y emplea al 65% de la población. Existe potencial para invertir en tecnologías agrícolas, mejora de cultivos y procesamiento de productos agrícolas como el café, cacao y algodón, que son importantes para las exportaciones del país.
- **Infraestructuras y logística:** el país ha estado mejorando sus infraestructuras, incluyendo carreteras y aeropuertos, con la ayuda de instituciones como el Banco Mundial y el EXIM Bank de China. Esto presenta oportunidades para empresas de construcción y logística que puedan contribuir a estos desarrollos.
- **Sector textil:** Togo busca expandir su industria textil, un sector con potencial de crecimiento debido a la mano de obra disponible y la demanda regional.
- **Tratamiento de aguas:** con el crecimiento urbano y la necesidad de mejorar los servicios básicos, hay oportunidades en el tratamiento de aguas y saneamiento.
- **Formación y educación:** existe una disparidad entre la educación disponible y las oportunidades laborales, lo que crea un mercado para empresas que ofrezcan formación técnica y profesional.
- **Inversiones en zonas francas:** Togo ofrece incentivos fiscales atractivos para empresas que operen en zonas francas de exportación, como exenciones de impuestos durante los primeros diez años.
- **Finanzas y servicios bancarios:** como sede de importantes bancos y con un crecimiento económico sostenido, el sector financiero de Togo ofrece oportunidades para la inversión en servicios bancarios y financieros.

El gobierno de Togo está comprometido con la mejora del clima empresarial, habiendo implementado un nuevo Código de Inversiones que favorece la igualdad de trato entre inversores nacionales y extranjeros, y promueve la libre circulación de capitales. Estos esfuerzos, junto con el crecimiento económico del país, hacen de Togo un destino atractivo para la inversión extranjera.

# Canarias como plataforma de negocios

## Ventajas competitivas de Canarias



### Ubicación estratégica

Canarias ha consolidado su posición como una plataforma estratégica para los negocios, especialmente en relación con África y Europa. Su ubicación geoestratégica, condiciones fiscales favorables y conectividad la convierten en un hub ideal para empresas que buscan expandir sus operaciones en mercados internacionales.

Canarias, situada a solo 100 kilómetros de la costa africana, ocupa una posición estratégica en el Atlántico que la convierte en un nodo esencial entre Europa, África y América Latina. Esta ubicación permite a las empresas operar con eficacia en múltiples mercados, aprovechando las rutas comerciales clave que conectan estos continentes. Las islas actúan como un enlace natural, facilitando no solo el comercio, sino también la logística y la cooperación internacional. Esta conectividad geográfica es especialmente relevante para empresas europeas que buscan expandirse en África, donde las infraestructuras comerciales a menudo son limitadas. Canarias proporciona un acceso directo y eficiente a los mercados emergentes de África Occidental, una región que ha mostrado un crecimiento económico sostenido en los últimos años. Además, la estabilidad política y económica de las islas ofrece un entorno seguro para las empresas que buscan expandirse en un continente donde estos factores a veces son inciertos.

Además, el archipiélago ofrece a las empresas una ventaja competitiva significativa al proporcionar un acceso rápido y eficiente a los mercados emergentes de África Occidental. Estos mercados han experimentado un crecimiento económico sostenido, y su proximidad a Canarias facilita la penetración de empresas en sectores clave como la agricultura, la minería y las energías renovables. La estabilidad de Canarias, en contraste con las fluctuaciones económicas y políticas en algunas regiones africanas, hace de las islas un lugar seguro para establecer bases operativas que sirvan tanto a África como a Europa.



### Fiscalidad diferenciada

El Régimen Económico y Fiscal de Canarias (REF) permite a las empresas reinvertir sus beneficios en las islas con incentivos fiscales significativos. Este régimen incluye deducciones por creación de empleo, inversiones en infraestructura y proyectos de desarrollo local, lo que fomenta la inversión continua y la expansión de negocios en la región. El REF no solo atrae a nuevas empresas, sino que también apoya el crecimiento de las ya establecidas, garantizando un entorno empresarial dinámico y favorable.

Una de las principales ventajas fiscales de Canarias es la Zona Especial Canaria (ZEC), un régimen fiscal especial que permite a las empresas beneficiarse de un tipo reducido de impuesto de

sociedades, que puede ser tan bajo como el 4%, en comparación con la tasa general del 25% en el resto de España. Este incentivo convierte a Canarias en un destino extremadamente competitivo para la instalación de empresas, centros de operaciones internacionales y servicios logísticos. La ZEC es particularmente atractiva para empresas que desean maximizar sus beneficios mientras minimizan su carga fiscal, lo que facilita la reinversión y el crecimiento sostenible.

Además de la ZEC, Canarias cuenta con otras ventajas fiscales, como la exención del Impuesto General Indirecto Canario (IGIC) en ciertas transacciones, un impuesto que sustituye al IVA peninsular y que tiene un tipo general del 7%. Estas exenciones se aplican a sectores estratégicos como las energías renovables, la innovación tecnológica y la formación profesional. También se ofrecen deducciones fiscales por inversiones en investigación, desarrollo e innovación (I+D+i), lo que incentiva a las empresas a invertir en proyectos que mejoren la competitividad y la sostenibilidad.



### Conectividad

Canarias cuenta con infraestructuras de transporte altamente desarrolladas, que incluyen puertos y aeropuertos internacionales de primera categoría. Los puertos de Las Palmas y Santa Cruz de Tenerife son cruciales para las rutas marítimas internacionales, especialmente hacia África Occidental, sirviendo como puntos clave para el reabastecimiento y la distribución de mercancías entre Europa, África y América Latina. Estos puertos son centros logísticos que facilitan el comercio y el tránsito de mercancías

a gran escala, lo que es esencial para empresas que necesitan acceder a mercados globales de manera eficiente.

Los aeropuertos canarios, que ofrecen conexiones directas a más de 140 destinos internacionales, garantizan una accesibilidad global que es fundamental para las empresas con operaciones internacionales. La capacidad de conectar rápidamente con Europa, África y América Latina desde Canarias reduce significativamente los tiempos de tránsito y mejora la eficiencia operativa de las empresas.

En cuanto a la conectividad digital, Canarias ha hecho avances significativos, desarrollando infraestructuras de telecomunicaciones de última generación. Las islas están equipadas con redes de fibra óptica de alta velocidad, y la presencia de cables submarinos que conectan Canarias con los continentes vecino asegura una comunicación rápida y fiable. Esta conectividad digital es vital para las operaciones de empresas tecnológicas y de servicios, que dependen de la transmisión de datos a gran velocidad y de la continuidad del servicio.



### Talento

Canarias es un referente en la formación de talento cualificado, apoyado por una robusta red de universidades públicas, privadas y centros de formación profesional. Las universidades públicas, como la Universidad de La Laguna (ULL) y la Universidad de Las Palmas de Gran Canaria (ULPGC), ofrecen programas de grado y posgrado en áreas clave como las ciencias, la tecnología, la ingeniería y las matemáticas (STEM), así como en ciencias sociales y

humanidades. Estos centros educativos no solo forman a miles de estudiantes cada año, sino que también participan en proyectos de investigación de alto impacto, en colaboración con instituciones internacionales.

Además de las universidades públicas, las universidades privadas y los centros de formación profesional en Canarias juegan un papel crucial en la preparación de la fuerza laboral para los desafíos del mercado global. Centros como la Escuela de Organización Industrial (EOI) y el Instituto Canario de Ciencias Marinas (ICCM) proporcionan formación especializada en áreas como la gestión empresarial, la economía azul y las energías renovables, lo que asegura que la región disponga de una fuerza laboral altamente cualificada y adaptada a las necesidades del mercado.

En términos de estadísticas, la ULPGC y la ULL cuentan con más de 40.000 estudiantes matriculados en programas de grado y posgrado, mientras que los centros de formación profesional en Canarias capacitan a miles de jóvenes en competencias técnicas cada año. Esta capacidad formativa asegura un flujo constante de talento preparado para integrarse en los sectores estratégicos que impulsan la economía de las islas.

Canarias es también un imán para el talento internacional, en parte debido a su calidad de vida, clima favorable y entorno multicultural. Programas como las becas en negocios internacionales de PROEXCA ofrecen a jóvenes talentos la oportunidad de adquirir experiencia en mercados globales y regresar a Canarias con habilidades avanzadas. Además, la creciente comunidad internacional y la red de apoyo

empresarial facilitan la integración y el desarrollo profesional, haciendo de Canarias un lugar atractivo no solo para el talento local, sino también para profesionales internacionales que buscan un entorno dinámico y estimulante.



## Innovación

Canarias es también un imán para el talento internacional, en parte debido a su calidad de vida, clima favorable y entorno multicultural. Programas como las becas en negocios internacionales de PROEXCA ofrecen a jóvenes talentos la oportunidad de adquirir experiencia en mercados globales y regresar a Canarias con habilidades avanzadas. Además, la creciente comunidad internacional y la red de apoyo empresarial facilitan la integración y el desarrollo profesional, haciendo de Canarias un lugar atractivo no solo para el talento local, sino también para profesionales internacionales que buscan un entorno dinámico y estimulante.

Canarias se ha convertido en un centro de innovación, apoyado por instituciones y centros de investigación que fomentan la investigación, el desarrollo y la innovación (I+D+i). El Parque Científico y Tecnológico de Tenerife y el Instituto Tecnológico de Canarias (ITC) proporcionan infraestructuras avanzadas para startups y empresas tecnológicas, promoviendo la colaboración entre empresas, universidades y centros de investigación. Además, la Plataforma Oceánica de Canarias (PLOCAN) es un referente en la investigación marina y las energías renovables oceánicas, ofreciendo un entorno único para la experimentación y desarrollo de nuevas tecnologías.

El ecosistema de innovación en Canarias también incluye centros de investigación de renombre como el Banco Español de Algas, que es líder en biotecnología marina, y el Instituto Universitario de Microelectrónica Aplicada (IUMA), especializado en el desarrollo de tecnologías avanzadas en microelectrónica. El Instituto de Enfermedades Tropicales y Salud Pública de Canarias es otro pilar del

ecosistema, centrado en la investigación de enfermedades que afectan principalmente a las regiones tropicales y subtropicales, lo que subraya la relevancia de Canarias en la cooperación internacional en salud.

## Sectores estratégicos de desarrollo

Canarias ha identificado una serie de sectores estratégicos que son clave para su desarrollo económico y sostenible. Estos sectores no solo aprovechan las ventajas geoestratégicas y fiscales de las islas, sino que también están alineados con las tendencias globales de sostenibilidad, innovación y digitalización. A continuación, se detallan los principales sectores estratégicos de desarrollo en Canarias:

### 1 Energía

- ✓ **Energías renovables:** el sector energético en Canarias está en una fase de transformación, con un fuerte enfoque en el desarrollo de energías renovables. La combinación de abundante sol, viento y recursos marinos posiciona a las islas como un laboratorio natural para la investigación y desarrollo de energías limpias. Proyectos de energía eólica y solar están en expansión, y se está invirtiendo en la infraestructura necesaria para aumentar la capacidad de generación renovable en el archipiélago. Según la Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA), Canarias tiene el potencial de convertirse en un líder en energías renovables, no solo para el consumo local, sino también como un exportador de tecnologías y conocimientos en este campo.
- ✓ **Desarrollo del hidrógeno verde:** Canarias también está explorando el hidrógeno verde como una solución energética sostenible. La región, con su capacidad para producir energía renovable a gran escala, está bien posicionada para convertirse en un hub de producción y exportación de hidrógeno verde, un componente clave en la descarbonización de las economías

europas y africanas. La Plataforma Oceánica de Canarias (PLOCAN) juega un papel fundamental en esta iniciativa, liderando proyectos de investigación y desarrollo en energías marinas y la producción de hidrógeno a partir de fuentes renovables.

- ✓ **Servicios relacionados con el sector offshore:** en Canarias este sector clave gracias a su posición estratégica y experiencia en actividades energéticas marinas. Con un know-how sólido, las islas ofrecen servicios especializados en mantenimiento y reparación de infraestructuras offshore, como plataformas petrolíferas y parques eólicos marinos. Además, el ecosistema de clústeres marítimos y centros de investigación facilita la innovación en energías renovables y tecnologías marinas, posicionando a Canarias como un hub esencial para servicios offshore en Europa y África.

### 2 Infraestructuras

- ✓ **Logística y transporte:** el desarrollo de infraestructuras logísticas es esencial para consolidar el papel de Canarias como un hub de transporte entre Europa, África y América. Los puertos de Las Palmas y Santa Cruz de Tenerife son claves en las rutas marítimas internacionales, y están siendo constantemente modernizados para aumentar su capacidad y eficiencia. Además, la mejora continua de las infraestructuras aeroportuarias garantiza que Canarias siga siendo un nodo crucial para el tránsito de personas y mercancías a nivel global.

- ✓ **Infraestructuras verdes:** el compromiso de Canarias con la sostenibilidad se refleja en el desarrollo de infraestructuras verdes, que incluyen proyectos de construcción sostenible, la modernización de las redes de transporte y la implantación de sistemas inteligentes de gestión de recursos. Estos proyectos no solo contribuyen a la reducción de la huella de carbono de las islas, sino que también presentan oportunidades de negocio para empresas que operan en sectores como la construcción sostenible, la eficiencia energética y la tecnología ambiental.

### 3 Tecnología

- ✓ **Innovación y desarrollo:** el sector tecnológico en Canarias está en plena expansión, con un enfoque creciente en la investigación, desarrollo e innovación (I+D+i). Las islas se han convertido en un hub para empresas tecnológicas, gracias a una combinación de infraestructura avanzada, incentivos fiscales y una fuerza laboral cualificada. Los parques tecnológicos, como el Parque Científico y Tecnológico de Tenerife, y centros de investigación como el Instituto Universitario de Microelectrónica Aplicada (IUMA), son pilares fundamentales en el ecosistema de innovación de Canarias.
- ✓ **Tecnologías de la Información y la Comunicación (TIC):** el sector TIC es uno de los más dinámicos en Canarias, impulsado por la conectividad digital avanzada y una comunidad creciente de startups y empresas tecnológicas. El gobierno canario, en colaboración con instituciones privadas, ha implementado

programas para fomentar el desarrollo de aplicaciones en inteligencia artificial, big data, ciberseguridad y otros campos emergentes. Estos esfuerzos están diseñados para posicionar a Canarias como un líder en la economía digital a nivel global.

### 4 Formación

- ✓ **Formación profesional y capacitación:** la formación profesional es un sector clave en el desarrollo económico de Canarias. Las islas han desarrollado programas de formación orientados a mejorar la empleabilidad de su población joven y a reciclar las competencias de los trabajadores en sectores en crecimiento. Estos programas están alineados con las necesidades del mercado laboral y están diseñados en colaboración con empresas y centros educativos. La oferta formativa en Canarias incluye desde cursos técnicos en energías renovables hasta programas avanzados en TIC y gestión empresarial.
- ✓ **Colaboración internacional en formación:** Canarias también actúa como un punto de enlace para la formación y capacitación de profesionales de países africanos, gracias a su proximidad geográfica y a los programas de cooperación internacional. Iniciativas como el Instituto de Enfermedades Tropicales y Salud Pública de Canarias, junto con la colaboración de instituciones como el Banco Español de Algas, fortalecen los vínculos entre Canarias y África, contribuyendo al desarrollo de capacidades en sectores estratégicos para ambas regiones.

# Oportunidades de negocio e inversión en África

## Sectores emergentes y oportunidades clave

África es un continente de enormes posibilidades para negocios e inversiones, gracias a su riqueza en recursos naturales, su población joven y en crecimiento, y las reformas económicas que están impulsando el desarrollo en varias de sus regiones. A continuación, se detallan algunos de los sectores emergentes y las oportunidades clave para invertir en África.

**1. Energías renovables:** África tiene un potencial vasto e inexplorado en el sector de las energías renovables, lo que presenta una oportunidad de inversión sin precedentes. Con una radiación solar excepcional y vastas áreas de tierra aptas para la instalación de parques solares, el continente tiene el potencial de convertirse en líder en la producción de energía solar. Además, la energía eólica, especialmente en las regiones costeras y montañosas, y la energía hidroeléctrica en los numerosos ríos del continente, son sectores con un gran margen de crecimiento. El Banco Africano de Desarrollo (AfDB) ha estimado que la transición hacia una economía verde podría generar hasta 60 millones de empleos adicionales en África para 2050.

**2. Agricultura y agroindustria:** el sector agrícola es otro campo con un enorme potencial en África. El continente cuenta con más del 60% de las tierras cultivables no explotadas del mundo, lo que ofrece un vasto margen para la expansión agrícola. Invertir en la modernización

de la agricultura, incluyendo la introducción de nuevas tecnologías, mecanización y sistemas de riego eficientes, puede aumentar significativamente la productividad agrícola. Además, la agroindustria, que incluye la transformación de productos agrícolas en bienes de consumo, presenta una oportunidad atractiva para añadir valor localmente y generar empleo. La creciente demanda de alimentos a nivel global y el aumento de la población africana aseguran un mercado en expansión para estos productos.

**3. Infraestructura:** África necesita inversiones masivas en infraestructura para sostener su crecimiento económico. La inversión en infraestructuras de transporte, como carreteras, puertos y ferrocarriles, es fundamental para mejorar la conectividad dentro del continente y con el resto del mundo. Además, la urbanización rápida en muchas ciudades africanas requiere el desarrollo de infraestructuras urbanas, incluyendo viviendas, servicios públicos y redes de telecomunicaciones. La infraestructura digital, que incluye la expansión de la banda ancha y la conectividad móvil, también es una prioridad, ya que es esencial para el desarrollo de otros sectores como el comercio electrónico y las finanzas digitales.

**4. Tecnología y telecomunicaciones:** el sector tecnológico en África está creciendo rápidamente, impulsado por una población joven que adopta la tecnología con rapidez y por la expansión de la conectividad

móvil. El continente ha visto un auge en el desarrollo de startups tecnológicas que ofrecen soluciones innovadoras en fintech, salud digital, educación y comercio electrónico. Países como Kenia, Nigeria y Sudáfrica se están convirtiendo en hubs tecnológicos donde la inversión en tecnología está siendo fuertemente impulsada por la demanda local y regional. Invertir en la expansión de la infraestructura digital, así como en la innovación tecnológica, es una oportunidad clave en este sector.

**5. Salud y biotecnología:** la pandemia de COVID-19 ha resaltado la necesidad de mejorar los sistemas de salud en África, lo que ha llevado a un aumento en la inversión en este sector. Hay una demanda creciente de productos farmacéuticos, dispositivos médicos, y tecnologías de salud digital que puedan mejorar el acceso y la calidad de la atención sanitaria en el continente. Además, la biotecnología, especialmente en la producción de vacunas y tratamientos adaptados a las necesidades locales, ofrece un campo de inversión prometedor. La creciente colaboración internacional en el ámbito de la salud pública también está abriendo oportunidades para inversiones en infraestructura sanitaria y servicios médicos.

**6. Turismo:** África es un destino turístico en crecimiento, conocido por su diversidad cultural, paisajes naturales impresionantes y vida silvestre. A medida que el continente mejora sus infraestructuras turísticas y de transporte, se están abriendo nuevas oportunidades

para inversiones en el sector del turismo. Esto incluye la construcción de hoteles, resorts, y servicios turísticos que puedan atender tanto a turistas internacionales como a la creciente clase media africana. Además, el ecoturismo y el turismo sostenible están ganando popularidad, lo que representa una oportunidad de negocio alineada con las tendencias globales hacia la sostenibilidad.

**7. Finanzas y fintech:** el sector financiero en África está experimentando una transformación digital, con un crecimiento exponencial de las fintech que están facilitando el acceso a servicios financieros para millones de personas no bancarizadas. Este sector está liderado por innovaciones como el dinero móvil, los pagos digitales y las plataformas de préstamos peer-to-peer, que están cambiando la forma en que los africanos gestionan su dinero. Invertir en fintech no solo ofrece la posibilidad de obtener altos rendimientos, sino también de contribuir al desarrollo financiero inclusivo en el continente.

## Evaluación del riesgo y factores limitantes

África ofrece numerosas oportunidades para la inversión extranjera, pero también presenta una serie de factores limitantes y riesgos que las empresas españolas deben considerar cuidadosamente. A continuación, se analiza una combinación de riesgos y factores limitantes destacados por fuentes prestigiosas como el Real Instituto Elcano, el Banco Africano de Desarrollo (AfDB), el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial, CESCE y COFACE.

### 1. Inestabilidad política y conflictos

- ✓ **Factores limitantes:** la inestabilidad política sigue siendo uno de los mayores desafíos en África. Según el Banco Africano de Desarrollo, muchos países africanos han experimentado conflictos armados, golpes de Estado y cambios de gobierno abruptos en la última década, creando un entorno empresarial volátil. Esto se ve reflejado en las calificaciones de riesgo político de CESCE, donde países como Nigeria y Angola son clasificados con un riesgo alto (6/7), lo que indica una alta probabilidad de inestabilidad que puede afectar las operaciones comerciales.
- ✓ **Riesgos percibidos:** el Real Instituto Elcano señala que la percepción del riesgo político es alta entre las empresas españolas, especialmente aquellas con menos experiencia en el continente. La inestabilidad no solo interrumpe las operaciones, sino que también puede llevar a la expropiación de activos y la imposición de sanciones internacionales, lo que genera un entorno de alta incertidumbre para los inversores extranjeros.

### 2. Corrupción y gobernanza

- ✓ **Factores limitantes:** la corrupción y la mala gobernanza son percibidos como factores críticos que limitan el desarrollo de negocios en África. Según COFACE, la corrupción está profundamente arraigada en muchos países africanos, lo que aumenta los costos operativos y complica la ejecución de proyectos. La falta de transparencia en las administraciones públicas y la debilidad de las instituciones de gobernanza también reducen la confianza de los inversores.
- ✓ **Riesgos percibidos:** el Banco Mundial subraya que la corrupción es un riesgo significativo que puede influir en la percepción de las empresas españolas sobre la facilidad para hacer negocios en África. Las prácticas corruptas pueden dar lugar a incertidumbres legales y operativas, afectando negativamente la rentabilidad de las inversiones. Las empresas pueden enfrentar dificultades para proteger sus derechos contractuales y asegurar el cumplimiento de las leyes locales.

### 3. Infraestructura deficiente

- ✓ **Factores limitantes:** la falta de infraestructuras adecuadas es un obstáculo considerable para las operaciones empresariales en África. El Banco Africano de Desarrollo estima que el continente necesita más de 170 mil millones de dólares anuales en inversiones en infraestructura para cubrir su déficit actual. La carencia de

carreteras, electricidad fiable y telecomunicaciones limita la capacidad de las empresas para operar de manera eficiente y eleva los costos operativos.

- ✓ **Riesgos percibidos:** COFACE y el FMI coinciden en que la infraestructura deficiente es un riesgo que puede desincentivar la inversión extranjera directa. Sin embargo, este riesgo también puede ser visto como una oportunidad para aquellas empresas dispuestas a invertir en proyectos de infraestructura, ya que podrían beneficiarse de la creciente demanda de mejoras en este sector.

#### 4. Riesgo económico y deuda

- ✓ **Factores limitantes:** la volatilidad económica es un factor limitante importante en muchos países africanos. El FMI destaca que la dependencia de las materias primas hace que las economías africanas sean altamente vulnerables a las fluctuaciones de los precios globales. Además, los altos niveles de deuda pública en varios países limitan la capacidad de los gobiernos para invertir en sectores clave y pueden llevar a crisis fiscales.
- ✓ **Riesgos percibidos:** las empresas españolas perciben el riesgo económico como un obstáculo significativo para la inversión. La posibilidad de que las economías locales sufran choques externos, como la caída de los precios de las materias primas o el aumento de los costos de la deuda, crea un entorno de alta incertidumbre

que puede afectar negativamente a las operaciones comerciales. CESCE refleja estos riesgos en sus calificaciones, advirtiendo sobre la alta vulnerabilidad económica de países como Angola y Nigeria.

#### 5. Riesgo jurídico y reglamentario

- ✓ **Factores limitantes:** la falta de coherencia y transparencia en el marco legal y regulatorio es un desafío común en muchos países africanos. El Banco Mundial señala que las barreras burocráticas y la aplicación inconsistente de las leyes pueden crear incertidumbre y aumentar los costos de cumplimiento para las empresas extranjeras. Además, los cambios abruptos en la legislación, especialmente en tiempos de inestabilidad política, pueden afectar los derechos de propiedad y la protección de las inversiones.
- ✓ **Riesgos percibidos:** las empresas españolas perciben el riesgo jurídico y regulatorio como un factor limitante que puede afectar la sostenibilidad de sus inversiones. La necesidad de navegar por entornos legales complejos y a menudo opacos aumenta la exposición a riesgos legales y podría resultar en disputas costosas o en la pérdida de inversiones si las leyes locales cambian desfavorablemente.

#### 6. Desafíos sociales y demográficos

- ✓ **Factores limitantes:** África enfrenta desafíos significativos en términos de crecimiento poblacional, educación y salud pública. El FMI advierte que la falta de educación y formación adecuada en

una población joven en expansión podría limitar la capacidad de las empresas para encontrar mano de obra cualificada. Además, los problemas de salud pública, como las enfermedades endémicas, pueden afectar la productividad y aumentar los costos de operación.

- ✓ **Riesgos percibidos:** aunque los desafíos sociales y demográficos se consideran un riesgo moderado en comparación con los problemas políticos y económicos, siguen siendo una preocupación para las empresas que planean operar a largo plazo en África. La mejora de las condiciones sociales, a través de la inversión en educación y salud, no solo es crucial para el desarrollo económico, sino que también puede mejorar el entorno empresarial a largo plazo.

A continuación, se muestra en una tabla la calificación del riesgo comercial y político según CESCE y COFACE de los 14 países analizados ▼

**Tabla 2.** Clasificación de CESCE y COFACE a países objetivos africanos. Elaboración propia

País	CESCE		COFACE	
	Riesgo Comercial	Riesgo Político	Riesgo Comercial	Riesgo Político
<b>Angola</b>	Alto	6/7	D (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Sudáfrica</b>	Medio	4/7	A4 (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Mauritania</b>	Medio	7/7	C (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Marruecos</b>	Medio	3/7	A (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Senegal</b>	Medio	5/7	B (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Nigeria</b>	Alto	6/7	D (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Ghana</b>	Medio	7/7	C (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Egipto</b>	Medio	3/7	A (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Cabo Verde</b>	Medio	6/7	B (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Costa de Marfil</b>	Alto	5/7	B (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Argelia</b>	Alto	6/7	D (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Guinea Ecuatorial</b>	Alto	6/7	D (Sobre E)	C (Sobre E)
<b>Ruanda</b>	Alto	6/7	A (Sobre E)	B (Sobre E)
<b>Túnez</b>	Medio	4/7	A4 (Sobre E)	B (Sobre E)

## Recomendaciones para las pymes españolas

África es un continente lleno de oportunidades para las PYMEs españolas, no solo en términos de inversión, sino también en exportaciones y participación en licitaciones públicas. A continuación, se presentan una serie de recomendaciones basadas en fuentes como ICEX, la Cámara de Comercio de España, y la CEOE, que pueden guiar a las empresas en estos procesos.

### 1. Conocimiento y adaptación al mercado local

Es fundamental que las PYMEs españolas investiguen y comprendan profundamente los mercados locales en África antes de invertir, exportar o licitar. Según ICEX, esto incluye familiarizarse con las regulaciones comerciales, culturales y legales, así como con las preferencias del consumidor en cada país. Participar en ferias comerciales y misiones empresariales organizadas por ICEX y la Cámara de Comercio es una excelente manera de obtener este conocimiento de primera mano.

### 2. Acceso a financiación y seguros

Acceder a financiación adecuado y asegurar las exportaciones son pasos críticos para reducir riesgos. ICEX y CESCE ofrecen programas específicos para PYMEs que buscan exportar a África, incluyendo seguros de crédito a la exportación que protegen contra riesgos comerciales y políticos. El FIEM también proporciona financiación para proyectos que promuevan la internacionalización, y es especialmente útil para PYMEs que desean participar en licitaciones en sectores clave como infraestructura y energía.

### 3. Alianzas estratégicas y redes locales

Formar alianzas con socios locales es esencial, especialmente para las empresas que desean participar en licitaciones públicas. Las empresas locales pueden ofrecer un mejor acceso a la información sobre licitaciones, facilitar el cumplimiento de los requisitos legales y aportar conocimientos sobre las dinámicas del mercado local. La Cámara de Comercio de España recomienda establecer joint ventures o consorcios con empresas africanas para mejorar la competitividad en las licitaciones.

### 4. Diversificación de estrategias

Diversificar tanto los productos como los mercados es clave para minimizar riesgos. Las PYMEs deben considerar la posibilidad de expandirse a varios países africanos para no depender únicamente de un solo mercado. Además, la diversificación en la oferta de productos o servicios puede abrir nuevas oportunidades y reducir el impacto de la competencia. ICEX sugiere explorar sectores emergentes como las energías renovables, la agroindustria y las tecnologías de la información y comunicación (TIC).

### 5. Cumplimiento legal y buenas prácticas de gobernanza

El cumplimiento estricto de las normativas legales locales y la implementación de buenas prácticas de gobernanza son cruciales para operar en África. Las empresas deben asegurarse de cumplir con todas las leyes locales relativas a impuestos, trabajo y comercio.

Además, la transparencia y la responsabilidad corporativa son cada vez más valoradas en las licitaciones públicas africanas. Las guías proporcionadas por la Cámara de Comercio de España y la CEOE ofrecen un marco para cumplir con estas normativas y para promover la sostenibilidad en las operaciones

## 6. Innovación y sostenibilidad

Las empresas que innovan y adoptan prácticas sostenibles tienen una ventaja competitiva en África. ICEX destaca la importancia de la sostenibilidad en la cadena de suministro y en los productos ofrecidos, especialmente en sectores como la agricultura y las energías renovables. Las PYMEs deben considerar la integración de tecnologías avanzadas y prácticas sostenibles para mejorar su competitividad en el continente.

## 7. Formación y capacitación

Invertir en la formación del personal, tanto local como español, es fundamental para asegurar el éxito a largo plazo. Esto incluye la capacitación en habilidades específicas para operar en los mercados africanos, así como en el manejo de la tecnología y la innovación. ICEX y la Cámara de Comercio ofrecen programas de formación y asistencia técnica para ayudar a las PYMEs a preparar su personal para los desafíos de la internacionalización.

## Recomendaciones y propuestas de actuación

El fortalecimiento de las relaciones comerciales entre España y África requiere una aproximación multidimensional que abarque la promoción de la cooperación empresarial, el desarrollo de la formación profesional y la implementación de planes de acción concretos para aprovechar las oportunidades de inversión. A continuación, se presentan estrategias detalladas y propuestas basadas en análisis de fuentes oficiales y estudios recientes.

### 1. Promoción de la cooperación empresarial y sectorial

**a) Establecimiento de alianzas estratégicas sectoriales:** la creación de alianzas estratégicas sectoriales es clave para mejorar las relaciones comerciales entre España y África. estas alianzas pueden enfocarse en sectores específicos como la agroindustria, las energías renovables, la tecnología y la construcción, que son áreas de crecimiento en muchos países africanos. el consejo empresarial España-África, por ejemplo, ha desempeñado un papel crucial en la articulación de estrategias conjuntas entre empresas españolas y africanas. este tipo de cooperaciones facilita el intercambio de conocimientos y la creación de proyectos conjuntos que pueden beneficiar a ambas partes.

**b) Fomento de consorcios y joint ventures:** la formación de consorcios y joint ventures entre empresas españolas y africanas permite compartir riesgos y recursos, así como aprovechar las

fortalezas complementarias de cada socio. las empresas españolas pueden beneficiarse del conocimiento local y las redes de distribución africanas, mientras que las empresas africanas pueden acceder a la tecnología y la experiencia española en sectores como la construcción y la gestión de infraestructuras.

**c) Participación en ferias y misiones comerciales:** el ICEX y la Cámara de Comercio de España organizan regularmente ferias y misiones comerciales en África, que son plataformas efectivas para promover la cooperación empresarial. Estas actividades no solo permiten a las empresas españolas conocer mejor el mercado africano, sino que también facilitan el establecimiento de contactos clave y la identificación de socios locales.

### 2. Propuestas para mejorar la formación profesional y su alineación con las necesidades del mercado laboral africano

**a) Adaptación de la Formación profesional a las realidades locales:** la formación profesional debe ser adaptada a las necesidades específicas del mercado laboral africano. esto incluye la oferta de programas de formación en sectores de alta demanda como la energía, la construcción, las tecnologías de la información y la agricultura. España puede desempeñar un papel líder en la creación de programas de formación profesional que no solo respondan a las necesidades del mercado local, sino que también capaciten a la

juventud africana en competencias que les permitan participar en la economía global.

**b) Colaboración entre instituciones educativas y empresas:** la colaboración entre instituciones educativas y empresas es esencial para asegurar que la formación profesional esté alineada con las demandas del mercado laboral. universidades y centros de formación en España pueden establecer programas de intercambio y cooperación con instituciones africanas para desarrollar currículos que reflejen las realidades del mercado. programas de formación dual, donde los estudiantes alternen entre el aula y la experiencia laboral en empresas, pueden ser particularmente efectivos.

**c) Fomento de programas de capacitación continua:** los programas de capacitación continua son esenciales para mantener la relevancia de la fuerza laboral en un mercado en constante cambio. desde instituciones públicas y privadas podrían apoyar el desarrollo de estos programas en colaboración con empresas y gobiernos africanos, asegurando que los trabajadores reciban formación actualizada en tecnologías emergentes y métodos de trabajo avanzados. estos programas no solo mejorarían la empleabilidad de los trabajadores, sino que también aumentarían la competitividad de las empresas españolas en África.

### 3. Planes de Acción para Aprovechar las Oportunidades de Inversión

**a) Identificación de sectores estratégicos:** un plan de acción efectivo comienza con la identificación de sectores estratégicos donde las oportunidades de inversión son más prometedoras. Según el Banco

Africano de Desarrollo, sectores como las energías renovables, la agroindustria, la tecnología y la infraestructura son áreas donde las inversiones pueden generar retornos significativos. Las PYMEs españolas deben focalizar sus esfuerzos en estos sectores, aprovechando las ventajas competitivas que ofrecen sus conocimientos y tecnologías.

**b) Desarrollo de Proyectos Público-Privados (PPP):** los Proyectos Público-Privados (PPP) son una herramienta poderosa para financiar y ejecutar proyectos de gran escala en África. Estos proyectos permiten a las empresas españolas participar en el desarrollo de infraestructuras esenciales, al tiempo que mitigan los riesgos asociados al operar en mercados emergentes. La Cámara de Comercio de España y CEOE han recomendado la creación de un marco regulatorio estable y transparente en África para facilitar la implementación de PPP, que podría ser impulsado a través de acuerdos bilaterales entre España y los países africanos.

**c) Acceso a financiación y seguro de inversiones:** el acceso a financiación es crucial para materializar oportunidades de inversión. Programas como el Fondo para la Internacionalización de la Empresa (FIEM), COFIDES y el resto de los instrumentos financieros proporcionan financiación específica para proyectos en África, que puede ser utilizado por empresas españolas para expandirse en el continente. Además, CESCE ofrece seguros de crédito a la exportación, que protegen a las empresas contra riesgos comerciales y políticos, permitiéndoles invertir con mayor seguridad.

## Conclusiones

África se presenta como un continente lleno de oportunidades para las empresas españolas, particularmente en sectores estratégicos como las energías renovables, la agroindustria, la infraestructura y las tecnologías de la información. Las economías africanas, especialmente en África Occidental, están en expansión, y la creciente demanda de infraestructuras, energía y alimentos ofrece múltiples posibilidades para la inversión extranjera. España, con su experiencia en estos sectores, está bien posicionada para capitalizar estas oportunidades, especialmente si se establecen alianzas estratégicas con socios locales y se aprovechan los programas de financiación disponibles a través de instituciones como ICEX, COFIDES, el FIEM, CESCE y PROEXCA en el caso de Canarias.

Además, la juventud africana, con una población creciente y cada vez más educada, representa un recurso invaluable. Invertir en formación profesional y capacitación continua puede no solo mejorar las relaciones laborales, sino también abrir nuevas vías de negocio para las empresas españolas que necesiten una fuerza laboral capacitada y adaptada a las demandas del mercado global.

Sin embargo, estos beneficios no están exentos de desafíos significativos. La inestabilidad política en varias regiones de África, como se ha visto en países como Sudán y Etiopía, sigue siendo un riesgo considerable para las inversiones. La corrupción y la mala gobernanza, especialmente en mercados donde las instituciones son

débiles, pueden aumentar los costos operativos y complicar la ejecución de proyectos. Además, la infraestructura deficiente en muchas partes del continente y la dependencia económica de las materias primas también representan barreras que deben ser cuidadosamente gestionadas.

El entorno regulatorio en África, a menudo inconsistente y poco transparente, también plantea riesgos legales para las empresas españolas. Navegar por este entorno complejo requiere un conocimiento profundo del marco legal local y la capacidad de adaptarse rápidamente a cambios regulatorios imprevistos.

Las relaciones entre España y África se perfilan positivas en los próximos años, impulsadas por un interés mutuo en desarrollar profundos vínculos comerciales y económicos. La estrategia "Horizonte África", lanzada por el gobierno español, marca un compromiso renovado con el continente, centrándose en el desarrollo sostenible, la cooperación empresarial y la internacionalización de las empresas españolas. Este enfoque está alineado con las metas de desarrollo económico y social de muchos países africanos, lo que podría resultar en una cooperación más estrecha y beneficiosa para ambas partes.

El Acuerdo de Libre Comercio Continental Africano (AfCFTA) también ofrece una oportunidad única para las empresas españolas, facilitando el acceso a un mercado unificado de más de 1.300 millones de personas. Este acuerdo puede reducir las barreras comerciales y crear un entorno más favorable para el comercio interregional, beneficiando a las empresas que estén dispuestas a

invertir en infraestructura y tecnología para aprovechar estas nuevas oportunidades.

El futuro de las relaciones entre España y África también estará marcado por un enfoque en la innovación y la sostenibilidad. Con el cambio climático y la transición hacia economías más verdes, hay una creciente demanda en África de tecnologías sostenibles y soluciones innovadoras, áreas en las que España tiene una experiencia considerable. Las empresas que pueden ofrecer

productos y servicios alineados con estas necesidades estarán en una posición ideal para expandirse en el continente.

No obstante, los desafíos persistirán. La necesidad de adaptarse a un entorno cambiante, tanto en términos políticos como económicos, requerirá que las empresas españolas sean flexibles y estén dispuestas a invertir en mitigación de riesgos. La capacidad de formar alianzas estratégicas, participar en proyectos de infraestructura y ofrecer formación continua serán elementos clave para asegurar el éxito en África en las próximas décadas. ■

**IMPULSANDO ALIANZAS PARA EL DESARROLLO: Perspectivas Económicas  
entre España y África, el Rol Estratégico De Canarias**

**INFORME**

**2024**



Informe elaborado en el marco del Proyecto Consejo Empresarial España – África,  
subvencionado a CEOE.